

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ
БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
«САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АЭРОКОСМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ АКАДЕМИКА С.П. КОРОЛЕВА
(НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ)» (СГАУ)

Мировая экономика

Электронный курс
в системе дистанционного обучения Moodle

Работа выполнена по мероприятию блока 1 «Совершенствование образовательной деятельности» Программы развития СГАУ на 2009 – 2018 годы по проекту «Модернизация учебного процесса на факультете экономики и управления на основе развития системы электронного и дистанционного обучения»
Соглашение № 1/21 от 3.06.2013 г.

ББК 865.5Я7
М 64

Автор-составитель: **Есипова Ольга Васильевна**

Мировая экономика [Электронный ресурс] : электрон. курс в системе дистанц. обучения Moodle / М-во образования и науки РФ, Самар. гос. аэрокосм. ун-т им. С. П. Королева (нац. исслед. ун-т); авт.-сост. О.В. Есипова. - Электрон. текстовые и граф. дан.(1,1 Мбайт) - Самара, 2013. – 1 эл. опт. диск (CD-ROM).

В состав электронного ресурса входят:

1. Курс лекций.
2. Методические указания к практическим работам.
3. Методические указания к самостоятельным работам
4. Вопросы по дисциплине.

Электронный курс в системе дистанционного обучения Moodle предназначен для студентов факультета экономики и управления, обучающихся по направлению подготовки бакалавров 080200.2.62 «Менеджмент», 080500.62 «Бизнес-информатика», изучающих дисциплину «Мировая экономика» в 4 семестре.

Электронный курс разработан на кафедре экономика.

Тема № 1 Сущность и строение международной экономики. Становление мирового хозяйства.

Мировая экономика – это совокупность национальных экономик стран мира, связанных между собой обменом товарами, услугами и международным движением факторов производства (капиталов и рабочей силы).

Становление мирового рынка

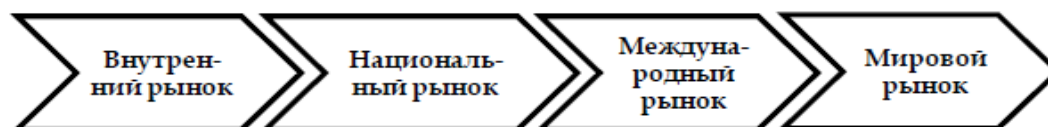
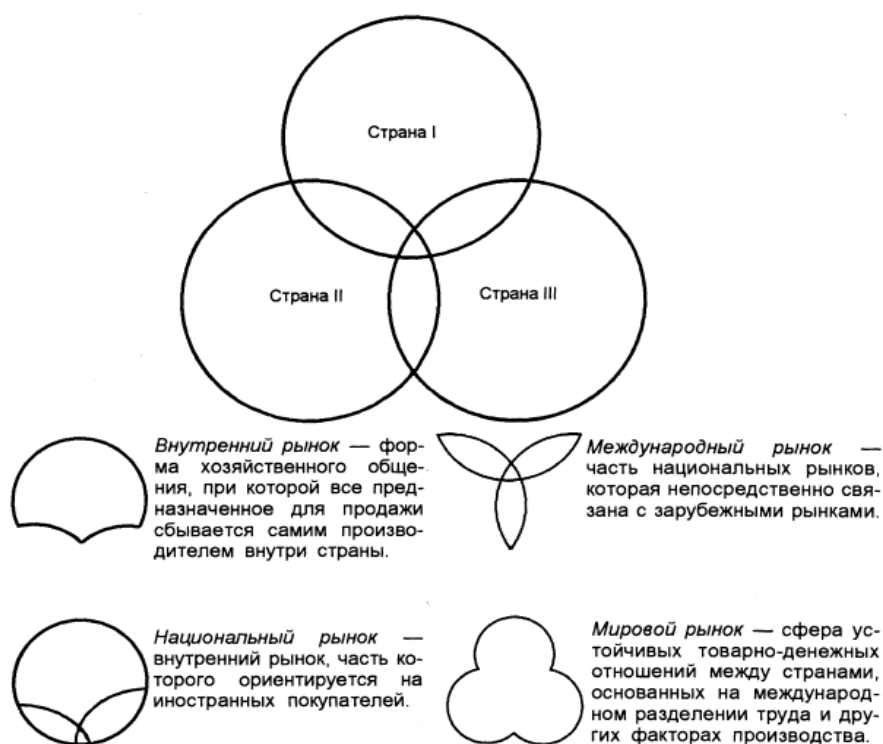


Рисунок 1.1 – Эволюция рынка



Торговое сальдо (trade balance) — разность стоимостных объемов экспорта и импорта.

Торговый оборот (trade turno ver) — сумма стоимостных объемов экспорта и импорта.

Весьма важным понятием является баланс внешней торговли:

Баланс = Экспорт – Импорт

Темпы роста мировой торговли:

$T_s = (\mathcal{E}_1 : \mathcal{E}_0) \cdot 100\%$, где \mathcal{E}_1 – экспорт текущего периода, \mathcal{E}_0 – экспорт базисного периода.

Открытая экономика — экономика страны, открывающей свои границы для проникновения товаров и капиталов из других стран и свободно экспортирующей свои товары и услуги в другие страны.

Автаркия – это экономика самообеспечения, добровольной изоляции страны от мирового рынка (по сути – модель натурального хозяйства в рамках страны).

Количественные индикаторы открытости национальной экономики:

$$1) \text{ Экспортная квота} = \frac{\text{Экспорт}}{\text{ВВП}} \cdot 100\%$$

$$2) \text{ Импортная квота} = \frac{\text{Импорт}}{\text{ВВП}} \cdot 100\%$$

3) Объем экспорта на душу населения:

$Q_E^N = \frac{Q_E}{N}$, где N - численность населения, Q_E - объем экспорта (стоимость экспорта).

4) *Внешнеторговая квота* = $\frac{\text{Экспорт} + \text{Импорт}}{\text{ВВП}} \cdot 100\%$.

Страна имеет признаки открытой экономики, если внешнеторговая квота = > 20%.

5) экспортный потенциал;

6) условия торговли;

7) мультипликатор внешней торговли.

Тема № 2 Теории международной торговли.

Теория меркантилизма. Идея меркантилизма заключается в том, что богатеет та страна, которая наращивает золото и серебро в своей стране.

Однако страна не сможет постоянно поддерживать положительное сальдо торгового баланса — внутриэкономические факторы будут препятствовать этому (табл. 1).

Таблица 2.1 Модель «ценызолотополюки» Д. Хьюма

Исходная ситуация	Страна I	Страна II
	$X > IM$	$X < IM$
Этап 1	Чистый приток золота	Чистый отток золота
Этап 2	Рост денежной массы	Сокращение денежной массы
Этап 3	Рост цен и зарплаты	Сокращение цен и зарплаты
Этап 4	Рост импорта и сокращение экспорта	Сокращение импорта и рост экспорта
Результат	$X = M$	$X = M$

Теория абсолютных преимуществ (*absolute advantage theory*) — страны экспортируют те товары, которые они производят с меньшими издержками (в производстве которых они имеют абсолютное преимущество), и импортируют те товары, которые производятся другими странами с меньшими издержками (в производстве которых преимущество принадлежит их торговым

На рисунке показаны кривые производственных возможностей (КПВ) и кривые торговых возможностей (КТВ) двух стран, если они производят по два одинаковых товаров. Первая страна имеет абсолютное преимущества в производстве товара 2 ($50 > 40$), а вторая страна абсолютное преимущества в производстве товара 1 ($25 < 100$).

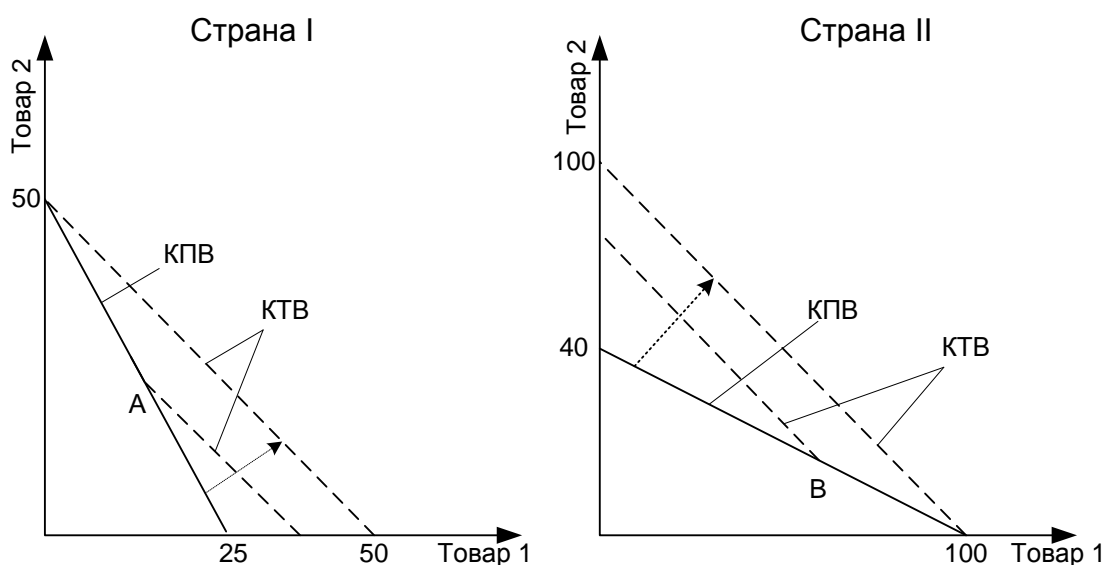


Рисунок 2.1 Эффект международной торговли для торгующих стран

Теория сравнительных преимуществ (*comparative advantage*) – способность производить товар или услугу с относительно меньшими издержками замещения.

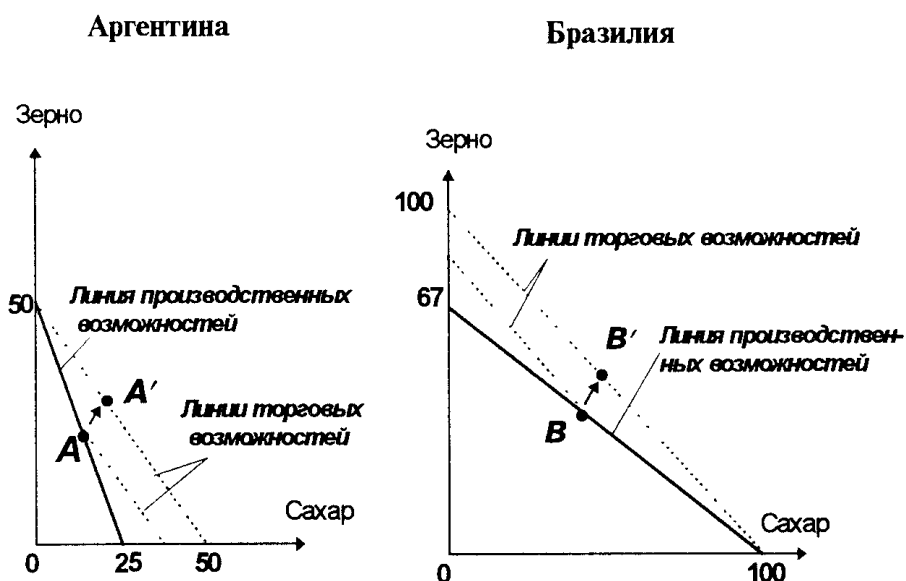


Рисунок 2.2 Эффект международной торговли для торгующих стран

Как следует из рисунка, вторая страна имеет абсолютное преимущество перед первой страной как в производстве товара 1 ($100 > 25$), так и в производстве второго товара ($67 > 50$).

Но 2 товар оказывается относительно дешевле: 1 т зерна = 0,5 т сахара по сравнению с 1 т зерна = 1,5 т сахара в Бразилии. Таким образом, по зерну Аргентина обладает сравнительным преимуществом и может экспортировать зерно в обмен на сахар. В свою очередь, Бразилии будет выгодно экспортировать сахар и импортировать зерно. Если страна специализируется на производстве того вида продукции, по которому она обладает сравнительным преимуществом, то это позволяет ей расширить объемы потребления. Более того, увеличится и совокупный объем выпуска продукции в масштабах всей мировой экономики. Он будет наибольшим тогда, когда каждый товар будет производиться той страной, в которой ниже альтернативные издержки.

Таблица 2.2. Альтернативные издержки экономических субъектов

Продукция	Альтернативные затраты	
	Россия	мировое хозяйство
Пшеница, тыс. т	2	0,67
Природный газ, т/тыс. м ³	0,5	1,5

Выигрыш при обмене обуславливается не абсолютным преимуществом, а тем очевидным фактом, что соотношения альтернативных издержек при отсутствии торговли (наклоны сплошных линий) различны.

Сравнительное преимущество в условиях возрастающих альтернативных издержек

Из постоянства альтернативных издержек следовало, что каждая из стран будет максимизировать выигрыш от внешней торговли, полностью специализируясь на товаре, в производстве которого она обладает сравнительным преимуществом. В реальной действительности такой полной специализации не происходит, что объясняется, в частности, тем, что издержки замещения как правило возрастают по мере роста объемов производства.

При возрастающих альтернативных издержках в отрасли, расширяющейся за счет остальных отраслей, производство каждой последующей единицы товара сопряжено с отказом от выпуска все большего объема продукции в других отраслях (рис. 2.3).

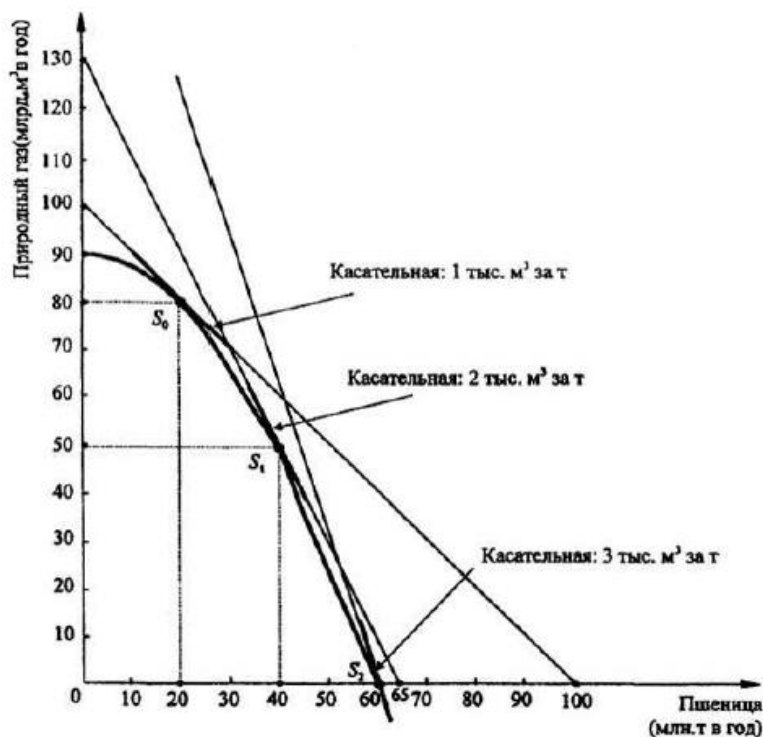


Рисунок 2.3 Кривая производственных возможностей экономической системы

Таким образом, если альтернативные издержки растут — $c_1^{t-1} < c_1^t < c_1^{t+1}$, то полная специализация в стране нецелесообразна. Максимальный объем выпуска товара установится на таком уровне, в котором соотношение альтернативных издержек производства не сравнятся с его ценой на мировом рынке.

Альтернативные издержки в период t на первый товар:

$$c_1^t = \frac{Q_1^t - Q_1^{t-1}}{Q_2^t - Q_2^{t-1}}$$

Теория соотношения факторов производства.

Фактороинтенсивность (factor intensity) — показатель, определяющий относительные затраты факторов производства на создание определенного товара:

$$\frac{K_2}{L_2} > \frac{K_1}{L_1},$$

Трудоемким товаром будет тот, при производстве которого, требуется на единицу капитала больше труда.

Капиталоемким товаром будет тот, при производстве которого, требуется на единицу труда больше капитала.

Факторонасыщенность (factor abundance) — показатель, определяющий относительную обеспеченность страны факторами производства.

$$\frac{P'_K}{P'_L} > \frac{P_K}{P_L}, \text{ где } P - \text{цена на ресурс, } T - \text{общее количество ресурсов в стране,}$$

Концепция доказывает, что различия в сравнительных издержках между странами объясняются:

во-первых, тем, что в производстве различных товаров факторы используются в разных соотношениях;
 во-вторых, обеспеченность стран факторами производства неодинакова.

Теория **соотношения факторов производства** состоит из четырех теорем:

- ✓ теорема Хекшера-Олина;
- ✓ теорема о выравнивании цен факторов;
- ✓ теорема Столпера-Самуэльсона;
- ✓ теорема Рыбчинского.

Теорема Хекшера—Олина (Heckscher—Ohlin Theorem) — каждая страна экспортирует те фактороинтенсивные товары, для производства которых она обладает относительно избыточными факторами производства, и импортирует те товары, для производства которых она испытывает относительный недостаток факторов производства.

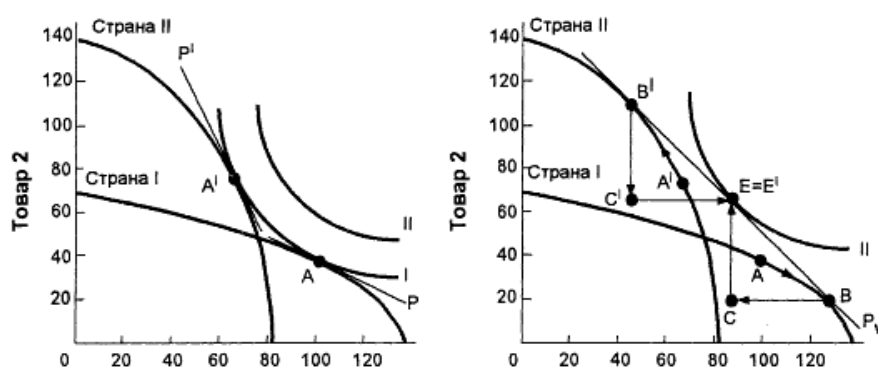


Рисунок 2.4 Теорема Хекшера-Олина

Теорема о выравнивании цен факторов. Свободная торговля выравнивает цену на соответствующий фактор производства (факторную стоимость) в разных странах, заменяя таким образом внешнюю факторную подвижность. Эта теорема является выдающимся результатом, так как утверждает, что даже в отсутствие перемещения факторов между странами свободная торговля ведет к международному состоянию равновесия, в котором рабочие получают практически одинаковую зарплату, а владельцы капитала – одинаковую процентную ставку в разных странах мира.

Теорема Столпера-Самуэльсона. Увеличение относительной цены товара повышает реальную стоимость фактора, интенсивно используемого в процессе его производства, и уменьшает реальную стоимость другого фактора.

Формула цены каждого товара может быть записана следующим образом:

$$P_1 = L_1 w + K_1 i;$$

$$P_2 = L_2 w + K_2 i,$$

где P_1 - цена товара 1 (ткань); P_2 - цена товара 2 (сталь); w – ставка заработной платы за единицу труда (цена труда); i - ставка процента за использование единицы капитала (цена капитала).

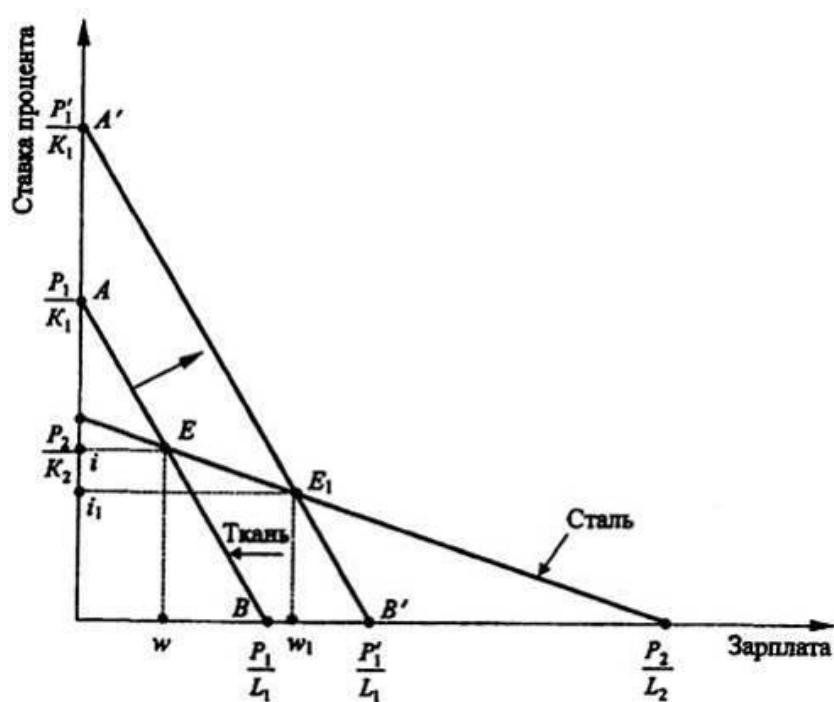


Рисунок 2.5 Зависимость цены фактора производства от цены на товар

Если по оси абсцисс откладывать заработную плату (w), а по оси ординат - ставку процента (i), то, используя уравнения для P_1 и P_2 , можно построить график, показывающий зависимость цены факторов производства от стоимости товаров (рис. 3.14). Поскольку товар 1 (ткань) требует относительно больших затрат труда по сравнению с товаром 2 (сталь), то это отражено на графике более крутой (по отношению к оси абсцисс) прямой. Равновесие достигается в точке E , которая и определяет цену факторов производства (труда и капитала) при существующем уровне цен на товары 1 и 2. Это w и z .

Предположим далее, что цена товара 1 по каким-то причинам выросла с P_1 , до P_1' . Линия AB при этом передвинется параллельно самой себе в положение $A'B'$, определив, таким образом, новое равновесие экономической системы в точке E_1 .

Итак, при возросшей цене товара 1 (ткань) новая цена труда составит величину w_1 , а новая цена капитала - i_1 . Как следует из графической модели, цена труда возросла с w до w_1 , а цена капитала упала с i до i_1 . В результате торговли выросла цена фактора, интенсивно используемого для производства товара 1, цена которого возросла (например, вследствие того, что его стали экспортировать за рубеж или на его импорт была введена таможенная пошлина). Цена другого фактора - капитала, используемого для производства товара 1 менее интенсивно, упала.

Аналогичным образом легко убедиться в том, что рост цены на товар 2 (сталь) приведет к увеличению ставки процента на капитал и падению уровня заработной платы.

Теорема Рыбчинского. При заданных коэффициентах (условиях) производства и полностью используемых объемах факторов расширение объема одного из факторов увеличивает выпуск товара, который использует "расширенный" фактор интенсивно, и уменьшает объем выпуска другого товара.

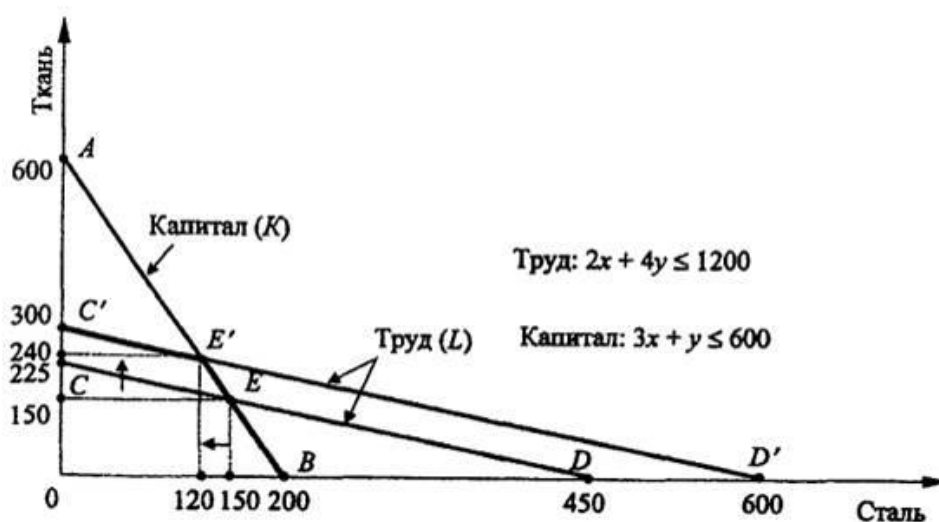


Рисунок 2.6 Модель теоремы Рыбчинского

Ограничением по труду CD ($2x + 4y \leq 900$), ограничением по капиталу AB ($3x + y \leq 600$). Область допустимых решений, обусловленную ломаной линией CEB .

Если объем труда возрастает с 900 ед. до 1200 ед., ($2x + 4y \leq 1200$) сдвигается выше параллельно линии CD до уровня $C'D'$. Общей границей производственных возможностей становится линия $C'E'B$. Точка полной занятости перемещается из E в E' . При этом выпуск ткани (трудоемкий товар) растет со 150 до 240 ед., в то время как выпуск стали (капиталоемкий товар) падает со 150 до 120 ед.

Последствия теоремы Рыбчинского для международной торговли следующие. Расширение производства, например экспорт, с помощью относительно избыточного фактора приведет к падению производства в других отраслях, для которых данный фактор не является относительно избыточным. В этих отраслях вырастет потребность в импортных товарах. В отдельных случаях такое падение может быть разоряющим, т.е. превышать положительные результаты от расширения производства и роста экспорта и даже привести к деиндустриализации.

Парадокс Леонтьева (Leontief paradox) — противоречащий основным выводам теории Хекшера-Олина результат эмпирических исследований, проведенных В-Леонтьевым, согласно которым в экспорте США преобладали относительно более трудоемкие товары, а в импорте — капиталоемкие.

Теория жизненного цикла продукта (product life cycle theory) — теория международной торговли, согласно которой некоторые виды продукции проходят цикл, состоящий из четырех этапов (внедрение, рост, зрелость и упадок), и производство этой продукции перемещается из одних стран в другие в зависимости от этапа цикла.

Теория эффекта масштаба (economy-of-scale theory) — теория международной торговли, согласно которой страны с одинаковой обеспеченностью факторами производства выигрывают от внешней торговли при специализации на тех производствах, в которых наблюдается эффект масштаба (снижение издержек на единицу выпуска по мере роста объемов производства).

Тема 3 Выигрыш от внешней торговли и распределение доходов

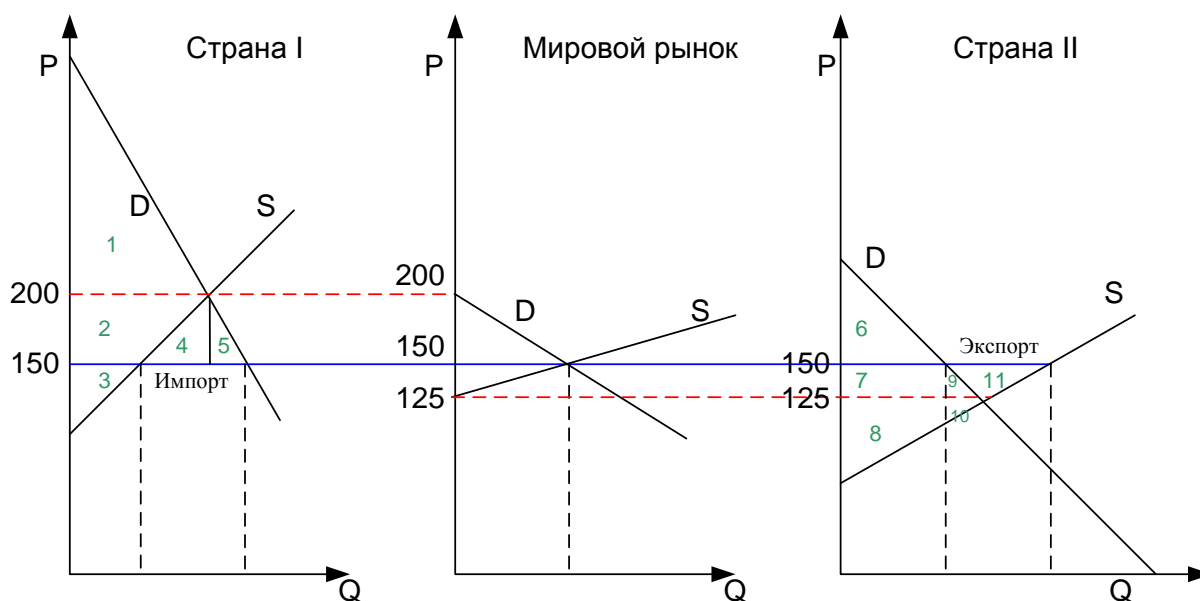


Рисунок 3.1 Торговля товаром между двумя странами

Мировая торговля и интересы потребителей. Рассмотренная нами модель позволяет показать, что хотя свободная торговля является взаимовыгодной для участвующих в ней стран в целом, внутри этих стран одни группы населения выигрывают, а другие проигрывают.

Рассмотрим сначала влияние внешней торговли на интересы потребителей. До установления торговых отношений между странами покупатели в стране I получали **потребительский излишек**, соответствующий площади треугольника 1, для потребителей в стране II он был равен величине, соответствующей площади фигуры (6 + 7 + 9) (рис. 3.1).

После установления торговых отношений между двумя **Потребительский выигрыш** стране I возрастает до величины, соответствующей площади (1 + 2 + 4 + 5); **чистый потребительский выигрыш составит при этом** величину (2 + 4 + 5).

В стране II после вступления ее в торговые отношения наблюдается прямо противоположная картина. Потребительский излишек сокращается до величины, соответствующей площади фигуры 6, определяя тем самым чистые потери потребителей в объеме (7 + 9).

Таким образом, в результате развития международной торговли потребители в стране-экспортере проигрывают, так как в результате роста цены вынуждены сокращать объем потребления. Потребители же в стране-импортере выигрывают, поскольку имеют возможность покупать большие объемы необходимого им товара по более низкой цене.

Мировая торговля и интересы производителей. Рассмотрим теперь влияние международной торговли на интересы производителей в торгующих странах. До установления внешнеторговых отношений производители в стране I и стране II получали излишки производителя, равные соответственно площадям фигур (2 + 3) и (8 + 10) соответственно.

После установления внешнеторговых отношений производители в стране II становятся экспортерами и получают дополнительные стимулы для увеличения объемов производства в виде более высоких цен и расширившихся рынков сбыта. В этих условиях их совокупный выигрыш производителей будет соответствовать площади фигуры (7 + 8 + 9 + 10 + 11), а чистый выигрыш от развития международной торговли - (7 + 9 + 11).

Производители стране I в силу меньшей конкурентоспособности своего производства уступают свои позиции на внутреннем рынке иностранным конкурентам и сокращают производство. Их совокупный выигрыш сокращается до величины, соответствующей площади фигуры 3, в результате они несут чистые потери в размере, соответствующем площади трапеции 2. Таким образом, в результате развития международной торговли производители в импортозамещающих отраслях проигрывают, поскольку конкуренция со стороны более эффективных иностранных производителей вынуждает их снижать цены и сокращать объемы производства. А производители в экспортных отраслях выигрывают, так как, выходя на мировой рынок, они получают возможность расширить производство и продавать свою продукцию по более высоким ценам.

Чистый выигрыш стран, участвующих в международном товарообмене. Определив влияние международной торговли на интересы потребителей и производителей в отдельности, оценим изменение благосостояния в стране-экспортере и стране-импортере в целом. Для наглядности сделаем это при помощи табл. 3.1.

Таблица 3.1 Результаты участия в свободной торговле

Страна экспортер (Канада)					Страна импортер (Россия)				
потребители		производители		чистый выигрыш страны	потребители		производители		чистый выигрыш страны
чистый выигрыш	чистые потери	чистый выигрыш	чистые потери		чистый выигрыш	чистые потери	чистый выигрыш	чистые потери	
—	7+9	7+9+11	—	11	2+4+5	—	—	2	4+5

Таким образом, анализ рассмотренной нами модели еще раз подтверждает вывод о том, что развитие международной торговли дает выигрыш всем странам. Однако если в стране-экспортере чистый выигрыш возникает в результате того, что выгоды производителей намного превосходят потери отечественных потребителей, то в стране-импортере, наоборот, общий прирост благосостояния обуславливается тем, что выгоды потребителей превосходят потери производителей продукции, конкурирующей с импортом. Этот вывод принципиально важен для объяснения причин государственного вмешательства в сферу внешнеторговых отношений. Распределение выигрыша от международной торговли между странами.

3.2. Выигрыш от торговли

Структурно выигрыш от торговли делится на :

1) выигрыш от обмена (выигрыш от потребления) - преимущества, получаемые страной только из за того, что она вступила в торговые отношения с другими странами. Или, другими словами, это выигрыш от производства в условиях свободной торговли той же самой корзины предметов потребления, которая производилась и в условиях автаркии;

2) выигрыш от специализации (выигрыш от производства) - преимущества, получаемые страной из-за того, что в условиях свободной торговли она сосредоточила свои усилия на производстве товаров, по которым она имеет сравнительное преимущество.

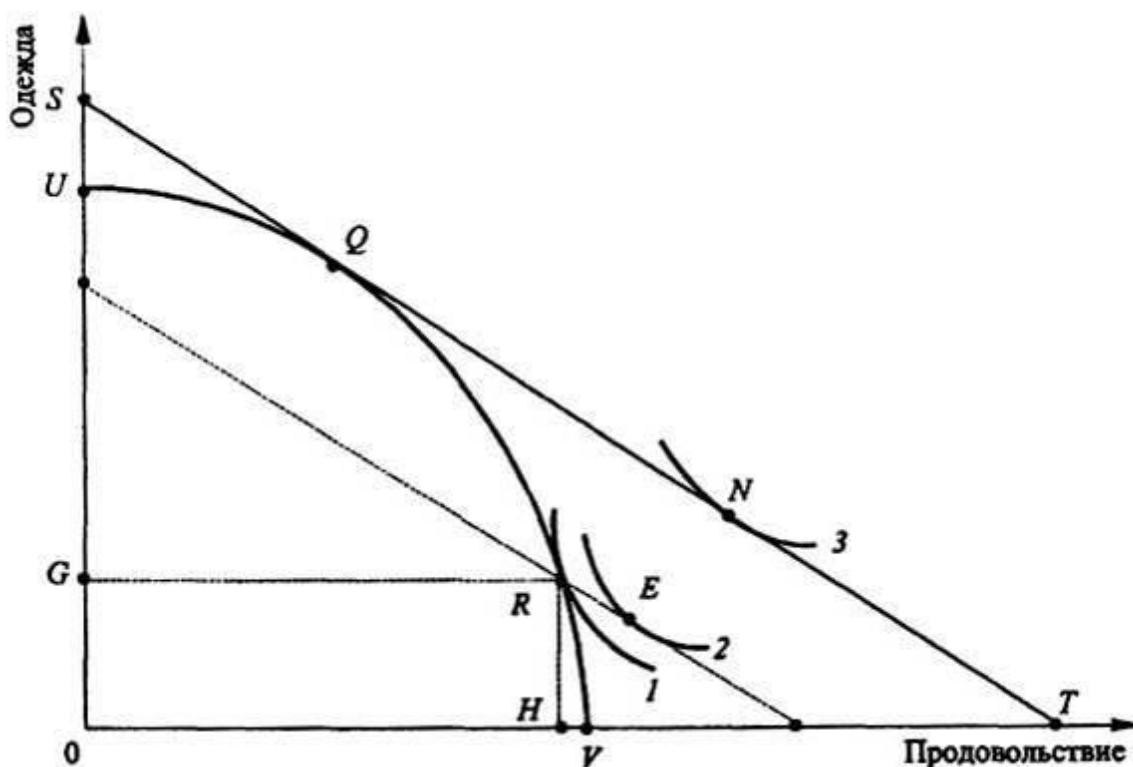


Рисунок 3.2 Разложение валового выигрыша от торговли на выигрыш от обмена и выигрыш от специализации

Деление валового выигрыша от торговли проиллюстрируем с помощью графической модели (рис. 3.2). Равновесие в условиях автаркии достигается в точке R, где экономика достигает кривой социального безразличия 1. В условиях свободной торговли по относительным ценам, показанным абсолютным наклоном границы возможностей потребления ST, экономика производит объемы продукции, соответствующие точке Q, а потребляет объемы продукции, соответствующие точке N, достигая при этом кривой социального безразличия 3. Валовый выигрыш от торговли иллюстрируется движением от точки R до точки N.

Его можно разложить на две составляющие:

1) движение от R к E, что соответствует участию страны в международной торговле по мировым ценам, но без специализации, связанной с изменением структуры производства;

2) движение от E до N, соответствующее расширению объемов выпуска одежды в связи со специализацией (движение точки производства от R к Q).

Если мы будем иметь дело с отсталой экономикой, которая не может изменить автаркическое состояние равновесия, граница ее производственных возможностей будет задаваться прямоугольником OGRH. В условиях свободной внешней торговли эта отсталая страна продолжала бы производить объемы производства, соответствующие точке R (таким образом, выигрыш от специализации будет нулевым), но переместила бы свое потребление в точку E. Движение от R к E обеспечило бы стране определенный выигрыш от обмена.

3.3. Модель общего равновесия международной торговли

Рассмотренный подход к определению внешнеторгового баланса, к сожалению, не может претендовать на роль общего метода определения международного равновесия, так как рассмотренная выше модель может быть построена только с помощью метода проб и ошибок.

Последующее развитие теории общего равновесия пошло по пути построения кривой предложения экспортного товара с учетом спроса на соответствующее количество импортного товара, получаемого по каналам международного торгового обмена¹. Каждая точка, расположенная на такой кривой предложения, характеризуется двумя координатами (параметрами): количеством одного товара, которое страна желает экспортировать при данных условиях торговли; количеством другого товара, которое страна имеет своей целью импортировать при текущих условиях торговли. Очевидно, что экспорт товара одной страной будет равен импорту данного товара другой только в равновесном состоянии. Чтобы уяснить, как строится кривая (функция) предложения страны, вернемся к рис. 3.19 и обратим внимание на то, что при условиях торговли, представленных графически линией ДН, США производят и потребляют объемы продукции, соответствующие точкам Q и S.

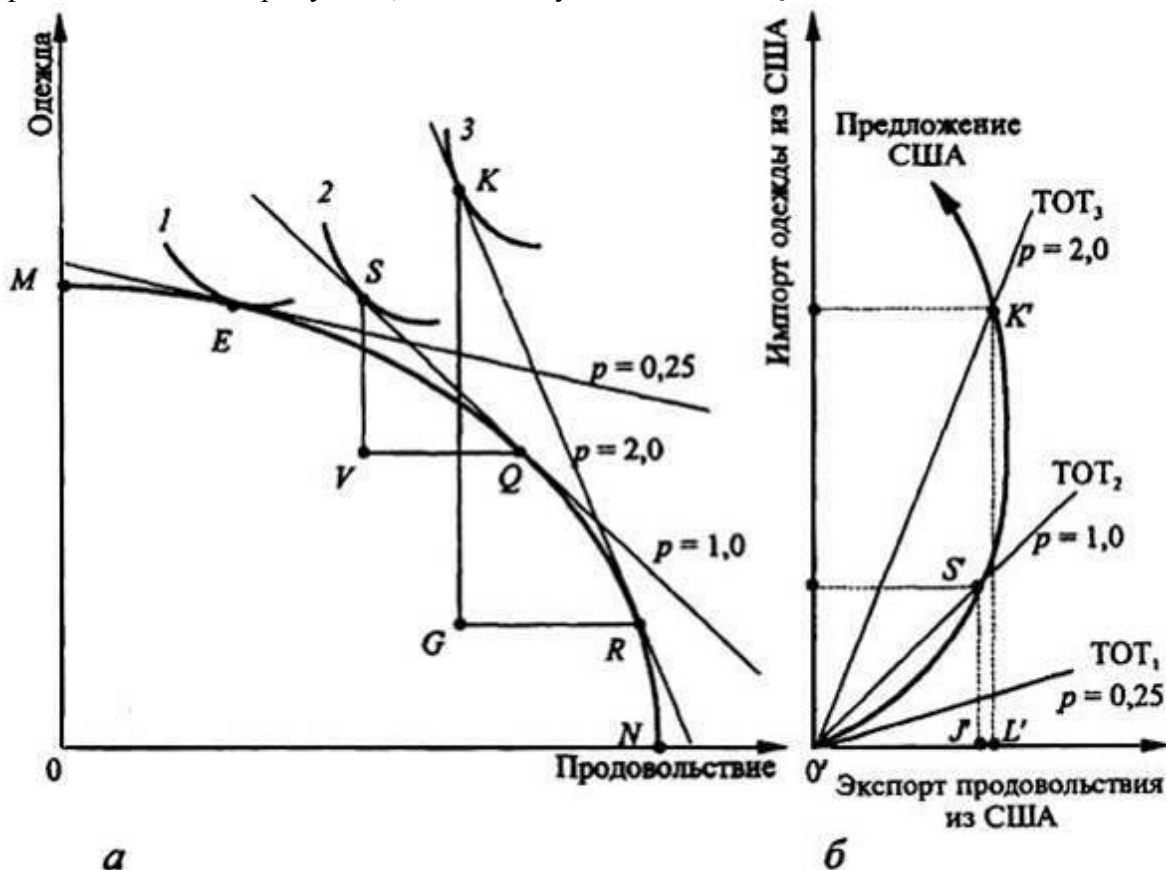


Рисунок 3.3 Предложение отдельной страны в модели общего равновесия: а - производство и потребление США; б - экспорт и импорт США

Следовательно, первая точка на искомой кривой предложения США будет определяться координатами (величинами): VQ на оси экспорта (продовольствия) и VS на оси импорта (одежды). Для определения других точек кривой предложения США при других условиях торговли необходимо повторить описанную выше процедуру: изобразить графически другие линии условий торговли, построить соответствующие новым точкам касания торговые треугольники, определить в каждом конкретном случае объем экспорта и объем импорта, а затем нанести на график предложения точку с соответствующими ей координатами экспорта и импорта. Соединяя все полученные точки непрерывной линией, как это представлено на рис. 3.3, получим функцию предложения США, учитывающую как собственно предложение (экспорт) страны, так и соответствующий ему спрос (импорт).

При увеличении относительной цены равновесия до $p = 1,0$ США сдвигают объемы производства в точку Q, а потребление в этом случае характеризуется координатами точки S. Объемы экспорта продовольствия и импорта одежды соответствуют при этом

катетам торгового треугольника SVQ. Треугольник S'J'O' на рис. 3.3, б идентичен торговому треугольнику SVQ, он является зеркальным отражением SVQ. Аналогично при условиях торговли, равных $p = 2,0$, США производят товары в объемах, соответствующих точке R, а потребляют в объемах, соответствующих точке K, б также предложение США, обусловленное условиями торговли TOT3 ($p = 2,0$). Рисунок 3.4 является аналогичным рис. 3.4 и иллюстрирует кривую предложения Великобритании - страны, имеющей сравнительное преимущество в одежде. Автаркическое равновесие в Великобритании имеет место в точке E, в которой относительная цена продовольствия $p = 6,0$. В этих условиях британское предложение является нулевым. При $p = 3,0$ Великобритания производит объемы продукции, соответствующие точке Q, а потребляет - точке S. Ее предложение в этом случае, определяемое катетами торгового треугольника QVS, идентичен треугольнику S'J'O'.

При условиях торговли $p = 2,0$ Великобритания увеличит объем производства одежды и ее экономика перейдет в положение, характеризуемое точкой R, с потреблением, соответствующим точке K (рис. 3.4, а). Соответствующее британское предложение (рис. 3.4, б) будет определено точкой K'.

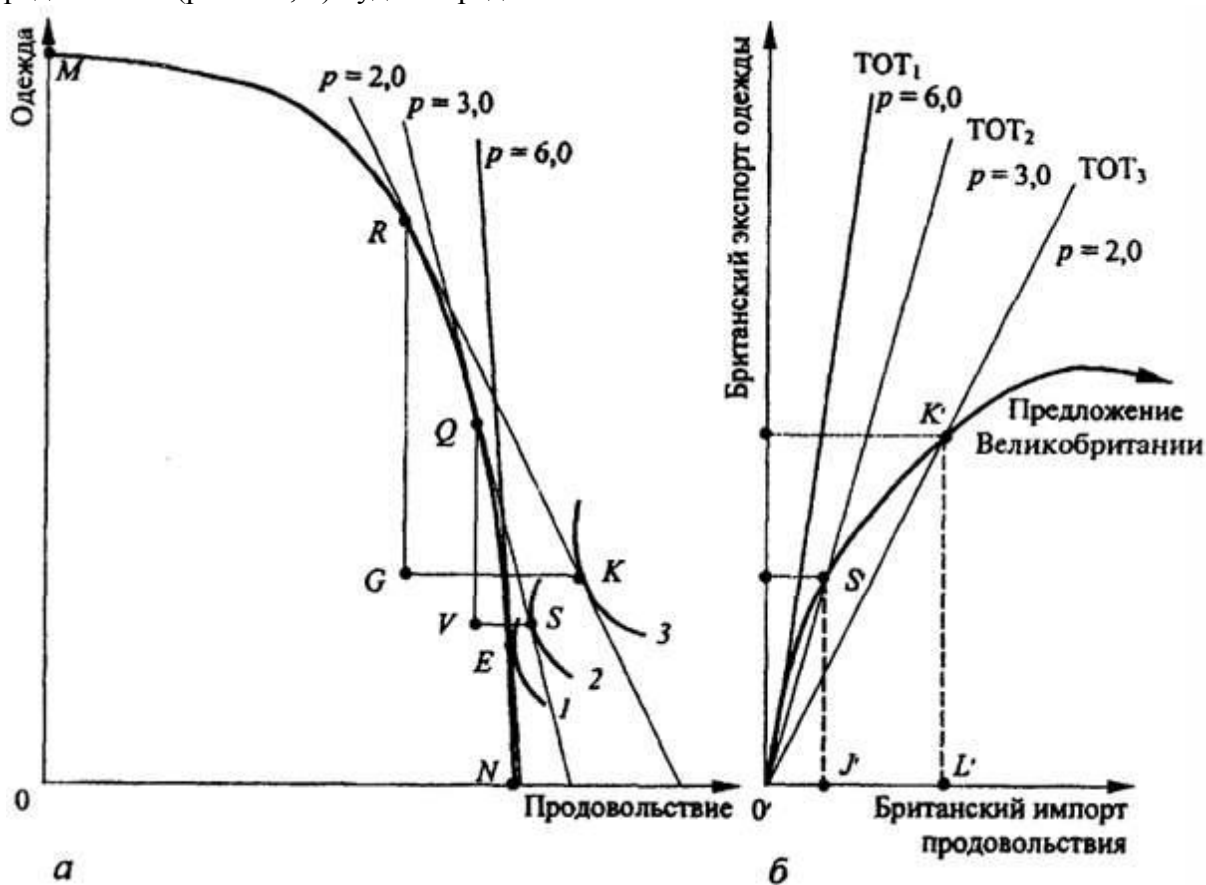


Рисунок 3.4 Предложение страны-партнера в торговле: а - производство и потребление Великобритании; б - экспорт и импорт Великобритании

Соединив точки O', S' и K' на рис. 3.4, б непрерывной линией, получим кривую предложения Великобритании в международной торговле. Рассмотренные кривые предложения, представляющие по своей сути комбинацию кривых спроса (импорта) и предложения (экспорта), всегда выпуклы относительно оси импорта, что свидетельствует о наличии у торгующих стран сравнительных преимуществ по экспортируемым товарам (в США - продовольствие, в Великобритании - одежда). Международное равновесие. Для обеспечения общего равновесия экспорт продовольствия из США должен быть равен импорту продовольствия Великобритании, и импорт в США одежды должен быть равен английскому экспорту этого товара.

В общем случае международное равновесие обеспечивается такими условиями торговли, при которых мировая торговля сбалансирована, и мировое предложение в точности равняется мировому спросу на всяком и каждом рынке.

Все производители продают все, что они желают продавать, а все потребители покупают все, что они желают купить. Все удовлетворены и не имеют никакого стимула изменить свое поведение.

Воспользуемся рассмотренными кривыми предложения и установим с их помощью общий подход к определению общих условий равновесия. Совершенно очевидно, что международное равновесие будет иметь место в точке пересечения кривых предложения торгующих стран (США и Великобритании). Только при условиях торговли, соответствующих этому пересечению, будут полностью сбалансированы торговые потоки двух стран.

Проиллюстрируем это графической моделью, представленной на рис. 3.5, которая объединяет кривые предложения США и Великобритании, рассмотренные соответственно на рис. 3.3 и 3.4.

Кривые предложения США и Великобритании, совмещенные на одном графике, определяют все основные параметры международной торговли.

Угол наклона $TOT_3 = TOT_3'$ представляет собой относительную цену, по которой осуществляется торговля между ними, отрезок OL - точное количество продовольствия, экспортированного США и импортированного Великобританией, отрезок OL' - точное количество одежды, экспортированной Великобританией и импортированное США. Точка пересечения кривых ($K' = K$).

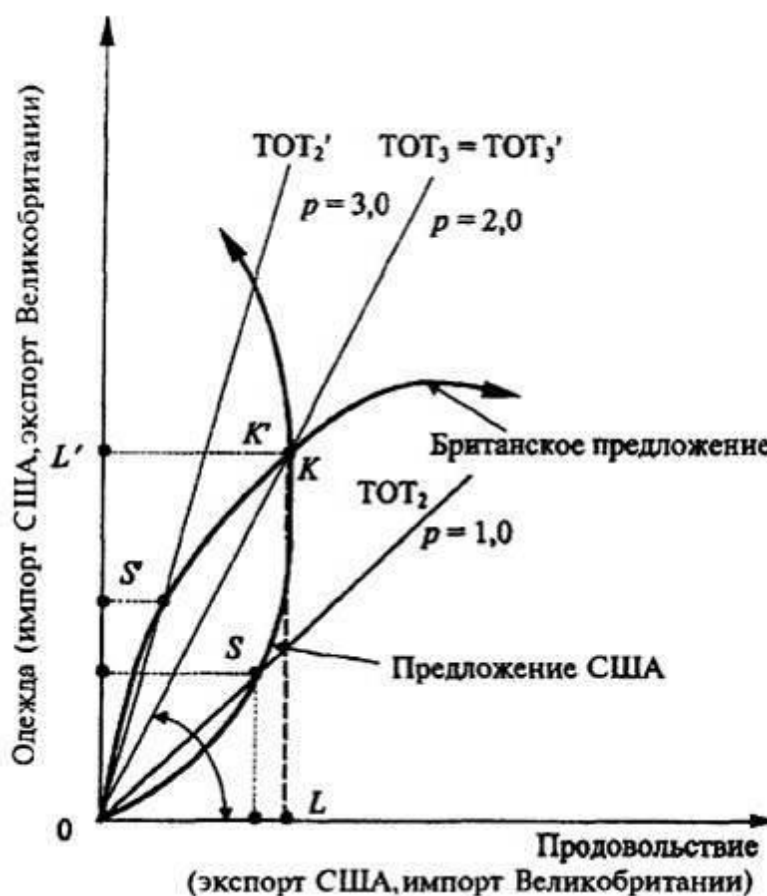


Рисунок 3.5 Модель международного равновесия

Модель международного равновесия определяет точную относительную цену, по которой данное количество продовольствия будет обмениваться на данное количество одежды ($p = 2$). При этом точка K (K') - единственная точка, в которой желательный объем

импорта каждой страны в точности соответствует желательному объему экспорта другой страны. Например, в условиях торговли $p = 1,0$ (ТОТ2) предложение США намного меньше, чем его желаемый объем импорта со стороны Великобритании. В этом случае будет иметь место избыточный спрос на продовольствие, определяющий давление на цену продовольствия в сторону ее повышения. В то же время будет иметь место избыточное предложение одежды со стороны Великобритании, обуславливая давление на цену одежды в сторону ее понижения. В результате относительная цена продовольствия будет повышаться, пока не будет достигнуто состояние международного равновесия.

3.4. Общий подход к определению условий торговли страны

В рассмотренных выше моделях условия торговли определялись нами на основе категории альтернативных издержек производства товаров. Например, под относительной ценой продовольствия (или условиями торговли) для США мы понимали число единиц одежды, которые обмениваются на одну единицу продовольствия. Эти условия торговли часто называют товарными условиями торговли, или чистыми бартерными условиями торговли. Такой способ расчета эквивалентен расчету условий торговли как отношения цены за единицу продовольствия к цене за единицу одежды¹. Таким образом, условия торговли конкретной страны могут быть рассчитаны через соотношение экспортных и импортных цен на определенный товар, если интерес представляет только данный товар, или через соотношение индекса экспортных и индекса импортных цен в целом, если анализируется торговля всеми товарами (и услугами):

$$ToT = \frac{\text{Индекс экспортных цен}}{\text{Индекс импортных цен}} \cdot 100$$

Растущий показатель условий торговли ($ToT > 100$) означает, что при росте совокупной цены экспорта страны по сравнению с совокупной ценой импорта на каждую единицу экспортируемого товара становится возможным приобрести все большее количество импортных товаров. При этом считается, что благосостояние страны в этом случае растет; если же $ToT < 100$, то оно ухудшается. Однако такой вывод справедлив лишь при определенных условиях, в частности, когда "ухудшение" условий торговли в данной стране обуславливается результатами изменений у зарубежных партнеров, то есть экзогенными факторами. Если же речь идет о действии внутренних (эндогенных) факторов, необходим более глубокий анализ последствий изменения под их влиянием условий торговли.

Тема 4 Тарифные методы регулирования международной торговли

Регулирования международной торговли по своему характеру делятся на таможенно-тарифные, нетарифные.

Свобода торговли (free trade) — политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается на основе свободных рыночных сил спроса и предложения.

Протекционизм (protectionism) — государственная политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики.

Развитие протекционистских тенденций позволяет выделить несколько форм протекционизма:

- селективный протекционизм — направлен против отдельных стран или отдельных товаров;
- отраслевой протекционизм — защищает определенные отрасли, прежде всего сельское хозяйство, в рамках аграрного протекционизма;
- коллективный протекционизм — проводится объединениями стран в отношении стран, в них не входящих; генерируем
- скрытый протекционизм — осуществляется методами внутренней экономической политики.

Излишек потребителя (consumer surplus) — разность между рыночной ценой, по которой потребитель приобрел товар, и максимальной ценой, которую он готов заплатить за данный товар (область a на рис.).

Излишек производителя (producer surplus) — разность между текущей рыночной стоимостью товара и минимальной ценой, по которой производитель готов продать свой товар (область b на рис.).

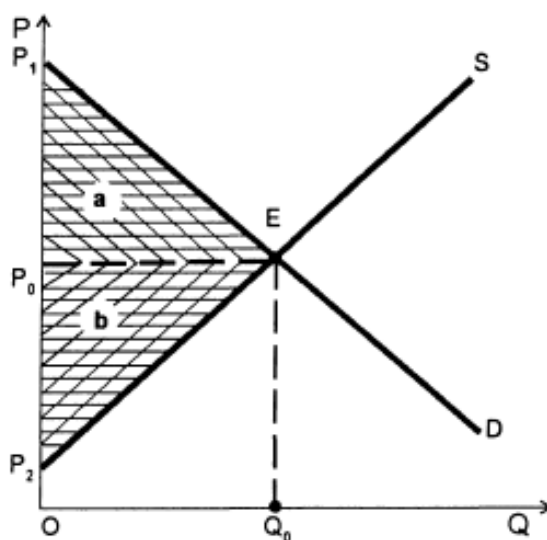


Рисунок 4.1 Излишки потребителя и производителя

Таможенная пошлина (customs duty) — это косвенный налог, взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товара и являющийся условием импорта или экспорта.

Таможенная территория — это территория, на которой контроль за экспортом и импортом осуществляет единое таможенное учреждение. Границы таможенной территории могут не совпадать с границей государства.

По способу взимания существуют пошлины:

- 1) Специфические — определяются в виде фиксированной суммы с единицы измерения (веса, площади, объема и т.д.). Внутренняя цена после обложения специфическим тарифом составит $-P_d = P_{im} + T_s$.
- 2) Авалорные — устанавливается в виде процента от таможенной стоимости товара. Внутренняя цена импортного товара после обложения его авалорным тарифом составит $-P_d = P_{im} \cdot (1 + T_s)$.
- 3) Комбинированные — сочетают оба названных вида таможенного обложения (например, 20% от таможенной стоимости, но не более 10 долл. за \т).

По объекту обложения тарифные пошлины делятся на:

- *импортные* — пошлины, которые накладываются на импортные товары при выпуске их для свободного обращения на внутреннем рынке страны. Являются преобладающей формой пошлин, применяемой всеми странами мира для защиты национальных производителей от иностранной конкуренции;
- *экспортные* — пошлины, которые накладываются на экспортные товары при выпуске их за пределы таможенной территории государства. Применяются крайне редко отдельными странами, обычно в случае больших различий в уровне внутренних регулируемых цен и свободных цен мирового рынка на отдельные товары, и имеют целью сократить экспорт и пополнить бюджет;
- *транзитные* — пошлины, которые накладываются на товары, перевозимые транзитом через территорию данной страны. Встречаются крайне редко и используются преимущественно как средство торговой войны.

По характеру тарифные пошлины делятся на:

- *сезонные* — пошлины, которые применяются для оперативного регулирования международной торговли продукцией сезонного характера, прежде всего сельскохозяйственной. Обычно срок их действия не может превышать нескольких месяцев в год, и на этот период действие обычного таможенного тарифа по этим товарам приостанавливается;
- *антидемпинговые* — пошлины, которые применяются в случае ввоза на территорию страны товаров по цене более низкой, чем их нормальная цена в экспортирующей стране, если такой импорт наносит ущерб местным производителям подобных товаров либо препятствует организации и расширению национального производства таких товаров;
- *компенсационные* — пошлины, накладываемые на импорт тех товаров, при производстве которых прямо или косвенно использовались субсидии, если их импорт наносит ущерб национальным производителям таких товаров.

Эффективная ставка тарифа (effective tariff rate) или фактический уровень таможенной защиты — реальный уровень таможенного обложения конечных импортных товаров, вычисленный с учетом пошлин, накладываемых на импорт промежуточных товаров:

$$T_e = \frac{T_j - a \cdot T_{im}}{1 - a},$$

где T_j - номинальный уровень таможенной пошлины на импорт конечного продукта, T_{im} - номинальный уровень таможенной пошлины на компоненты материальных затрат, a - доля стоимости импортных компонентов материальных затрат в цене конечного продукта при отсутствии таможенного тарифа.

Тарифная эскалация – повышение уровня таможенного обложения по мере роста степени их обработки.

Осуществляется экономически развитыми странами, стимулирует производство сырья в развивающихся странах и закрывая рынок готовой продукции для них.

Уровень таможенной защиты, имеет вид:

$$T_e = \frac{T_j - \sum_{i=1}^I a_{ij} \cdot T_{im}}{1 - \sum_{i=1}^I a_{ij}}$$

где t_j - номинальный тариф на конечную продукцию j -го наименования;
 t_{im} - уровень тарифа на промежуточную продукцию i -го наименования;
 a_{ij} - удельный вес стоимости (цены) промежуточной продукции i -го вида в стоимости (цене) конечной продукции j -го наименования.

Влияние тарифа на экономику малой страны

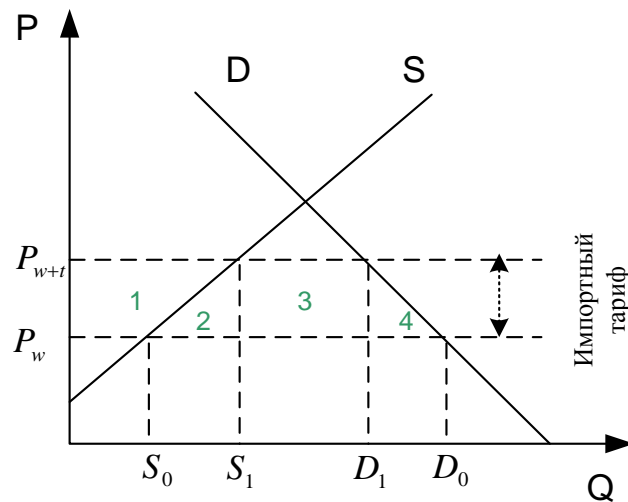


Рисунок 4.2 Влияние импортной пошлины на экономику малой страны

Товар до введения тарифа стоял P_w , импорт составлял $(D_0 - S_0)$, после введения тарифа цена на товар увеличилась и внутри страны до P_{w+t} , импорт составил $(D_1 - S_1)$. Чистые потери потребителей от введения тарифа образуют область $(1+2+3+4)$. Выигрыш производителей от введения импортного тарифа область «1» - эффект передела. Доход для государственного бюджета определяется областью «3»- эффект доходов). Чистый эффект от таможенного тарифа на импорт для общества в целом приводит к чистым потерям благосостояния общества, соответствующим области $(2+4)$, где «2»-эффект защиты, 4 эффект потребления

Влияние тарифа на экономику большой страны

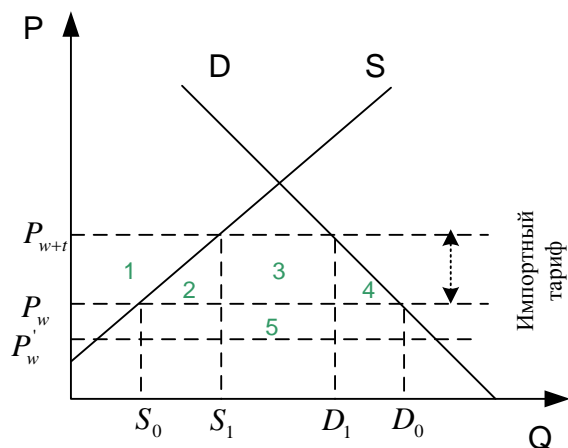


Рисунок 4.3 Влияние импортной пошлины на экономику большой страны

Зарубежные производители будут вынуждены сократить объемы производства, но одновременно понизится и уровень их предельных издержек, что позволит им снизить свои продажные цены (то есть уровень мировой цены) и, взяв бремя тарифа частично на себя, не допустить значительного сокращения объема продаж.

Потребители несут потери в размере $(1+2+3+4)$. Отечественные производители, наоборот, получили дополнительный выигрыш (область а). Государство увеличило доходную часть своего бюджета на величину таможенных сборов, которые составляют величину тарифа, умноженную на физический объем импорта. Здесь следует обратить внимание, что величина тарифа больше, чем прирост внутренней цены, поэтому доход государства составляет область $(3+5)$.

Оценивая общий эффект от введения тарифа для страны в целом, мы видим, что он может оказаться как положительным (если $5 > 2+4$), так и отрицательным (если $5 < 2+4$). Выигрыш страны от таможенного тарифа (область 5) будет тем больше, чем меньше размеры сокращения импорта и больше доля тарифа, уплату которой можно переложить на зарубежного поставщика, то есть чем ниже эластичность предложения импортного товара.

Основное различие воздействия тарифа на экономику большой и малой страны заключается в оценке перераспределительного эффекта дохода. Он вычисляется как произведение объема импорта после введения тарифа на размер импортной пошлины.

Эффект дохода $(3+5)$ в случае большой страны как бы распадается на две части — эффект внутренних доходов и эффект условий торговли.

- Эффект внутренних доходов (область 3) — перераспределение доходов от местных потребителей в бюджет большой страны.
- Эффект условий торговли (область 5) — перераспределение доходов от иностранных производителей в бюджет большой страны.

Экспортный тариф. Используют в основном развивающиеся страны и страны с переходной экономикой. Промышленно развитые страны используют их редко, а в США налогообложение экспорта вообще запрещено конституцией.

Основными функциями экспортного тарифа в этих странах являются:

- *фискальная* — сбор денег в доход бюджета для финансирования расходных статей. В отдельных развивающихся странах за счет экспортного тарифа собирается до половины доходов бюджета;
- *балансирующая* — обычно в случае больших различий в уровне внутренних регулируемых цен и свободных цен мирового рынка на отдельные товары.

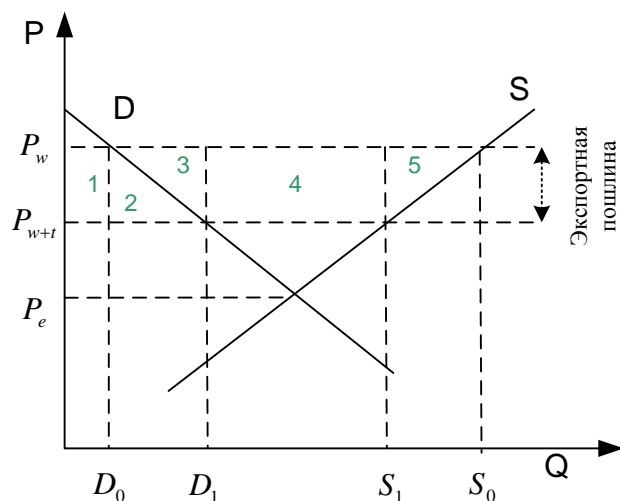


Рисунок 4.4 Влияние экспортной пошлины на экономику малой страны

Если страна вступает в мировую торговлю, где цена $-P_w$ на товар выше, чем внутри страны P_e , производители стремятся экспортировать все большее количество товара на внешний рынок. В результате чего, правительство решает ограничить экспорт с помощью тарифа. Таким образом, экспорт товара становится менее прибыльным и производители возвращают часть товара на внутренний рынок, в результате чего внутренняя цена $-P_{w+t}$ на него падает на размер пошлины.

Излишек производителей сократится на величину, соответствующую сумме площадей фигур 1, 2, 3, 4 и 5. Часть этих потерь перераспределится в пользу потребителей (площадь фигур 1 и 2). Часть, соответствующую площади прямоугольника 4, перераспределяет в пользу государства правительство страны. Область 3 и 5 иллюстрируют чистый убыток.

Что касается больших стран со значительной долей экспортного рынка, то они могут использовать экспортную пошлину для улучшения своих условий торговли за счет других стран. В результате введения экспортной пошлины создается дефицит соответствующего товара на мировом рынке, что ведет к росту цены на него. В основе политики налогообложения экспорта чаще всего и лежит упование на монопольное положение страны на мировом рынке, вынуждающее зарубежные страны переплачивать за импортный товар. Целью же налогообложения экспорта при этом является прежде всего увеличение государственных доходов, хотя бы и за счет собственных производителей.

Тема 5 Нетарифные методы регулирования международной торговли

Квота (quota) — количественная нетарифная мера ограничения экспорта или импорта товара определенным количеством или суммой на определенный промежуток времени.

По направленности их действия квоты разделяются на: импортные, экспортные. По охвату квоты делятся на: глобальные, индивидуальные.

Квотирование (контингентирование) представляет собой ограничение в количественном или стоимостном выражении объема продукции, разрешенной к ввозу в страну (импортная квота) или вывозу из страны (экспортная квота) за определенный период.

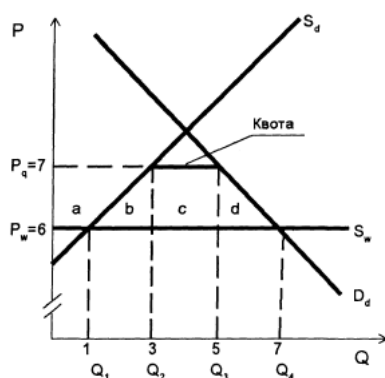


Рисунок – последствия введения импортной квоты

Дополнительные доходы «с» перераспределяются от потребителей в пользу импортирующих компаний, которые в рамках квоты получают возможность перепродать товар по более высокой цене.

При увеличении внутреннего спроса на товар, квота имеет более ограничительное воздействие на импорт, чем тариф (рис. ...)

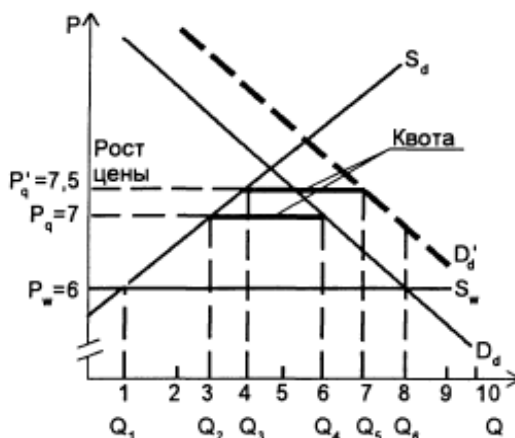


Рисунок – Ограничительный эффект квоты

Экспортная квота вызывает рост цен товара на зарубежных рынках и снижение – на внутреннем.

Лицензирование инструмент внешнеторговой политики, когда, государство предоставляет право какому-либо импортеру ввозить товары без ограничения или только из указанных стран.

Существует ряд форм лицензий:

разовая лицензия – разрешение сроком до 1 года на ввоз или вывоз, выдаваемое правительством конкретной фирме на осуществление одной внешнеторговой сделки.

генеральная лицензия – разрешение на ввоз или вывоз того или иного товара в течение года без ограничений количества сделок.

глобальная лицензия – разрешение ввезти или вывезти данный товар в любую страну мира за определенный промежуток времени без ограничения количества или стоимости.

автоматическая лицензия – разрешение, выдаваемое немедленно после получения от экспортера или импортера заявки, которая не может быть отклонена государственным органом.

«Добровольное» ограничение экспорта (voluntary export restraint — VER) — количественное ограничение экспорта, основанное на обязательстве одного из партнеров по торговле ограничить или, по крайней мере, не расширять объем экспорта, принятом в рамках официального межправительственного или неофициального соглашения об установлении квот на экспорт товара.

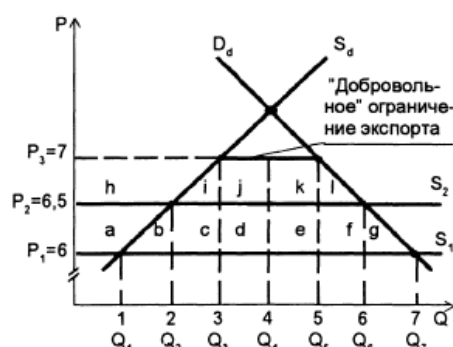


Рис. 7.3. Экономический эффект «добровольного» ограничения экспорта

Эффект дохода (...) случае улавливается иностранными экспортерами, которые получают возможность повышать цену своего экспорта. Для импортирующей страны «добровольное» ограничение экспорта экспортирующей страной означает потерю не только эффектов защиты (...) и потребления (...), но и эффекта дохода (...).

Введение «добровольных» ограничений экспорта одной страной зачастую приводит к расширению экспорта такого же товара другими странами, с которыми не заключено соглашение, поскольку цена становится конкурентоспособной.

Субсидия (subsidy) — денежная выплата, направленная на поддержку национальных производителей и косвенную дискриминацию импорта.

По характеру выплат субсидии делятся на:

- *прямые* — непосредственные выплаты экспортеру после совершения им экспортной операции на сумму разницы его издержек и полученного им дохода.

Прямые субсидии представляют собой дотации производителю при его выходе на внешний рынок. Предметом прямого субсидирования с начала 60-х годов являлись дорогостоящие товары промышленного экспорта развитых стран — суда, авиационная техника и пр. Однако прямые субсидии запрещены правилами ВТО и их применение слишком очевидно для торговых партнеров, которые могут использовать ответные меры;

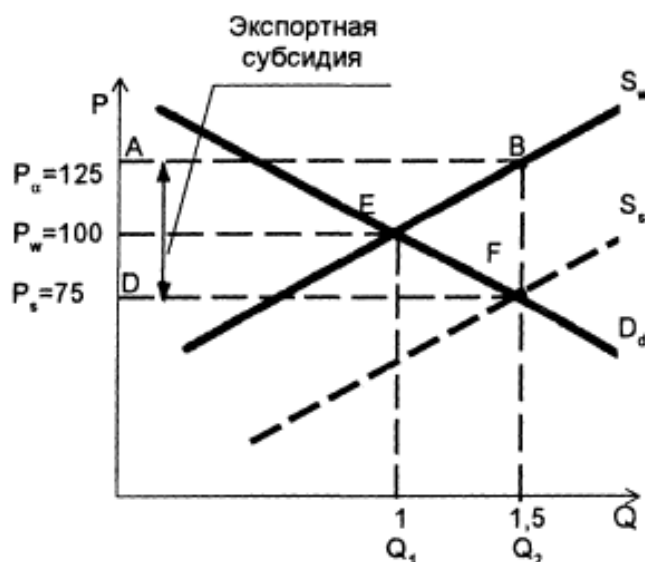
- *косвенные* — скрытое дотирование экспортеров через предоставление льгот по уплате налогов, льготные условия страхования, займов по ставке ниже рыночной, возврат импортных пошлин и пр.

Внутренняя субсидия (domestic subsidy) — наиболее замаскированный финансовый метод торговой политики и дискриминации против импорта, предусматривающий

бюджетное финансирование производства внутри страны товаров, конкурирующих с импортными.



Экспортная субсидия (export subsidy) — финансовый нетарифный метод торговой политики, предусматривающий бюджетные выплаты национальным экспортерам, что позволяет продавать товар иностранным покупателям по более низкой цене, чем на внутреннем рынке, и форсировать тем самым экспорт.



Принципиальное различие между импортным тарифом и субсидированием экспорта как средствами торговой политики заключается в том, что импортный тариф приводит к повышению внутренней цены на импортные товары, в то время как экспортная субсидия приводит к повышению внутренней цены экспортных товаров. Импортный тариф, вводимый большой страной, улучшает ее условия торговли, снижая цену ее импорта, и увеличивает относительное предложение местных товаров, конкурирующих с импортом, одновременно снижая спрос на импорт. Экспортная субсидия, вводимая большой страной, производит обратный эффект: ухудшает ее условия торговли, увеличивая цену ее экспорта, но увеличивая при этом и относительное предложение на экспорт и сокращая внутренний спрос на экспортируемые товары. Импортный тариф улучшает условия торговли страны за счет остального мира. Экспортная субсидия ухудшает условия торговли страны в пользу остального

Демпинг (dumping) — метод финансовой нетарифной торговой политики, заключающийся в продвижении товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня цен, существующего в этих странах.

Антидемпинговая поиглина (untidumping duty) — временный сбор в размере разницы между ценами продажи товара на внутреннем и внешнем рынках, вводимый импортирующей страной в целях нейтрализации негативных последствий нечестной ценовой конкуренции на основе демпинга.

Тема 6 Международное движения факторов производства

Последствием международной мобильности факторов производства является, как правило, больший прирост совокупного производства, чем в результате торговли. Данное утверждение можно доказать с помощью теорий сравнительных преимуществ или Хекшера-Олина.

Мобильность факторов производства и теория сравнительных преимуществ. Предположим, что в мировой экономической системе, состоящей из двух стран – А и В, производят два вида продукции: товар 1 и товар 2. Соответствующие трудозатраты в обеих странах приводятся в таблице 6.1.

Таблица 6.1. Трудозатраты на единицу продукции

Страна	Трудозатраты	
	Товар 1	Товар 2
А	6	2
В	1	1

В соответствии с теорией сравнительных преимуществ страна А будет экспортировать в страну В товар 2. Отказ страны А от производства 1 ед. товара 1 увеличит объем производства ею товара 2 на 3 ед. Отказ страны В от производства 1 ед. товара 2 увеличит объем производства ею товара 1 также на 1 ед. Это означает, что международная торговля товарами на основе использования принципов теории сравнительных преимуществ обеспечивает мировой экономике прирост в 2 ед. товара 2 на каждой операции международного товарообмена. (табл. 6.2).

Таблица 6.2. Итоговый баланс объемов производства

Страна	Изменения в производстве в результате международной торговли товарами	
	Товар 1	Товар 2
А	-1	+3
В	+1	-1
<i>Мировая экономика</i>	0	+2

Если в стране А работники первой отрасли, производящей товар 1, вместо перемещения во вторую отрасль, где производится товар 2, по которому страна имеет сравнительное преимущество, уезжают в страну В, где их труд может использоваться более производительнее при производстве обоих товаров. В этой ситуации отказ от производства 1 ед. товара 1 в стране А высвободит шестерых работников, которые, переехав в страну В, могут произвести 1 ед. товара 1 и 5 (6-1) ед. товара 2. (табл. 6.3).

Таблица 6.3. Итоговый прирост объемов производства

Страна	Изменения в производстве в результате международной торговли товарами	
	Товар 1	Товар 2
А	-1	0
В	+1	+5
<i>Мировая экономика</i>	0	+5

Мобильность факторов в теории соотношения факторов производства

Сначала предположим, что факторы производства не перемещаются между странами. UV – общая граница производственных возможностей двух стран (рис. 6.1). На

отрезке АВ обе страны производят оба товара, что в соответствии с теорией Хекшера-Олина приводит к выравниванию цен на факторы производства в обеих странах.

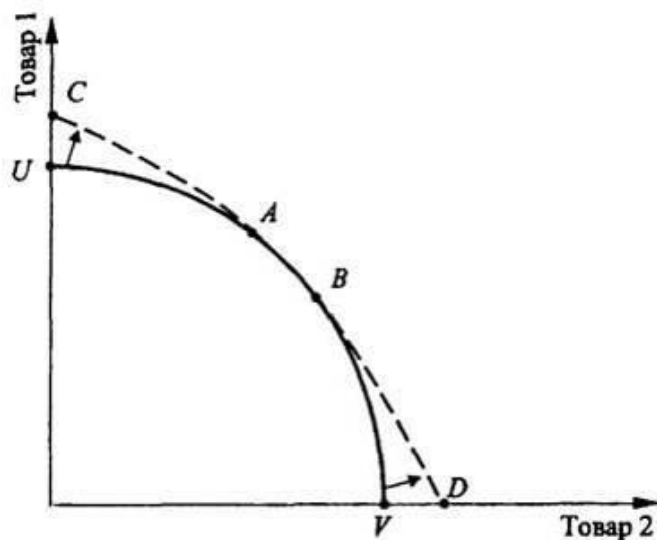


Рисунок 6.1. Рост производства в результате мобильности факторов производства

По прежнему условию трудозатрат страны А и страны В, следует, что в промежутке UA страна В полностью специализируется на производстве капиталоемкого товара 1, а в промежутке BV страна А полностью специализируется на производстве трудоемкого товара 2. Чем ближе будут страны по обеспеченности факторами производства, тем длиннее будет отрезок AB .

Если фактор производства становится мобильным, например капитал, произойдет отток капитала из капиталоемкой страны В, где его стоимость ниже, в страну А, где его стоимость выше. Продуктивность капитала возрастает, что отражается в сдвиге этих отрезков границы производственных возможностей вовне на уровень новой границы CD , вдоль которой стоимость капитала в обеих странах выравнивается.

Таким образом, международная мобильность факторов производства приводит к выравниванию цен товаров, произведенных с помощью этих товаров, и к большему экономическому росту, чем международная торговля товарами.

Межстрановая миграция населения и международный рынок труда

Миграция рабочей силы - переселение трудоспособного населения из одних стран в другие сроком более чем на один год.

Иммиграция (immigration) — въезд трудоспособного населения в данную страну из-за ее пределов.

Эмиграция (emigration) — выезд трудоспособного населения из данной страны за ее пределы.

Причинами миграции рабочей силы являются факторы как экономического, так и неэкономического характера.

К *причинам неэкономического характера* относятся: политические, национальные, религиозные, природные (стихийные) бедствия, войны, экологические проблемы, причины личного характера и др.

Причины экономического характера обуславливаются прежде всего различным уровнем экономического развития отдельных стран. Объективно возможность миграции, вызванной экономическими причинами, появляется вследствие национальных различий в условиях оплаты труда (заработной платы).

Влияние миграции рабочей силы на страны, импортирующие и экспортирующие ее.

Предположим, что главной и единственной причиной международного движения рабочей силы является различный уровень реальной средней заработной платы в рассматриваемых странах (рис. 6.1).

Если миграция запрещена, то равновесие устанавливается в точках E_A и E_B . Эти точки, как следует из рассматриваемой модели, соответствуют средней реальной часовой тарифной ставке рабочих в стране А (1,25 долл.) и стране В (5,50 долл.). После отмены всех препятствий для миграции рабочей силы между странами, процесс перемещения рабочей силы шел бы до тех пор, пока снизившийся уровень заработной платы в одной стране не уравнивается с другим.

Однако, разрыв в уровнях заработной платы всегда будет оставаться, даже при существовании полной юридической и физической свободы передвижения, поскольку существуют психологические и моральные издержки.

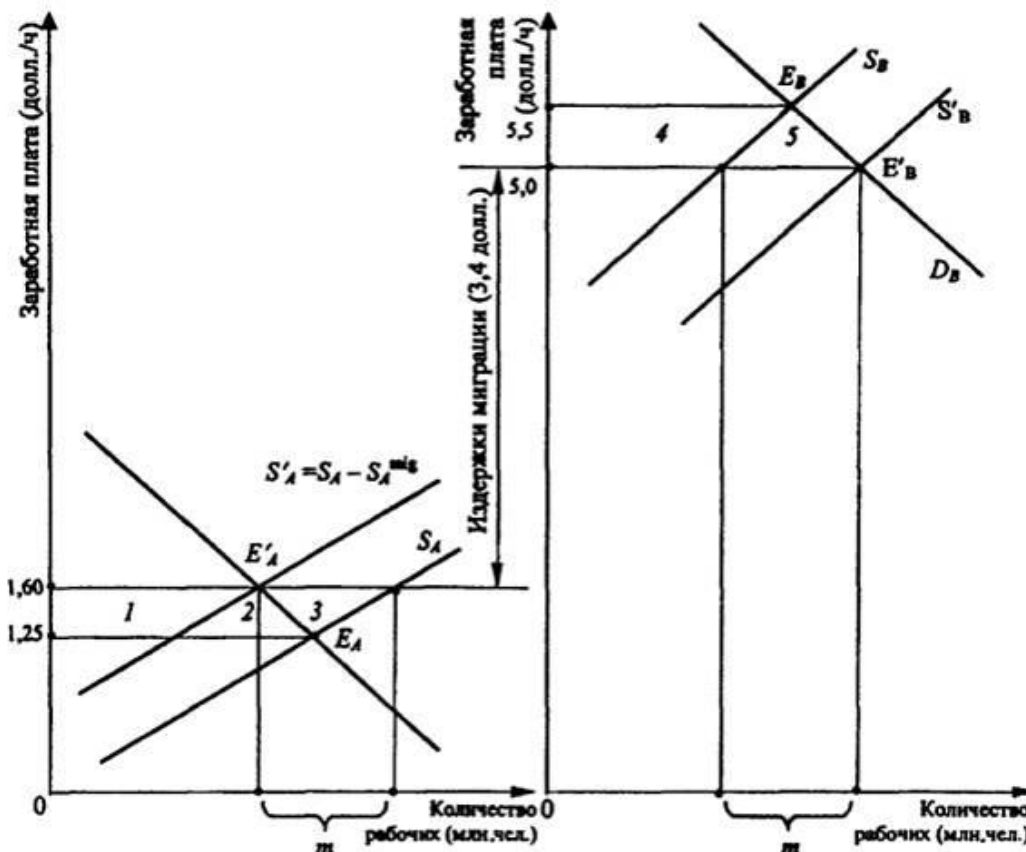


Рисунок 6.2. Влияние свободы перемещения на рынок рабочей силы

Таким образом, лишь относительно незначительное число лиц (m млн. человек для рассматриваемой модели) сочтут выигрыш в повышении заработной платы достаточным, чтобы компенсировать издержки миграции. Кстати, выигрыш в заработной плате, или, что то же самое, издержки миграции, составляют в нашем случае 3,40 долл. в час ($5,00 - 1,60 = 3,40$).

Экономические последствия для стана А.

Чистый выигрыш эмигрантов страны А, необходимо измерить площадь фигуры, заключенной между старым и новым уровнем заработной платы, а также старым (S_A) и новым (S'_A) – в условиях миграции - предложениями труда в стране. Этот выигрыш соответствует сумме площадей фигур 2 и 3. Рабочие, оставшиеся в стране А (кривая предложения их труда - S'_A , выигрывают благодаря тому, что снижение конкуренции за рабочие места повышает среднюю реальную часовую тарифную ставку с 1,25 долл. до 1,60 долл. Таким образом, выигрыш этих рабочих будет соответствовать площади четырехугольника 1. Их наниматели теряют часть своих прибылей, поскольку вынуждены

платить работникам более высокую заработную плату. Потери предпринимателей в стране А составят величину, эквивалентную сумме площадей фигур 1 и 2.

Страна эмиграции после отъезда мигрантов определенно проигрывает: потери предпринимателей (1+2) не могут быть меньше, чем выигрыш мексиканских рабочих 1.

Экономические последствия для стана В.

Предприниматели от снижения часовых тарифных выигрывают – площади фигуры (4+5). Рабочие теряют объем доходов, эквивалентный площади четырехугольника 4.

В целом стана В выигрывает, поскольку выигрыш предпринимателей (4+5) явно превышает потери рабочих: $(4+5) > 4$. Таким образом, идеи ограничения иммиграции никак нельзя обосновывать чистыми экономическими потерями для страны.

Принимающие страны и сами мигранты выигрывают в этом процессе, в то время как страны эмиграции теряют.

Мировое хозяйство в целом, несомненно, выигрывает, поскольку свобода миграции позволяет людям перемещаться в страны, где они могут внести больший вклад в мировое производство продукции и услуг.

Нельзя, конечно, не учитывать и отрицательные моменты, связанные с импортом (приемом) рабочей силы в страну. В то же время страны - экспортеры рабочей силы сталкиваются и с некоторыми негативными последствиями ее экспорта. Главное из них – это "утечка умов", отток, как правило, самых квалифицированных, инициативных кадров, столь необходимых национальной экономике. Однако, существуют плюсы, например бесплатное для страны-экспортера обучение рабочей силы новым профессиональным навыкам, знакомство с передовой технологией и организацией труда. Так, индийские ученые, вернувшиеся на родину после нескольких лет работы в высокотехнологичных американских корпорациях в районе Силиконовой долины, стали основоположниками развития индийской промышленности по созданию новых компьютерных технологий.

Международное движение капитала

Основной причиной и предпосылкой вывоза капитала из страны является относительный избыток его в данной стране, т. е. перенакопление капитала. В этом случае в целях получения предпринимательской прибыли или процента он вывозится (переводится) за границу.

Основными формами международного перемещения капитала в настоящее время являются:

- 1) прямые инвестиции в промышленные, торговые и другие зарубежные предприятия;
- 2) портфельные (спекулятивные) инвестиции в иностранные облигации, акции, другие ценные бумаги;
- 3) международные кредиты (займы) ссудного капитала промышленным и торговым предприятиям, банкам, другим финансовым учреждениям;
- 4) экономическая помощь: бесплатная или в виде льготных кредитов.

6.2 Прямые зарубежные инвестиции

Экономические последствия миграции капитала как для стран-экспортеров, так и для принимающих стран.

Считая главной и единственной причиной международного движения капитала различную прибыльность его вложения в разных странах, предположим, что в стране А наблюдается относительный избыток капитала при ограниченных возможностях инвестирования вследствие отсутствия, например, природных ресурсов, научно-технического потенциала и т. п. В стране В, наоборот, капиталов мало, но она располагает значительными природными ресурсами.

Допустим, что по каким-то причинам движение капиталов между странами отсутствует. Данная ситуация может быть наглядно проиллюстрирована с помощью графической модели (рис. 6.3).

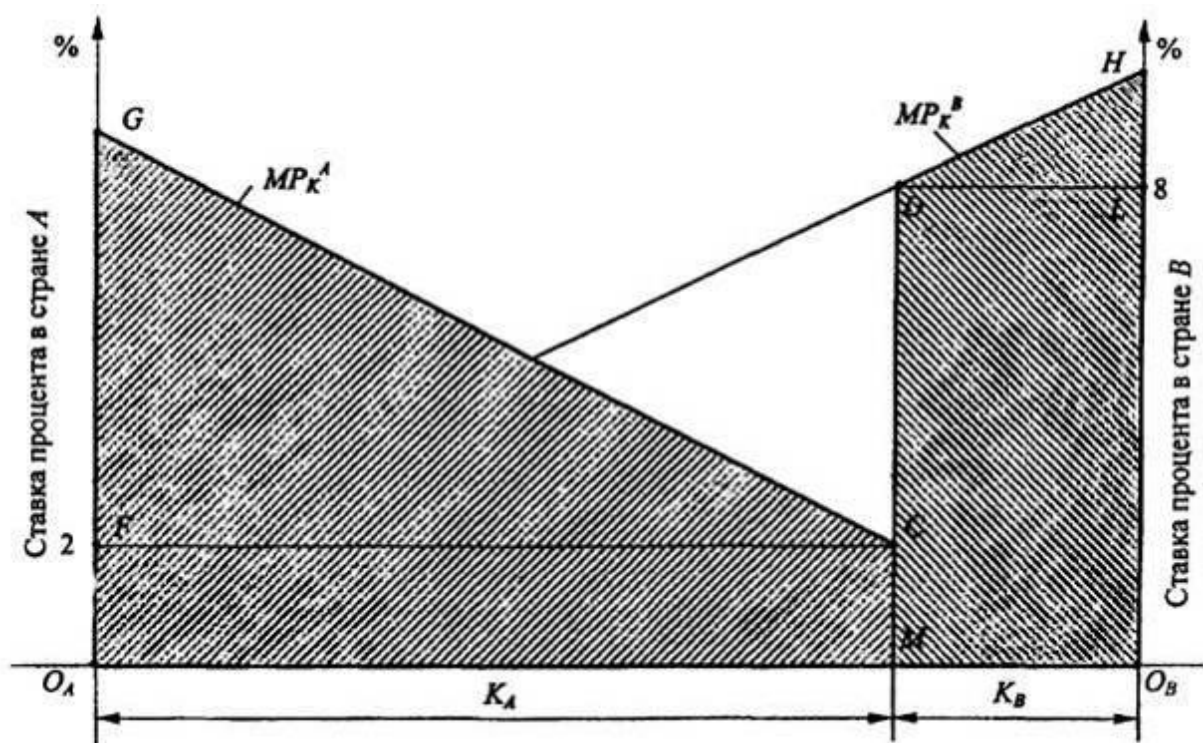


Рисунок 6.3. Совокупный объем производства при отсутствии возможности для зарубежного инвестирования

В рассматриваемой модели страна A располагает капиталом в объеме K_A , страна B - K_B ; общий объем капитала в мировой экономической системе составляет величину: $(K_A + K_B)$. В случае отсутствия международного движения капитала относительно избыточный объем в стране A будет полностью инвестироваться в национальное производство.

В соответствии с функцией предельного продукта (предельной производительности) капитала MP_A^K ставка процента на капитал в стране A установится на уровне, соответствующем точке C , и составит для рассматриваемого примера 2%. Что касается страны B , то относительный дефицит капитала в условиях его ограниченного предложения повлечет за собой формирование более высокой ставки процента, соответствующей точке D (8%).

Фигура $OAGCM$ обозначает стоимостной объем национального продукта, произведенного в стране A с использованием капитала в объеме K_A . Прибыль владельцев капитала составляет величину, соответствующую площади прямоугольника $OAFCM$, а площадь треугольника FGC соответствует доходам владельцев других факторов производства, таких как земля и труд.

Аналогично для страны B , область $MDHOB$ отражает стоимость национального продукта, произведенного в стране B с использованием капитала в объеме K_B . Прибыль владельцев капитала составляет величину, соответствующую площади фигуры $MDLOB$, а остальное DHL представляет собой доход владельцев других факторов производства.

После того, как все ограничения и запрещения на международные финансовые потоки полностью упразднены. У владельцев капитала в стране A и потенциальных заемщиков страны B появляются сильные стимулы к объединению своих предпринимательских способностей. Кредиторы страны A будут стремиться предоставить кредиты предпринимателям страны B , где выше ставки процента. Конкуренция их между собой приведет к установлению нового равновесия в точке E (рис. 6.4).

Экономические последствия для стана B .

Владельцы капитала в стране A инвестируют в предпринимательские структуры страны B W капиталовложений. В страну B хлынул приток капитала из страны A (в объеме W), что привело к снижению прибыльности вложения капитала в стране B с 8 до 5%.

Расширяются объемы национального производства за счет инвестирования как своего капитала

с $(6+7+8)$ до $(6+7+8+9+10+4+5)$. Поскольку, сегменты $(4+5+10)$ являются продуктом, произведенным за счет иностранного капитала, и его надо отдать стране A в виде прибыли инвесторов из страны A . Таким образом, *чистый рост внутреннего объема производства* в стране составит величину, эквивалентную площади сегмента 9. Из-за падения прибыльности вложения капитала в стране B доходы владельцев капитала в этой стране сократятся с $(6+7)$ до 6, а доходы владельцев других факторов производства увеличатся с 8 до $(7+8+9)$.

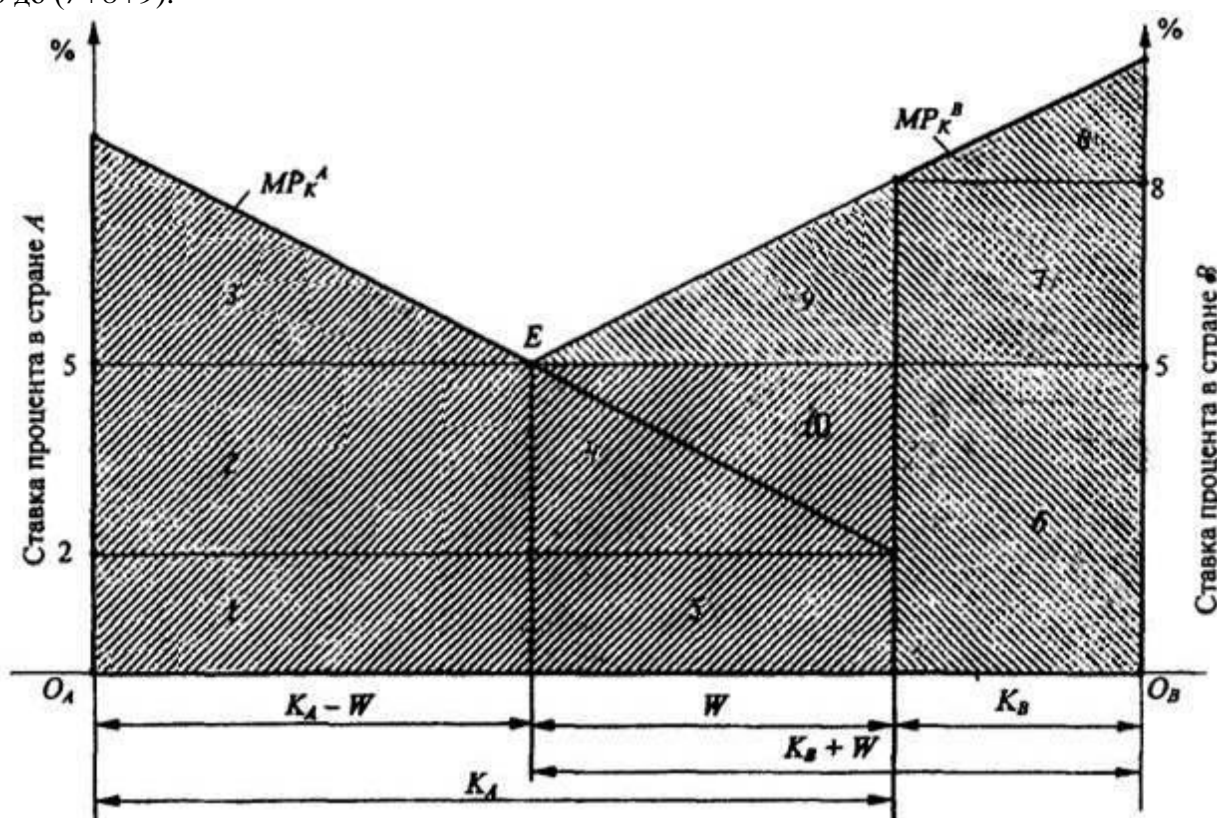


Рисунок 6.4. Совокупный объем производства в условиях зарубежного инвестирования

Экономические последствия для страны А.

В стране A объем производства с использованием оставшегося там капитала ($K_A - W$) будет соответствовать сумме площадей фигур 1, 2, 3. Кроме того, стране A будет передано вознаграждение за заемный капитал в объеме, соответствующем площади прямоугольника $(4+5+10)$.

Таким образом, в стране A в результате более продуктивного использования капитала за счет его инвестирования в экономику страны B совокупный продукт, произведенный с помощью того же объема капитала, оказался больше, чем изначальный, на величину сегмента 10. Доход владельцев капитала возрастает до величины, соответствующей площади фигуры $(1+2+4+5+10)$. Доходы владельцев остальных факторов производства сокращаются до сегмента 5.

Вывод. С позиции всей мировой экономики в целом в результате перемещения капитала из страны A в страну B совокупный объем производства вырос на величину, соответствующую площади фигуры $(9+10)$, из которой сегмент 10 принадлежит стране A , а сегмент 9 - стране B . Выигрыш страны A обуславливается более эффективным

использованием капитала этой страны в результате его инвестирования в страну *B*, а выигрыш страны *B* – увеличением объемов капиталовложений в национальную экономику данной страны.

Таким образом, международное передвижение капитала, как и международное движение товаров, приводит к увеличению объема совокупного мирового производства за счет более эффективного перераспределения и использования факторов производства.

Графическая модель международного движения капитала в условиях его налогообложения.

Если финансовая мощь страны достаточно велика, чтобы влиять на уровень процента международного рынка капитала, эта мощь может и обязательно будет использоваться в ее интересах. Именно такая ситуация представлена на графической модели (рис. 6.5).

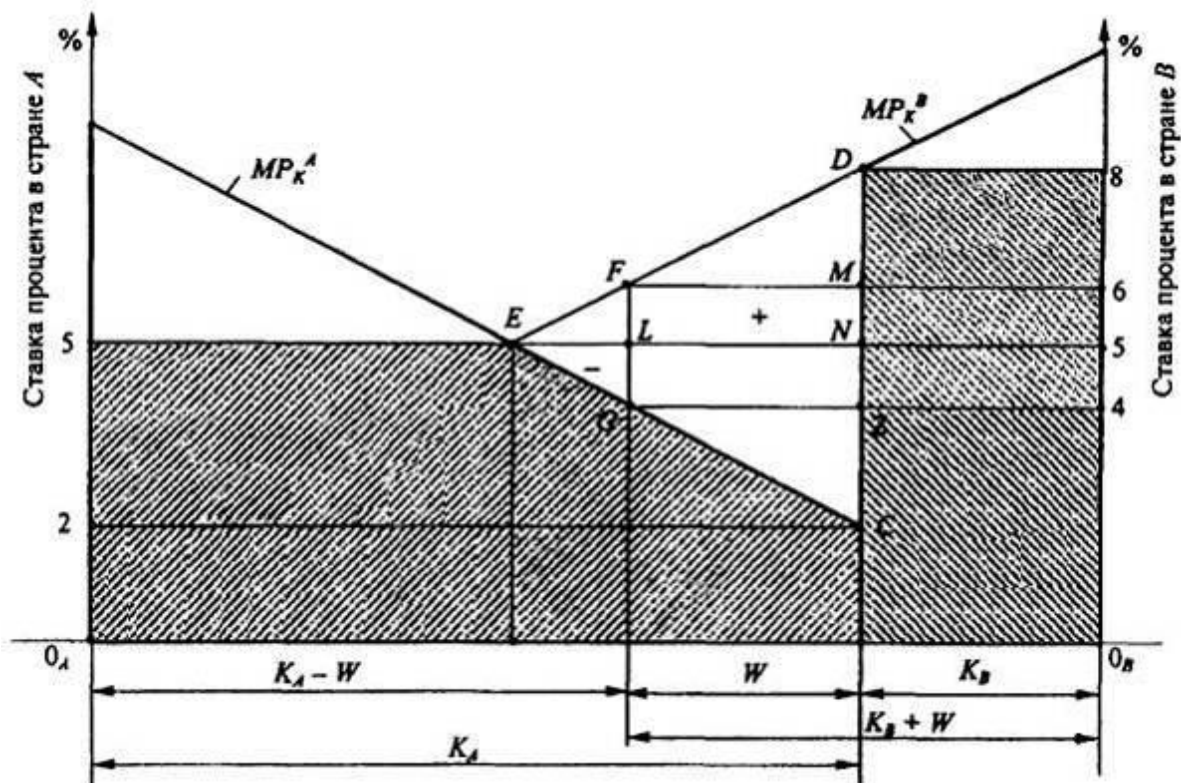


Рисунок 6.5. Анализ налогообложения международного кредитования

Пусть страна *A* вводит налог 2% годовых на объем (стоимость) вывезенных за рубеж активов своих резидентов. Это подтолкнет вверх ставку процента, которую придется платить зарубежным заемщикам, и снизит ставку для местных (национальных) заемщиков. Равновесие будет восстановлено в точке, где разница ставок процента, уплачиваемых зарубежными и местными заемщиками, составит ровно 2 процентных пункта. Это соответствует отрезку *GF*.

Очевидно, что здесь страна-кредитор за счет налогообложения добилась чистых односторонних выгод. Она вынудила страну-заемщика платить 6% годовых вместо 5% по всем продолжающимся долгам. Этот результат повышения платы за кредиты, графически соответствующий площади прямоугольника *LNMF*, достаточно значителен, чтобы превзойти потери от ранее прибыльных зарубежных кредитов (треугольник *ELG*).

Очевидно, что к налогообложению может прибегнуть и страна, занимающая капитал, если она обладает соответствующей рыночной властью. В рассматриваемой модели страна *B*, ограничивая свои займы, может вынудить кредиторов страны *A* пойти на более низкий уровень доходности.

Что же произойдет, если на те же международные активы страна-заемщик введет налог в 2 процентных пункта? Тогда все ранее описанные результаты будут такими же, как и в случае введения налога страной *A*, за исключением того, что страна *B* в этом случае

получит выигрыш, равный разности площадей фигур $GLNZ$ и ELF (за счет страны A и мирового хозяйства в целом). Если же обе страны попытаются ввести налоги на один и тот же международный капитал, международная экономика будет сползать к финансовой автаркии, т. е. назад к точкам C и D , что означает потери для всех (для всего мирового хозяйства).

Тема 7 Международная валютно-финансовая система

Установление курсов национальных валют в соответствии со сложившейся практикой и законодательными нормами называется **валютной котировкой**.

В мировой экономической практике существуют два метода котировок.

1. Прямая котировка, когда одна единица иностранной валюты приравнивается к определенному количеству национальной валюты.

2. Обратная (косвенная) котировка, когда единица национальной валюты приравнивается к определенному количеству иностранной валюты.

При заключении конкретных сделок по купле-продаже валюты используются следующие *виды курсов*.

1. Спот-курс - цена единицы иностранной валюты одной страны, выраженная в единицах валюты другой страны, установленная на момент заключения сделки, предполагающей немедленную оплату и поставку валюты (при условии обмена валютами банками-контрагентами на второй рабочий день со дня заключения сделки).

2. Форвардный (срочный) курс - цена, по которой данная валюта продается или покупается при условии поставки ее на определенную дату в будущем. Таким образом, при заключении подобных сделок стороны пытаются предвидеть величину обменного курса. Если на дату поставки валюты курс будет отличаться от значащегося в договоре, то одна сторона получит прибыль от курсовой разницы, а другая понесет убытки.

Конвертируемость - это возможность свободно обменивать национальную валюту на иностранную по действующему курсу, а также оплачивать иностранные товары и услуги национальной валютой (как внутри страны, так и за ее пределами).

По степени конвертируемости валюта делится на:

- ✓ свободно конвертируемую;
- ✓ частично конвертируемую;
- ✓ неконвертируемую (замкнутую).

Свободная конвертируемость подразумевает прежде всего устойчивость национальной экономики, возможность экономического роста и, как следствие этого, доверие к национальной валюте со стороны иностранных партнеров.

Частично-конвертируемая валюта обменивается на ограниченное число иностранных валют и применяется не во всех видах международного платежного оборота. Большинство стран мира, в том числе и Россия, имеют такую валюту. Нестабильное функционирование российской экономики требует существенного валютного контроля и регламентации со стороны государства, снятие которых в ближайшее время невозможно.

Неконвертируемая (замкнутая) валюта не обменивается на другие иностранные валюты и используется только внутри страны в качестве национальной денежной единицы.

Валютные курсы, как и цены на любой товар или актив на конкурентном рынке, определяются взаимодействием рыночного спроса на валюту и ее предложения.

Факторы, определяющие валютные курсы:

- ✓ Объем денежной массы.
- ✓ Объем валового национального продукта.
- ✓ Колебания циклического характера.
- ✓ Различия в процентных ставках и переливы капитала.
- ✓ Ожидания относительно будущей динамики валютного курса.

В теории обоснования валютных курсов широко используется достаточно здравая идея, которая называется *законом единой цены*: если в двух странах производится идентичный товар, то цена этого товара должна быть одинаковой в обеих странах независимо от того, какая страна является его производителем.

Одна из самых известных теорий формирования валютных курсов – *теория паритета покупательной способности* (ППС) - базируется на рассмотренной выше идее. Она является применением закона единой цены не к ценам на отдельные товары, а к национальному уровню цен вообще.

Теория паритета покупательной способности утверждает, что валютный курс всегда меняется ровно настолько, насколько это необходимо для того, чтобы компенсировать разницу в динамике уровня цен в разных странах. Так, если инфляция в конкретной стране будет превосходить инфляцию за границей, то при прочих равных условиях валюта данной страны будет иметь тенденцию к соответствующему удешевлению. различия стран по их покупательной способности (ППС) может быть рассчитан по формуле

$$ППС = \frac{\text{Стоимость потребительской корзины товаров и услуг в 1 стране}}{\text{Стоимость потребительской корзины товаров и услуг в 2 стране}}$$

Валюта считается более сильной, чем другая, лишь тогда, когда ее курс по отношению к другим валютам растет.

Номинальный обменный курс – это относительная цена валют двух стран
Реальный обменный курс – это относительная цена товаров, произведенных в двух странах, характеризующая пропорцию, в которой товары одной страны могут обмениваться на товары другой.

Рассчитывается по формуле:

$$S^* = S \frac{P_f}{P_d}$$

где S - номинальный валютный курс, P_d - цена на внутреннем рынке, выраженная в национальных денежных единицах, P_f - цена за рубежом.

Обменный курс валют, являясь результатом взаимодействия спроса и предложения валют на мировом валютном рынке, оказывает существенное влияние на состояние мировой экономической системы. В частности, валютный курс, во многом определяет характер движения товаров между странами, оказывает непосредственное воздействие на финансовые результаты функционирования международных компаний. Таким образом, очень важен вопрос прогноза будущих валютных курсов. Различают:

- ✓ Краткосрочный прогноз
- ✓ Среднесрочный прогноз
- ✓ Долгосрочный прогноз

Основу инструментального аппарата научно обоснованного прогнозирования обменных курсов валют составляют в настоящее время базовые паритеты мировых финансовых рынков:

- ✓ Паритет покупательной способности
- ✓ Паритет процентных ставок
- ✓ Международное отношение Фишера
- ✓ Паритет срочного курса

Паритет покупательной способности представляет собой, теорию устанавливающую соотношение между уровнем инфляции в стране и изменением обменного курса ее валют:

$$\frac{S_t^* (V_1 / V_2) - S_0 (V_1 / V_2)}{S_0 (V_1 / V_2)} = i_1^* - i_2^*$$

где S_0 - равновесный обменный курс, S_t^* - ожидаемый спот курс на момент времени t , V_1, V_2 - валюты, i - ожидаемый уровень инфляции.

Паритет процентных ставок базируется на законе единой цены. Если стоимость ценных бумаг выражена в одной валюте, одинаковые ценные бумаги должны иметь одну и ту же цену на всех рынках.

$$\frac{F_t (V_1 / V_2) - S_0 (V_1 / V_2)}{S_0 (V_1 / V_2)} = r_1 - r_2,$$

S_0 - равновесный обменный курс, F_t - срочный курс на момент времени t , V_1, V_2 - валюты, r - процентная ставка.

Международное отношение Фишера свидетельствует от том, что ожидаемый в будущем курс валют может быть определен через отношение номинальных ставок процента.

$$\frac{S_t^* (V_1 / V_2) - S_0 (V_1 / V_2)}{S_0 (V_1 / V_2)} = r_1 - r_2.$$

Паритет срочного курса. В соответствии с данной гипотезой срочный курс обмена валют, относящийся к моменту времени заключения срочного контракта ($t=0$) для будущей поставки валюты в момент ($t=1$), равен действительному курсу, который ожидается в момент ($t=1$).

$$\frac{F_t (V_1 / V_2) - S_0 (V_1 / V_2)}{S_0 (V_1 / V_2)} = \frac{S_t^* (V_1 / V_2) - S_0 (V_1 / V_2)}{S_0 (V_1 / V_2)}.$$

Фундаментальный анализ валютного рынка предполагает прогноз валютных курсов на основе исследования информации о нескольких группах основных факторов.

Технический анализ валютного рынка основан на исследовании динамики предыдущих изменений валютных курсов.

Лекция № 8 Платежный баланс. Интеграция.

Платежный баланс (балансовый счет международных операций) – это стоимостное выражение всего комплекса макрохозяйственных связей страны в форме соотношения поступлений денежных средств и платежей.

Платежный баланс страны представляет собой двойную запись. Если российское предприятие экспортирует товар на сумму 100 000 долл., который должен быть оплачен в течение трех месяцев, то данная сделка в платежном балансе выглядит следующим образом:

Внешнеэкономические операции	Кредит(-)	Дебет (+)
Экспорт товаров, долл.	100000	-
Краткосрочный отток капитала, долл.	-	100000

Если Россия получила от других стран товары стоимостью 10 млн. долл. в качестве гуманитарной помощи, то запись будет иметь вид:

Внешнеэкономические операции	Кредит(-)	Дебет (+)
Гуманитарная помощь, долл.	-	10
Трансферты, долл.	10	-

Таким образом, для активов (материальных или финансовых) кредитовая проводка показывает операцию, приводящую к их вывозу (и тем самым к уменьшению), в то время как контрпроводка по дебету означает операцию, приводящую к их ввозу (и тем самым росту).

Структура платежного баланса имеет вид:

- 1) Торговый баланс.
- 2) Баланс услуг и некоммерческих платежей.
- 3) Баланс трансфертов.
- 4) Баланс движения капиталов и кредитов.
- 5) Баланс движения золотовалютных резервов.

1) В **торговом балансе** отражаются реальные операции с товарами, т. е. экспорт и импорт. Если сальдо торгового баланса положительно, то экспорт превышает импорт, и наоборот. С точки зрения общего подхода к экономическому состоянию страны положительное сальдо торгового баланса расценивается как благоприятный факт. Его можно интерпретировать следующим образом: товары данного государства конкурентоспособны на внешних рынках; население страны также предпочитает отечественные

товары импортным. В результате страна имеет источник получения иностранной валюты.

2) Баланс услуг и некоммерческих платежей включает платежи и поступления по трансфертным перевозкам, страхованию, электронной, телекосмической, телеграфной, телефонной и т.д.

3) Баланс трансфертов. По методике МВФ принято также показывать особой позицией в платежном балансе односторонние переводы, или трансфертные платежи. В их числе:

- 1) государственные операции - субсидии другим странам по линии экономической помощи, взносы в международные организации;
- 2) частные операции - переводы иностранных рабочих, специалистов, родственников на родину.

4) Баланс движения капиталов и кредитов выражает соотношение вывоза и ввоза государственных и частных капиталов, предоставленных и полученных международных кредитов. По экономическому содержанию эти операции делятся на две категории:

- 1) международное движение предпринимательского;
- 2) ссудного капитала.

Предпринимательский капитал включает:

- 1.1) прямые заграничные (приобретение и строительство предприятий за границей);
- 1.2) портфельные (покупка ценных бумаг заграничных компаний) инвестиции.

Прямые являются важнейшей формой вывоза долгосрочного капитала и оказывают большое влияние на платежный баланс. В результате этих инвестиций развивается международное производство, которое интегрирует национальные экономики в мировое хозяйство на более высоком уровне и намного прочнее, чем торговля. Вывоз предпринимательского капитала происходит в настоящее время интенсивнее, чем рост производства и внешней торговли, что свидетельствует о его ведущей роли в интернационализации хозяйственной жизни. Необходимо также отметить, что более двух третей стоимости прямых заграничных инвестиций составляют взаимные капиталовложения развитых стран. Это означает, что хозяйственные связи между ними укрепляются в большей степени, чем с остальным миром.

Международное движение ссудного капитала классифицируется по признаку срочности:

- 2.1) Долгосрочные и среднесрочные операции включают государственные и частные займы и кредиты, предоставленные на срок более одного года. Получателями государственных займов и кредитов выступают преимущественно отстающие от лидеров страны, в то время как передовые

государства являются главными кредиторами. Что касается частных долгосрочных займов и кредитов, то к ним наряду с развивающимися странами активно прибегают корпорации развитых стран.

2.2) Краткосрочные операции включают международные кредиты сроком до года, текущие счета национальных банков в иностранных банках (авуары), перемещение денежного капитала между банками.

5) **Баланс движения золотовалютных резервов.** Баланс движения золотовалютных резервов показывает операции, связанные с изменением "официальных", золотовалютных резервов, располагаемых страной, изменение обязательств страны перед иностранными банками. В золотовалютные резервы страны входят золото, иностранная валюта, главным образом американские доллары, международные расчетные средства (специальные права заимствования, экю). Эти резервы используются страной для того, чтобы воздействовать на обменный курс своей валюты, а следовательно, на внешнеэкономические отношения с другими государствами.

Разность между заграничными доходами и расходами составляет, как известно, сальдо платежного баланса. Оно может быть активным, когда доходы страны по всем внешним операциям превышают расходы. В противном случае, при превышении расходов над доходами страна сталкивается с пассивным сальдо, или дефицитом.

Классификация статей платежного баланса по методу МВФ:

Текущие операции	Товары: Услуги, в том числе доходы от инвестиции. Трансферты: -частные односторонние переводы; -официальные односторонние переводы.	
	Итого	Баланс текущих операций
Движение капитала	Долгосрочный капитал: -прямые инвестиции; -портфельные инвестиции. Краткосрочный капитал	
	Итого	Баланс движения капиталов
Движение золотовалютных резервов	Золотовалютные резервы: -золото; -резервы иностранных валют; -специальные права заимствования.	

	Обязательства страны перед иностранными банками.	
	Итого	Баланс движения золотовалютных резервов
Итоговый баланс		

Текущий баланс (счет текущих операций)

Особое значение в платежном балансе страны занимает баланс текущих операций и прежде всего торговый баланс и баланс услуг, которые наиболее тесно связаны с состоянием внутренней экономики страны и с ее позицией в мировом хозяйстве. Считается, что баланс текущих операций отражает величину реальных ценностей, которые страна передала за границе или получила от нее в дополнение к валовому внутреннему продукту. Он показывает, живет ли страна "по своим доходам".

С аналитической точки зрения баланс текущих операций отмечается двумя особенностями:

- 1) текущие операции по своей природе окончательны - расчеты по ним не влекут за собой ответных операций, как это имеет место с операциями по движению капитала;
- 2) в краткосрочном периоде текущие операции наиболее устойчивы, а их итог отражает влияние более глубоких экономических тенденций, нежели операции движения капитала.

Вследствие этого баланс текущих операций рассматривается как метод, имеющий наиболее значительное экономическое содержание. Он включается в национальные счета, расчеты "затраты - выпуск", другие макроэкономические выкладки для определения итога внешнеэкономической деятельности страны и ее взаимодействия с внутриэкономическими процессами. Этот показатель фигурирует также в числе основных при анализе государственной экономической политики и выработке ее долгосрочных целей.

Текущий баланс измеряет стоимость чистых доходов страны, возникающих в результате международных сделок с товарами, услугами и трансфертами:

$$\text{Текущий баланс} = R_E - C_Z - Tr_w,$$

где R_E - доходы от экспорта, C_Z - расходы от импорта, Tr_w - чистые трансферты за границу.

В балансе движения капиталов отражены доходы от торговли активами, например от продажи акций, облигаций, недвижимости и компаний иностранцам,

и расходы, возникающие в результате наших покупок активов за границей.

$$\text{Баланс движения капиталов} = R_A - C_A^w,$$

где R_A - поступления от продажи активов, C_A^w - расходы на покупку активов за границей.

Если поступления от продажи активов остальному миру больше, чем наши расходы на покупку активов за границей, то баланс движения капиталов сводится с положительным сальдо. В этом случае капитал притекает в страну, и мы говорим, что имеется чистый приток капитала. Наоборот, когда мы покупаем за границей больше активов, чем иностранцы покупают в нашей стране, имеет место чистый отток капитала и баланс сводится с дефицитом.

ВВП по расходам $Y = C + I + G + N_E$,

где C - объем потребительских расходов, I - объем инвестиционных расходов, G - объем государственных расходов, N_E - объем чистого экспорта страны.

$$Y - C - G = I + N_E,$$

$$S = I + N_E,$$

где S - национальных сбережений.

Тождество национальных счетов:

$$(I - S) + N_E = 0,$$

где $(I - S)$ - счет движения капитала платежного баланса, N_E - текущий счет платежного баланса.

Если величина $(I - S)$ является положительной, а N_E - отрицательной, то положительное сальдо движения капитала и дефицит текущего счета платежного баланса. Это означает, что мы берем займы на мировых финансовых рынках и импортируем больше товаров, нежели экспортируем.

Если величина $(I - S)$ является отрицательной, а N_E - положительной, мы имеем дефицит счета движения капитала и положительное сальдо счета текущих операций. Это означает, что на мировых финансовых рынках мы выступаем в роли кредитора и больше экспортируем товаров, чем импортируем.

Международная экономическая интеграция: понятие, причины возникновения и развития.

Развитие и углубление международного разделения труда делает объективно необходимым создание глубоких и устойчивых взаимосвязей между национальными хозяйствами. Качественно новый процесс интернационализации хозяйственной жизни, основанный на взаимной адаптации и сближении экономик разных стран, их взаимоприспособлении, называется международной экономической интеграцией (МЭИ).

Созданию интеграционных группировок, как правило, способствовали следующие условия:

1. Близость уровней экономического развития и степени рыночной зрелости экономик интегрирующихся стран. Обычно межгосударственная интеграция происходит либо между развитыми странами, либо между развивающимися странами. Даже внутри группы развитых стран и группы развивающихся стран интеграционные процессы идут между государствами,

находящимися на примерно одинаковом уровне экономического развития. Если это условие отсутствует, то интеграция начинается с заключения различных переходных соглашений, направленных на сближение уровней развития стран, выразивших желание интегрироваться. На практике попытки интеграционного объединения индустриальных и развитых государств пока не продемонстрировали успешного развития.

2. Географическая близость интегрирующихся стран, наличие общей границы и исторически сложившихся экономических связей. Большинство интеграционных объединений в мире начиналось с нескольких соседних стран, расположенных на одном континенте в непосредственной близости друг от друга, имеющих транспортные коммуникации. Затем к первоначальному ядру присоединялись соседние государства.

3. Общность экономических и иных проблем, стоящих перед странами в области развития, финансирования, регулирования экономики. Экономическая интеграция способствует решению конкретных проблем, стоящих перед интегрирующимися странами. Поэтому представляется очевидным, что, например постсоциалистические страны не могут интегрироваться с государствами, в которых рыночные отношения имеют более развитый характер.

Можно выделить следующие основные предпосылки создания международных интеграционных объединений.

1. Концентрация и переплетение капиталов различной национальной принадлежности, создание транснациональных и многонациональных фирм. Эта предпосылка действует на микроуровне экономического развития.

2. Согласованная межгосударственная политика, направленная на формирование единого рыночного пространства на базе нескольких стран. Это подразумевает создание единого экономического, правового, информационного, политического механизмов для интегрирующихся стран. Формирование этого направления осуществляется на макроуровне. Эти уровни интеграции тесно связаны между собой: активное развитие межфирменных связей требует принятия соответствующих решений государственными органами. Решения этих органов должны обеспечивать свободу движения товаров, услуг, капиталов, рабочей силы в интеграционном экономическом пространстве.

На макроуровне проводится согласование и осуществление совместной экономической, научно-технической, валютно-финансовой, внешней (т.е. по отношению к третьим странам, не входящим в данную группировку), а иногда и оборонной политики.

МЭИ осуществляется посредством создания интеграционных объединений. Можно выделить 4 основных формы таких объединений.

1. *Зона свободной торговли.* Страны-участницы отменяют таможенные барьеры и количественные ограничения во взаимной торговле.

Как правило, конкретные соглашения о создании зон свободной торговли предусматривают постепенную взаимную отмену пошлин и других

ограничений между договаривающимися странами по торговле промышленными товарами в течение ряда лет. По отношению к сельскохозяйственным товарам либерализация носит ограниченный характер и обычно охватывает лишь некоторые виды товаров.

Соглашения о создании зон свободной торговли, как правило, включают положение, по которому страны не могут в одностороннем порядке повышать таможенные пошлины или возводить новые торговые барьеры.

2. *Таможенный союз.* Свободное перемещение товаров и услуг внутри группировки дополняется единым таможенным тарифом и единой внешнеторговой политикой по отношению к третьим странам. Можно сказать, что в рамках таможенного союза начинает формироваться общая внешнеторговая политика интегрирующихся стран по отношению к третьим странам, то есть к странам, не входящим в интеграционную группировку. Формирование такой политики требует создания наднационального регулирующего органа и передачи ему части полномочий по вопросам внешнеторгового регулирования от национальных органов управления.

3. *Общий рынок (единый рынок).* Ликвидируются барьеры между странами не только во взаимной торговле, но и в перемещении рабочей силы и капитала.

На этом этапе происходит также разработка политики развития отраслей и секторов экономики, общей для всех интегрирующихся стран.

Все предыдущие меры, направленные на взаимное проникновение и сращивание экономик интегрирующихся стран позволяют на данном этапе начать формирование общих фондов содействия социальному и региональному развитию наиболее отсталых районов, входящих в интеграционное объединение.

4. *Экономический и валютный союз.* Все, указанные формы интеграции дополняются проведением странами-участницами единой экономической и валютно-финансовой политики, созданием системы межгосударственного регулирования социально-экономических процессов. На практике эти виды интеграции не всегда можно четко разграничить.

Участие в МЭИ обеспечивает странам благоприятные условия по следующим позициям:

1. Более широкий доступ к различным видам ресурсов (материальным, трудовым, финансовым, научно-техническим);
2. Возможность оперировать на более широком рыночном пространстве;
3. Привилегированные условия для фирм интегрирующихся стран и защита их (в определенных рамках) от конкуренции со стороны фирм третьих стран;
4. Согласованное решение странами-участницами сложных социально-экономических проблем (выравнивание условий развития отдельных регионов, безработица и т.п.), экологических, научно-технических и других проблем.

В настоящее время международные интеграционные объединения действуют в разных частях света. Они имеют место, как среди развивающихся стран, так и среди развитых стран.

В качестве примеров международных интеграционных объединений можно выделить следующие:

1. *Европейский Союз* (ЕС). В настоящее время в ЕС входит 15 государств: Бельгия, Нидерланды, Люксембург, Великобритания, Германия, Франция, Италия, Испания,

Португалия, Греция, Ирландия, Дания, Швеция, Финляндия, Австрия.

2. *Европейская Ассоциация свободной торговли* (ЕАСТ). Входят: Исландия, Лихтенштейн, Норвегия, Швейцария.

3. *Ассоциация государств Юго-Восточной Азии* (АСЕАН).

Входят: Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Филиппины, Бруней. С июля 1997 г. в АСЕАН приняты Бирма, Лаос и Камбоджа.

4. *Североамериканская ассоциация свободной торговли* (НАФТА). Входят США, Мексика, Канада. Существуют и другие интеграционные группировки.

Особого

внимания заслуживает Европейский Союз как наиболее развитое интеграционное объединение.

Европейский Союз – наиболее развитая интеграционная группировка в мире

История Европейского Союза началась в 1951 году, когда было создано Европейское объединение угля и стали (ЕОУС), в которое вошли Франция, Италия, Германия, Нидерланды, Бельгия, Люксембург (три последние страны часто называют в литературе

"страны Бенилюкс"). Планировалось, что этот наднациональный орган будет осуществлять руководство угледобычей и черной металлургией Франции и Германии, а также международный контроль ключевых отраслей военной промышленности. Датой образования Европейского союза считается 1957 год, когда вышеуказанные страны подписали в Риме документ, получивший название "Римский договор". Фактически это два договора: один об учреждении Европейского экономического Сообщества (ЕЭС), другой - об учреждении Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом). При этом ЕЭС и Евратом руководил один орган - Комиссия ЕЭС-Евратом. В 1967 году произошло слияние высшего руководящего органа ЕОУС и Комиссии ЕЭС-Евратом. До 1993 г. эта интеграционная группировка носила название "Европейские Сообщества" (ЕЭС). За время существования состав этой группировки постоянно расширялся.

В 1973 году к первым шести странам присоединились Великобритания, Ирландия и Дания.

В 1981 году в ЕЭС вступила Греция.

В 1986 году - вступление Испании и Португалии.

В 1995 году - вступление Австрии, Швеции, Финляндии.

В соответствии с замыслами организаторов ЕЭС развитие интеграционных процессов должно было привести к образованию таможенного союза и единого (общего) рынка товаров, услуг, капиталов и рабочей силы, а в перспективе к образованию политического объединения. В соответствии с этим планом, развитие данной интеграционной группировки

прошло ряд этапов, для которых был характерен переход от низших (зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок) к высшим (экономический и валютный союз) формам взаимодействия.

К концу 60-х годов был создан таможенный союз: отменены таможенные пошлины и сняты количественные ограничения во взаимной торговле, введен единый таможенный тариф по отношению к третьим странам. Начала осуществляться единая внешнеторговая политика. ЕЭС стало от своего имени проводить переговоры и заключать соглашения по вопросам торгово-экономического, промышленного и научно-технического сотрудничества.

В начале 60-х годов была сформирована единая сельскохозяйственная политика, ориентированная на создание льготных условий для деятельности местных фермеров.

Страны ЕЭС начали проводить совместную региональную политику, направленную на ускорение развития отсталых и депрессивных районов.

С марта 1979 года начала действовать Европейская валютная система, объединившая страны ЕЭС и направленная на уменьшение колебаний и взаимную увязку курсов национальных валют, поддержание валютной стабильности и ограничение роли доллара США в международных расчетах стран Сообщества. Учреждена специальная валютно-расчетная единица "экю", действующая в рамках этой системы.

В 1987 году вступил в силу принятый странами-членами ЕЭС Единый европейский акт (ЕЕА). Были поставлены задачи по совместному развитию научных и технологических исследований. В соответствии с ЕЕА к концу 1992 года должен был завершиться процесс создания единого внутреннего рынка, т.е. устранены все препятствия на пути свободного движения граждан этих государств, товаров, услуг и капиталов на территории этих стран.

В целом эти задачи были выполнены, и в феврале 1992 года в г. Маастрихте был подписан договор о Европейском Союзе. Поэтому с 1993 года ЕЭС именуется Европейским Союзом или ЕС. Этот договор предусматривает постепенную трансформацию ЕС в союз экономический, валютный и политический. Определены общие цели Европейского Союза:

- валютная интеграция, т.е. постепенный переход к полному валютному союзу, создание в 1997 году единого Европейского банка, к 2000 году введение единой валюты "евро", ликвидация национальных валют;
- проведение единой внешней политики;
- решение общими силами внутренних проблем ЕС нелегальная иммиграция, терроризм, преступность, наркотики;
- развитие демократических институтов, укрепление наднациональных структур (Европарламент, Евросуд и т.д.).

В настоящее время в ЕС завершено формирование основ единого рынка и системы межгосударственного управления; страны-участницы решают вопросы окончательного оформления экономического, валютного и политического союзов.

Основными органами управления ЕС являются Совет Министров ЕС, Комиссия ЕС, Европарламент, Европейский суд.

Совет Министров ЕС - руководящий орган ЕС, обладающий правом принимать решения по основным вопросам деятельности ЕС и правом заключать международные соглашения от имени ЕС. Это законодательный орган. Он может принимать постановления 4 основных видов, различающиеся по обязательной силе и способам применения.

1. Регламенты - подлежат непосредственному применению во всех странах.
2. Директивы - претворяются в жизнь через принятие национальных законодательных актов.
3. Решения - касаются лишь некоторых предприятий и организаций.
4. Рекомендации - не имеют обязательной силы. В Совет Министров ЕС входят министры иностранных дел всех стран-участниц, в его работе принимают участие также другие члены правительств.

Практическое занятие Тема №2

Страна А и В в условиях автаркии производили идентичные товар, характеризующийся в соответствующих странах следующими функциями спроса и предложения:

$$Q_A(D) = 100 - 10P_A, Q_A(S) = -50 + 20P_A;$$
$$Q_B(D) = 50 - 5P_A, Q_B(S) = 20 + 10P_A.$$

Каким будут цена и объем продаж рассматриваемого товара на мировом рынке при установлении торговых отношений между странами А и В при условии, что товар присутствует в экспорте (импорте) только этих двух стран?

Задачи №1

Кривая спроса на продукцию в национальной экономике описывается следующим уравнением: $Q_D(p) = 400 - p$, а кривая предложения – уравнением $Q_S(p) = 100 + 2p$. Мировая цена на данную продукцию установилась на уровне 120 ден. ед. за изделие. Определите условия равновесия в закрытой экономике и объем экспорта в условиях свободной торговли с нулевыми транспортными расходами. Показать графически.

Решение задачи:

1. Условие равновесия в закрытой экономике:

$$400 - P_a = 100 + 2P_a$$

$$3P_a = 300$$

$$P_a = 100 \text{ (ден. ед.)}$$

$$Q_{ds} = 300 \text{ (шт.)}$$

2. Объем экспорта в условиях свободной торговли при нулевых транспортных условиях:

$$Q_d(P)^* = 400 - 120 = 280$$

$$Q_s(P)^* = 100 + 2 \cdot 120 = 340$$

$$Q_s(P)^* - Q_d(P)^* = 340 - 280 = 60$$

Задача №2

Кривая спроса на продукцию в национальной экономике описывается следующим уравнением: $Q_D(p) = 1000 - 6,2p$, а кривая предложения – уравнением $Q_S(p) = -100 + 3,8p$. Мировая цена на данную продукцию установилась на уровне 100 ден. ед. за изделие. Определите затраты граждан страны на приобретение импортной продукции в условиях свободной торговли с нулевыми транспортными расходами.

Решение задачи:

Найдем количество импорта:

$$Q_d(P)^* = 1000 - 6,2 \cdot 100 = 380$$

$$Q_s(P)^* = -100 + 3,8 \cdot 100 = 280$$

$$Q_d(P)^* - Q_s(P)^* = 100$$

Определим затраты граждан на импорт:

$$100 \cdot 100 = 10000$$

Задача №3

Кривая спроса на продукцию в национальной экономике описывается следующим уравнением: $Q_D(p) = 400/p$, а кривая предложения – уравнением $Q_S(p) = -20 + 20p$. Мирровая цена на данную продукцию установилась на уровне 8 ден. ед. за изделие. Определите объем экспорта при условии свободной торговли с нулевыми транспортными расходами.

Решение задачи:

Найдем количество экспорта:

$$Q_D(P)^* = 400/8 = 50$$

$$Q_S(P)^* = -20 + 20 \cdot 8 = 140$$

$$Q_S(P)^* - Q_D(P)^* = 90$$

Задача №4

В стране А функция спроса на конкретный товар имеет вид: $Q_D(p) = 6 - 0,2p_A$, а функция предложения: $Q_S(p) = 1 + 0,2p_A$, в стране В функция спроса на тот же товар имеет вид: $Q_D(p) = 3 - 0,1p_B$, а функция предложения: $Q_S(p) = -1 + 0,4p_B$. Предположим, что между этими странами осуществляется свободная торговля с нулевыми транспортными издержками. Определите, какова будет мировая равновесная цена на данный товар.

Решение задачи:

Первоначально необходимо определить внутренние равновесные цены в условиях автаркии:

$$6 - 0,2 P_A = 1 + 0,2 P_A$$

$$0,4 P_A = 5$$

$$P_A = 12,5$$

$$3 - 0,1 P_B = -1 + 0,4 P_B$$

$$0,5 P_B = 4$$

$$P_B = 8.$$

Их анализ позволяет сделать вывод о том, что страна В будет экспортировать данную продукцию, а страна А — импортировать.

На втором этапе рассчитывается мировая равновесная цена P_w , исходя из условий равенства объемов экспорта и импорта: $Q_{BS} - Q_{BD} = Q_{AD} - Q_{AS}$
 Для рассматриваемых исходных данных имеем: $[(-1 + 0,4 P_w) - (3 - 0,1 P_w)] = [(6 - 0,2 P_w) - (1 + 0,2 P_w)]$,

Задача №5

Спрос и предложение на рынке радиоприемников США имеет следующую динамику:

Цена, дол. США	Объем спроса, млн.шт.	Объем предложения, млн.шт.
5	5	2
10	4	3
15	3	4
20	2	5

Спрос и предложение на рынке радиопремников в Японии имеют следующую динамику:

Цена, дол. США	Объем спроса, млн.шт.	Объем предложения, млн.шт.
5	2,5	1
10	2	3
15	1,5	5
20	1	7

Предположим, что между этими странами осуществляется свободная торговля.
Какова будет равновесная цена на радиоприемники?
Какая страна будет экспортировать радиоприемники в другую страну?
Каков будет объем экспорта?

Решение задачи:

3.1.1. Чтобы дать ответ на 1-й вопрос, следует вспомнить, что такое равновесная цена. Равновесная цена – это цена, при которой объем спроса и предложения товара совпадают. Анализируя обе таблицы данных, мы приходим к выводу, что равновесной ценой является цена одного радиоприемника в 10 долларов.

Спрос в США равен при этом 4 млн.шт, а в Японии – 2 млн.шт (в сумме – 6 млн.шт.). Предложение в США – 3 млн.шт., а в Японии – 3 млн.шт (в сумме в обеих странах предложение равно 6 млн.шт.).

Таким образом, суммарные показатели спроса и предложения по обеим странам совпали.

Почему мы берем показатели объемов спроса и предложения радиоприемников в сумме? Потому, что мы рассматриваем торговлю двух стран на мировом рынке.

3.1.2. Экспортировать радиоприемники будет Япония, так как предложение радиоприемников внутри нее превышает спрос при цене в 10 долл. на 1 млн.шт., а в США при этой цене спрос выше предложения на 1 млн.шт. Отсюда вытекает ответ и на 3-й вопрос.

3.1.3. Объем экспорта радиоприемников из Японии в США будет равен 1 млн.шт.

Задача № 6

Спрос и предложение на отечественном рынке некоторого товара (тыс. руб.) могут быть формально представлены следующим образом: $Q_D(p) = 1000 - 6,2p$ и $Q_S(p) = -400 + 3,8p$. Цена единицы товара на мировом рынке равна 100 д. ед. Определите расходы граждан данной страны на приобретение импортной продукции, если в условиях свободной торговли (с нулевыми транзакционными расходами) страна введет таможенную пошлину в 20 д. ед. на каждую ввозимую в страну единицу товара.

Решение задачи:

Определим внутреннюю автаркическую цену на рассматриваемый товар:

$$1000 - 6,2P = -400 + 3,8P$$

$$10P = 1400$$

$$P = 140$$

Очевидно, что после введения импортной пошлины на данный товар, его цена в стране составит 120 ден. ед. Объем импорта в этих условиях, будет равен: $Q_D - Q_S = 200$ тыс. шт. продукции. В этом случае расходы граждан рассматриваемой страны на приобретение такого объема импортной продукции составят 24 (200000 * 120) млн

Задача №7

Функции и спроса и предложения для товара, производящегося в условной стране имеют вид:

$$Q_D(p) = 100 - p, Q_S(p) = -20 + p.$$

Известно, что после вступления страны в свободные торговые международные отношения объем предложения данного товара отечественными производителями сократился на 50%.

Определите объем импорта рассматриваемого товара в страну, обусловившего указанное сокращение объема внутреннего предложения.

Задача №8

Спрос и предложение на отечественном рынке некоторого товара описываются при помощи аналитических зависимостей:

$$Q_D(p) = 380 - 20p, Q_S(p) = -20 + 20p.$$

Мировая равновесная цена на данный товар P_W установилась на уровне 15 ден. ед. за единицу продукции.

Определите стоимость объема экспорта страны рассматриваемого товара в условиях свободной торговли (с нулевыми транспортными расходами).

Задача №9

Спрос и предложение на отечественном рынке некоторого товара описываются при помощи аналитических зависимостей:

$$Q_D(p) = 400/p, Q_S(p) = -20 + 20p.$$

Мировая цена на данную продукцию. Установилась на уровне 8 ден. ед. за изделие. Определите стоимость объема экспорта страны в условиях свободной торговли (с нулевыми транспортными расходами).

Задача №10

Функции и спроса и предложения для товара, производящегося в условной стране имеют вид:

$$Q_D(p) = 300 - 2p, Q_S(p) = -120 + 2p.$$

После вступления страны в свободные торговые отношения со странами мирового хозяйства объем импорта данного товара в страну составил 200 ед. Определите уровень мировой равновесной цены.

Задача №11

Функция спроса и предложения на некоторую отечественную продукцию гипотетической стране имеют следующий вид:

$$Q_D(p) = 700 - 3p, Q_S(p) = -300 + 3p.$$

Мировая равновесная цена на рассматриваемую продукцию составляет 175 ден. ед. Правительство принимает решение об увеличении отечественного предложения товара с целью отказа от его импорта и перехода к экспортированию этой продукции на мировой рынок.

Определите, на сколько процентов необходимо увеличить отечественное предложение товара, чтобы объем его экспорта составил 25 ед. продукции.

Проверочное задание

Задача № 1 Страна А является и импортирует сахар по цене 10 д.е. за мешок. Пусть на внутреннем рынке сахара кривые спроса и предложения описываются уравнениями: $D = 300 - 3N \cdot p$, $S = 50 + N \cdot p$. Предположим, что правительство страны А хочет ограничить импорт сахара до $2N + 10$ мешков и вводит импортную квоту.

Рассчитайте:

- на сколько сократится объем импорта;
- на сколько возрастет внутренняя цена;
- размер проигрыша потребителей;
- размер выигрыша производителей;
- общий эффект от введения квоты для страны в целом, предполагая, что лицензии на импорт продаются на открытых конкурентных аукционах.

Задача № 2

Несколько стран-экспортеров сахара создали картель с целью повышения мировой цены на сахар. Страны-члены картеля контролируют Y мирового рынка сахара. Эластичность мирового спроса на сахар составляет — $E1$, а эластичность поставок сахара их стран, не входящих в картель, равна $E2$. Рассчитайте оптимальное для картеля повышение мировой цены.

Вариант														
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Y	15	25	20	18	15	10	15	17	18	20	25	20	15	10
E1	0,4	0,5	0,4	0,3	0,5	0,6	0,4	0,3	0,5	0,4	0,6	0,4	0,5	0,7
E2	0,7	0,8	0,9	0,8	0,7	0,8	0,6	0,4	0,7	0,6	0,9	0,7	0,8	0,9
Вариант														
	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28
Y	5	10	15	17	20	25	30	15	10	15	10	5	15	18
E1	0,5	0,4	0,4	0,4	0,3	0,6	0,5	0,3	0,5	0,5	0,6	0,5	0,4	0,3
E2	0,7	0,7	0,8	0,6	0,6	0,5	0,6	0,5	0,4	0,7	0,8	0,6	0,6	0,7

Задачи

Задача №1

Производство сыра и трикотажа в России и Германии задано следующим образом:

	Россия	Германия
Сыр (кг в час)	5	1
Трикотаж (кв. м в час)	1	3

1. В производстве какого товара Россия имеет абсолютное преимущество? В производстве какого товара Германия имеет абсолютное преимущество? Почему?
2. Подсчитайте выигрыш от торговли соответственно России и Германии, если они обменивают 5 кг сыра на 3 кв. м трикотажа.
3. Подсчитайте выигрыш от торговли соответственно России и Германии, если они обменивают 5 кг сыра на 6 кв. м трикотажа.

Задача №2

Россия и Германия производят по два товара каждая — велосипеды и очки. В России общее количество труда, расходуемое на их производство, составляет 1000 часов, а в Германии — 1200. В России необходимо затратить 5 часов на производство каждого велосипеда и 2 часа — на каждые очки. В Германии и на велосипед, и на очки требуется по 3 часа.

- А. Покажите графически границу производственных возможностей при одновременном производстве двух товаров отдельно для России и для Германии.
- Б. Подсчитайте относительную цену велосипедов, выраженную через цену очков, в России и в Германии
- В. Изобразите графически расширение возможностей потребления и велосипедов и очков в России и в Германии в результате торговли.

Задача №3

Затраты труда (в часах) на производство теннисных мячей и теннисных ракеток в России и в Германии следующие:

	Россия	Германия
На единицу мяча	6	1
На единицу ракетки	2	4

- А. В производстве какого товара Россия имеет относительное преимущество и почему?
- Б. Рассчитайте альтернативную цену ракеток, выраженную через цену мячей, для России и для Германии.
- В. В каком интервале будет располагаться равновесная цена на ракетки в случае развития торговли между двумя странами?
- Г. Если относительная равновесная цена на ракетки в результате торговли составит 2, на каком из товаров будет специализироваться каждая из стран и почему?
- Д. Подсчитайте выигрыш Германии от торговли, если она будет специализироваться на производстве мячей.

Задача №4

Затраты рабочего времени в России и Германии на производство товаров А—D следующие:

	Германия	Россия
А	1	12
В	2	18

C	4	24
D	15	30

А. По каким товарам Германия имеет наибольшее и наименьшее абсолютное преимущество перед Россией?

Б. Если немецкая зарплата в 8 раз выше российской, какие товары будут производиться в Германии, а какие — в России?

В. Покажите выгоду торговли для каждой из стран.

Г. Как изменится торговля, если разница в зарплатах сократится до 6 раз?

Задача №5 (блиц)

Известно, что в Англия тратит на производство товара А 8 ч, на производство товара В 12 ч. США тратит на выпуск товара А 6 ч., а на товар В 8 ч.

Определите, какая из предложенных относительных цен возможна при свободной и взаимовыгодной торговле между данными странами:

- 1) $1A=1B$
- 2) $1B=2A$
- 3) $1A=0,75B$
- 4) $1B=1,6A$

Задача №6(блиц)

В странах А и В производят два товара: X и Y. В стране А общее количество труда, расходуемое на их производство, составляет 1000 ч, а в стране В 1200 ч. В стране А на производство единицы товара X необходимо затратить 5 ч, товара Y 2 ч. Соответствующие затраты времени в стране В составляют 3 часа и 3 часа.

Если в условиях свободной торговли 1X обменивается на 2Y, граница торговых возможностей страны А может быть записана следующим образом:

- 1) $2X+Y \leq 800$
- 2) $2X+Y \leq 500$
- 3) $5X+2Y \leq 1000$
- 4) $3X+3Y \leq 1200$
- 5) $X+2Y \leq 500$

Задача №7

Условная экономическая система производит два продукта- сталь и ткань.

Структура затрат труда и капитала, используемых при их производстве, а так же располагаемые объемы ресурсов представлены в табл.:

Продукция	Затраты на единицу продукции	
	Труд	Капитал
Сталь	10	30
Ткань	40	20
Располагаемый объем ресурса	2000	3000

Определите, как изменится объем производства обоих видов продукции (в процентах) при увеличении располагаемого объема капитала на 20%. Дайте экономическую интерпретацию результатов решения задачи.

Задача №7

Для некоторой условной страны цены на пшеницу и ткань формализовано могут быть записаны следующим образом:

$$P_{\text{пшеница}} = 60w + 40r$$

$$P_{\text{ткань}} = 75w + 25r$$

Определите уровни заработной и ренты в условиях, когда первоначальные цены на оба товара равны 100 д.е. Как изменяться цены на труд и землю, если цена ткани возрастет на 20%.

Задача №8

Функция спроса и предложения на товар в стране А имеют следующий вид:

$$Q_D = 350 - 0,5P, Q_S = -200 + 5P.$$

Мировая цена на рассматриваемый товар составляет 120 ден. ед. за единицу продукции.

Определите:

- 1) Как вступление страны в свободные международные торговые отношения повлияет на излишек потребителя и излишек производителя.
- 2) Каков национальный чистый выигрыш или убыток для страны А в условиях свободной международной торговли.

Задача №9

Функция спроса и предложения на товар в стране А имеют следующий вид:

$$Q_D^A = 190 - P, Q_S^A = -5 + 4P.$$

В стране В соответствующие функции таковы:

$$Q_D^B = 100 - 2P, Q_S^B = -20 + 2P.$$

Определите прирост общественного благо стояния в обеих странах после вступления их в свободные торговые отношения между собой.

Задача №10

Функция спроса и предложения на товар в стране А имеют следующий вид:

$$Q_D^A = 150 - 0,5P, Q_S^A = -150 + 2,5P.$$

В стране В соответствующие функции таковы:

$$Q_D^B = 100 - 0,5P, Q_S^A = -80 + 2,5P.$$

После вступления рассматриваемых стран в свободные торговые отношения между собой определите.

- 1) Общий выигрыш (проигрыш) потребителей данного товара в обеих странах;
- 2) Общий выигрыш (проигрыш) производителей данного товара в обеих странах;
- 3) Общий результат участия рассматриваемых стран в свободной торговле.

Задача № 11

Страна А, используя все имеющиеся у нее ресурсы, может произвести 100 ед. товара Х или 50 ед. товара У.

Страна В может произвести 80 ед. товара Х или 160 ед. товара У.

Условия мировой торговли таковы: 1 ед. товара Х обменивается на 1 ед. товара У. Определите выигрыш обеих стран от участия в рассматриваемых торговых отношениях.

Задача № 12

Производственные возможности двух стран:

Товар	Производство в сутки	
	Страна А	Страна В
Телевизоры, шт	8	6
Сыр, кг	40	20

- 1) Стране А выгодно специализироваться на производстве сыра;
- 2) Взаимовыгодная торговля между странами невозможна;
- 3) Страна А обладает абсолютным преимуществом в производстве только телевизоров;
- 4) Страна В сравнительным преимуществом в производстве сыра.

Задача № 13

Товар	Затраты времени на производство единицы продукции, ч	
	Страна А	Страна В
Х	1	4
У	3	8

- 1) Страна А будет экспортировать как Х, так и У в стану В;
- 2) Страна А будет импортировать Х и экспортировать У;
- 3) Страна А будет экспортировать Х и импортировать У;
- 4) Страна А будет импортировать как Х, так и У из страны В.

Задача № 14

Товар	Затраты времени на производство единицы продукции, ч	
	Страна А	Страна В
Х	4	1
У	5	2

- 5) Страна А будет экспортировать как Х, так и У в стану В;
- 6) Страна А будет импортировать Х и экспортировать У;

- 7) Страна А будет экспортировать Х и импортировать Y;
- 8) Страна А будет импортировать как Х, так и Y из страны В.

Проверочное задание

Задача № 1

Номинальная ставка импортного тарифа на кожаную обувь составляет 20%. Номинальная ставка на импортируемую кожу составляет 10%. А стоимость кожи составляет 15% себестоимости продукции.

Рассчитайте эффективную ставку тарифа на импортируемую обувь, если:

1. Условия не изменились.
2. Номинальная ставка импортного тарифа на кожаную обувь возросла на $1+N\%$;
3. Номинальная ставка импортного тарифа на кожаную обувь уменьшится на $1+N\%$;
4. Номинальная ставка тарифа на импортируемую кожу возросла на $0,5+N\%$;
5. Номинальная ставка тарифа на импортируемую кожу снизилась на $0,5+N\%$;
6. Какие выводы можно сделать на базе этих расчетов?

Задача № 2

Мировая цена на американскую пшеницу составляет $100+N$ долл. за 1 т. Правительство России, которая в импорте пшеницы является большой страной, рассматривает вопрос о введении специфического импортного тарифа $10+N$ долл. за 1 т для пополнения государственного бюджета.

Внутреннее годовое производство пшеницы составляет $100+N*2$ млн. т., потребление — $140+N*2$ млн. т, импорт — $40+N$ млн. т. По оценкам, сокращение российского спроса на пшеницу приведет к падению мировой цены на нее на 5 долл. за 1 т, ее внутреннее производство составит $110+N$ млн. т, потребление сократится до $120+N$ млн. т, а импорт — до $10+N$ млн. т.

Рассчитайте:

- а) размер доходов бюджета от введения импортного тарифа;
- б) доходы, получаемые Россией в результате улучшения условий торговли;
- в) потери от меньшей эффективности внутреннего производства и от сокращения внутреннего потребления пшеницы;
- г) рост доходов местных производителей;

Практическое занятие № 4

Задачи

Задача №1

Предметом торговли являются товары данные в таблице, где отображенные затраты труда в час на производство каждого товара в каждой стране.

	Компьютеры	Самолеты	Автомобили	Текстиль	Бумага	Древесина
США	200	300	50	5	7	15
Россия	1200	600	90	8	6	10

- А. На каких товарах будет специализироваться каждая из стран если заработанные платы в России и США равны.
Б. Если заработанная плата в России превысит уровень США и составит $7/6$.
Г. Если заработанная плата в США превысит уровень России и составит $6/5$.

Задача №2

Российская ферма производит пшеницу и молоко, для чего максимально может использовать 400 часов труда и 600 га земли. Производство 1 т пшеницы требует 10 часов труда и использования 5 га земли. Производство 1 т молока требует 4 часов труда и 8 га земли.

- А. Какие факторы производства относительно более интенсивно используются для производства пшеницы? Какие — для молока?
Б. В состоянии ли ферма произвести 50 т молока и 90 т пшеницы?

Задача №3

Телевизоры являются относительно трудоемким товаром, требуют для производства 20 часов труда и 4 га земли и продаются за 60 долл. каждый. Рис — товар, требующий относительно больших затрат земли. На производство 1 т риса требуется 1 час труда и 4 га земли, при этом 1 т риса можно продать за 4 долл.

- А. Если в России 120 млн. работников и 200 млн. га земли, а во Вьетнаме — 40 млн. работников и 50 млн. га земли, то в каком соотношении будет происходить торговля двумя товарами между Россией и Вьетнамом?
Б. Почему специализация в реальной торговле может быть совершенно иной, чем следует из теории соотношения факторов производства?

Проверочное задание

Задача № 1 Страна А является и импортирует сахар по цене 10 д.е. за мешок. Пусть на внутреннем рынке сахара кривые спроса и предложения описываются уравнениями: $D = 300 - 3N \cdot p$, $S = 50 + N \cdot p$. Предположим, что правительство страны А хочет ограничить импорт сахара до $2N + 10$ мешков и вводит импортную квоту.

Рассчитайте:

- а) на сколько сократится объем импорта;
б) на сколько возрастет внутренняя цена;
в) размер проигрыша потребителей;
г) размер выигрыша производителей;

д) общий эффект от введения квоты для страны в целом, предполагая, что лицензии на импорт продаются на открытых конкурентных аукционах.

Задача № 2

Несколько стран-экспортеров сахара создали картель с целью повышения мировой цены на сахар. Страны-члены картеля контролируют Y мирового рынка сахара. Эластичность мирового спроса на сахар составляет — E_1 , а эластичность поставок сахара их стран, не входящих в картель, равна E_2 . Рассчитайте оптимальное для картеля повышение мировой цены.

Вариант														
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Y	15	25	20	18	15	10	15	17	18	20	25	20	15	10
E_1	0,4	0,5	0,4	0,3	0,5	0,6	0,4	0,3	0,5	0,4	0,6	0,4	0,5	0,7
E_2	0,7	0,8	0,9	0,8	0,7	0,8	0,6	0,4	0,7	0,6	0,9	0,7	0,8	0,9
Вариант														
	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28
Y	5	10	15	17	20	25	30	15	10	15	10	5	15	18
E_1	0,5	0,4	0,4	0,4	0,3	0,6	0,5	0,3	0,5	0,5	0,6	0,5	0,4	0,3
E_2	0,7	0,7	0,8	0,6	0,6	0,5	0,6	0,5	0,4	0,7	0,8	0,6	0,6	0,7

Практическое занятие № 5

Задача № 1

Спрос на импортный товар $Q_D = 3000 - 20P$ и его предложение $Q_S = 1800 + 20P$, где P - цена товара (ден. ед.), и в результате введения таможенной пошлины цена товара увеличилась на 10 (ден. ед). Определите соответствующий размер таможенной пошлины, который привел к этому результату.

Задача № 2

Спрос и предложение на отечественном рынке некоторого товара могут быть формализованы следующим образом:

$$Q_D^B = 1000 - 6,2P, Q_S^A = -400 + 3,8P.$$

Цена единицы товара на мировом рынке равна 100 ден. ед. В условиях свободной торговли страна введет таможенную импортную пошлину в 20 ден. ед. на каждую ввозимую в страну единицу продукции. Определите затраты граждан данной страны на Приобретение импортной продукции.

Задача № 3

Функция спроса и предложения на товар в стране А имеют следующий вид:

$$Q_D^A = 50 - 0,5P, Q_S^A = -10 - P.$$

В стране Всоответствующие функции таковы:

$$Q_D^B = 120 - P, Q_S^A = -20 + P.$$

Правительством импортирующей страны установлена таможенная пошлина на ввозимый товар в размере 10 ден. ед. на каждую единицу ввозимой в страну продукции. Определите объем импорта этих условиях.

Задача № 4

Функция спроса и предложения на товар в стране А имеют следующий вид:

$$Q_D^A = 310 - 8P, Q_S^A = -20 + 2P.$$

Зарубежное предложение данного товара в страну может быть представлено функцией:

$$E = -100 + 20P.$$

Правительство страны вводит таможенную пошлину на каждую единицу ввозимой в страну продукции, в результате чего объем импорта данного товара сокращается до 180 единиц.

Определите размер таможенной импортной пошлины, введенной правительством.

Задача № 5

Функция спроса и предложения на товар в стране А имеют следующий вид:

$$Q_D^A = 300 - P, Q_S^A = -60 + P.$$

Мировая цена на данный товар составляет 210 ден. ед.

После вступления страны в мировые торговые отношения ее правительство вводит таможенную экспортную пошлину в 10 ден. ед. на каждую вывозимую из страны единицу продукции.

Определите объем денежных поступлений в государственный бюджет страны, обусловленный этой акцией правительства.

Задача № 6

Функция спроса и предложения на товар в стране А имеют следующий вид:

$$Q_D^A = 400 - P, Q_S^A = -210 + 3P.$$

Предположим, что объем импорта данного товара в страну составлял в условиях таможенного тарифа 60 единиц продукции.

Определите объем импорта данного товара в условиях свободной торговли, если известно, что после отмены таможенной пошлины объем внутреннего предложения этого товара сократился на 30 единиц.

Задача № 7

Функция спроса и предложения на товар в стране А имеют следующий вид:

$$Q_D^A = 600 - 2P, Q_S^A = -300 + 3P.$$

Известно, что в будущем году предполагается резкий рост спроса на импорт данного товара, ориентировочно на 150 %. Правительство страны, желая оставить объем импорта на уровне текущего года, рассматривает вопрос о введении соответствующей таможенной импортной пошлины.

Определите ее размер.

Задача № 8

Функция спроса и предложения на товар в стране А имеют следующий вид:

$$Q_D^A = 4000 - 2P, Q_S^A = -2000 + 2P.$$

Импортируя определенное количество данного товара из-за рубежа, страна ограничивала объем его импорта за счет взимания таможенной пошлины, что позволило ей, кроме того, обеспечивать поступление в госбюджет ежемесячно 40000 ден.ед.

После того как страна была вынуждена отменить таможенную пошлину и перейти к режиму свободной международной торговли, объем внутреннего производства данного товара в стране сократился на 200 ед.

Определите объем импорта рассматриваемого товара в страну в условиях свободной международной торговли.

Задача № 9

Функция спроса и предложения на товар в стране А имеют следующий вид:

$$Q_D^A = 2600 - 10P, Q_S^A = -400 + 5P.$$

Импортируя также данный товар из-за рубежа, страна взимала с его производителей определенную таможенную пошлину, ограничивая тем самым объем импорта 900 ед. продукции.

После вынужденной отмены таможенной пошлины расходы населения на приобретение импортной продукции выросли в условиях свободной торговли на 24000 ден. ед.

Определите, как в результате отмены таможенной пошлины изменились доходы отечественных производителей рассматриваемой продукции.

Практическое занятие Тема № 6

Задача № 1

Функция спроса и предложения на товар в стране А имеют следующий вид:

$$Q_D^A = 500 - 2P, Q_S^A = -100 + 2P.$$

Для уменьшения объема импорта данного товара из-за рубежа правительство страны было вынуждено ввести таможенную импортную квоту – 100 ед. продукции. В будущем году в стране ожидается рост спроса на данный товар.

Определите, как в условиях существующей квоты изменится цена на анализируемый товар, если спрос возрастает на 60 единиц продукции для каждого уровня цен.

Задача № 2

Функция спроса и предложения на товар в стране А имеют следующий вид:

$$Q_D^A = 500 - 2P, Q_S^A = -100 + 2P.$$

С целью ограничения объема импорта аналогичного зарубежного товара в страну ее правительством была введена таможенная импортная квота размером 80 единиц продукции.

Определите объем таможенных поступлений в государственный бюджет страны, если указанная квота будет заменена эквивалентной таможенной пошлиной.

Задача № 3

Функция спроса и предложения на товар в стране А имеют следующий вид:

$$Q_D^A = 240 - 15P, Q_S^A = -60 + 10P.$$

Мировая цена на данный товар равна 4 ден. ед. за одну единицу продукции.

Правительство водит квоту, равную 50% существующего в условиях свободной торговли объема импорта. Как это повлияет на объем спроса, объем предложения и цену на внутреннем рынке?

Задача № 4

Функция спроса и предложения на товар в стране А имеют следующий вид:

$$Q_D^A = 100 - 2P, Q_S^A = -20 + 4P.$$

Правительство, желая сократить объем импорта данного товара в страну, принимает решение субсидировать его отечественных производителей.

Определите, каким должен быть размер субсидий, если целью правительства является увеличение роста объемов производства данного товара на 10 единиц при любом уровне цены на него.

Задача №5

Говядина стоит 5,4 долл. за 1 кг. по этой цене российские фермеры производят 20 тыс. т, тогда как спрос на российском рынке достигает 60 тыс. т. В странах ближнего зарубежья, являющихся экспортерами говядины в Россию, ее цена составляет 3,6 долл. за 1 кг. По такой цене российские фермеры смогут произвести только 5 тыс. т при спросе, увеличивающемся до 65 тыс. т. Для защиты внутреннего рынка Россия вводит импортную квоту, лицензия на получение которой стоит как раз столько, сколько составляет разница между внутренней ценой говядины и ее ценой в странах ближнего зарубежья, то есть 1,8 долл. за 1 кг.

- Б. Как скажется введение квоты на потребителях и на производителях?
- В. Каков доход импортеров, получивших разрешение на импорт в рамках квоты, от ее введения?

Задача №6

Россия производит и потребляет постоянные магниты. Их внутреннее предложение составляет $S=50+5P$, а спрос $D=400-10P$. Мировая цена на магниты составляет 10 долл. Правительство вводит квоту, ограничивающую импорт магнитов 50 штуками.

- А. Сколько магнитов и по какой цене Россия будет производить в условиях свободы торговли?
- Б. При мировой цене на магниты в 10 долл. каков будет объем их импорта?
- В. Как импортная квота повлияет на внутренние цены магнитов?
- Г. Насколько увеличатся доходы импортеров, получивших право на импорт в рамках квоты, от ее введения?
- Д. Каковы будут потери потребителей?

Практическое занятие № 7

Задача № 1

Рассмотрим условия страны А и В. Рынок труда в этих странах характеризуется следующими данными.

Функция спроса на труд в стране А имеет вид:

$$Q_A(D) = 100 - 5W \text{ функция предложения на труд } Q_A(S) = 60 + 3W .$$

В стране В: $Q_B(D) = 120 - 3W$ функция предложения на труд $Q_B(S) = 40 + 5W$.

Определить:

- 1) Какого потенциальное направление миграции рабочей силы;
- 2) Объем эмиграции в условиях свободного перемещения рабочей силы между странами, результатом чего стало увеличение часовой заработной платы в стране эмиграции на 1 долл.;
- 3) Новый уровень равновесной заработной платы в принимающей стране.

Задача № 2

Условная мировая экономическая система состоит из двух стран, располагающих объемами капитала $K_A = 14$, $K_B = 8$ соответственно. Функция предельного продукта капитала для рассматриваемых стран имеет вид:

$$MP(K_A) = 20 - 1,5i \text{ и } MP(K_B) = 26 - 2,5i .$$

Предположим, что все ограничения и тем более запреты на международные финансовые потоки между странами упраздняются. Определить экономические последствия миграции капитала для обеих стран.

Задача № 3

В России спрос на труд имеет вид $Q_A(D) = 200 - 7W$ функция предложения на труд $Q_A(S) = 150 + 3W$.

В США $Q_B(D) = 500 - 5W$ функция предложения на труд $Q_B(S) = 350 + 5W$. После миграции предложение страны эмиграции имеет вид $Q_A(S) = 100 + 3W$, в стране иммиграции имеет вид $Q_B(S) = 380 + 5W$.

Какая страна выигрывает, а какая проигрывает после международной миграции. На сколько?

Проверочное задание

Задача № 1. Затраты труда на производство телевизора в Японии C_{11} , на производство лампы C_{12} . Затраты труда на производство в США C_{21} и C_{22} соответственно. Определить, после торговли товарами или миграции населения происходит больший прирост производства в мировой экономики и на сколько?

		Вариант													
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	
C_{11}	8	5	2	2	10	4	2	5	2	5	3	4	12	4	

C_{12}	4	6	3	3	12	12	5	10	6	2,5	6	2	20	8
C_{21}	1	2,5	4	1	5	8	4	10	3	1	5	1	10	1
C_{22}	1	15	6	1	30	24	10	15	12	1	10	1	25	1
Вариант														
	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28
C_{11}	2	10	8	5	5	3	2	8	3	5	2	12	4	2
C_{12}	3	12	4	6	2,5	6	3	24	6	10	6	20	8	6
C_{21}	1	5	1	2,5	1	5	4	16	5	10	3	10	1	3
C_{22}	1	30	1	15	1	10	6	48	10	15	12	25	1	12

Задача № 2.

В Германии спрос на труд $400 - A \cdot W$, предложение $200 + 2A \cdot W$. В Австрии реальная заработанная плата – W_B . Издержки от миграции – C . Количество рабочих в Австрии после миграции увеличилось на 50 и составило L_B , функция предложения труда в Германии после миграции имеет вид $100 + 2A \cdot W$.

N	A	WB	C	LB
1	2	250	5	225
2	1	150	30	324
3	3	350	15	255
4	1	160	30	364
5	2	250	10	456
6	3	330	15	315
7	2	240	25	275
8	1	160	40	348
9	3	350	21	426
10	4	450	12	243
11	1	200	65	225
12	3	350	12	324
13	1	150	35	255
14	2	250	21	364
15	3	350	25	456
16	1	170	55	315
17	3	350	12	275
18	1	160	45	348
19	2	250	34	426
20	4	440	14	243
21	3	340	21	250
22	4	430	10	350
23	1	160	45	450
24	2	250	20	264
25	2	250	15	350
26	1	150	20	250
27	2	250	30	356
28	4	440	15	410
29	3	330	10	520
30	1	150	20	370

Практическое занятие № 8

Задача № 1

Пусть обменный курс японской Йены и доллара США равен 200 йенам за 1 долл., Если приобрести облигации на 200 000 йен с выплатой 12,5% годовых какой доход получают от инвестиций к концу года, при условии, что за год Йена удешевляется относительно доллара на 25 %.

Решение задача.

Необходимо сопоставить сумму ваших денежных средств (в долл.), вложенных в рассматриваемый «бизнес», с суммой денежных средств, которыми вы располагали в конце года. В соответствии с исходными данными задачи, наши вложения в данный «бизнес» составили: $200000 / 200 = 1000$ (долл.)

На конец года вы располагали суммой: $(200000 + 200000 * 0,125) / 1000 * 0,25 = 900$ (долл.)
Результат инвестирования: $1000 - 900 = 100$ (долл.) Таким образом, убытки составят 100 долл.

Задача №2

Чему равен кросс-курс швейцарского франка к шведской кроне, если:

X швейцарского франка = 100 шведским кронам

3,7946 шведских крон = 1 доллару США

1 доллар США = 1,9872 швейцарского франка

Задача № 3

В условиях золотого стандарта доллар США имеет фиксированное золотое содержание при цене 20,67 доллара за одну унцию золота. Британский фунт – 4,25 за одну унцию золота.

1) Каков обменный курс доллара к фунту?

Предположим, что вы начинаете осуществлять коммерческие операции, имея 85 фунтов стерлингов при обменном курсе 6 долларов за 1 фунт стерлингов.

2) Какое количество золота вы могли бы купить в Англии?

3) Предположим, что вы не покупаете золото в Англии, а обмениваете свои фунты на доллары. Какое количество золота вы смогли бы купить затем в США?

4) Если вы после этого посылаете золото обратно в Англию, то сколько оно будет стоить в фунтах стерлингов. Где выгодно продать и купить золото?

5) Если обменный курс составляет 3 доллара за 1 фунт стерлингов, то где выгодно продать и купить золото?

Решение задачи

1) 4,86; 2) 20 унций; 3) 24 унции;

4) 102 фунтов стерлингов. Выгодно продать золото в Англии, купить в США;

5) выгодно продать золото в США, купить в Англии.

Задача № 4

Допустим, что обменный курс японской иены и доллара США равен 200 иенам за 1 долл., и вы приобретаете облигации на 200000 иен с выплатой 12,5 % годовых. Определите величину ваших доходов от этой инвестиции к концу года в долларах, если за год иена удешевляется относительно доллара на 25%.

Решение задачи:

Необходимо сопоставить сумму ваших денежных средств (в долл.), вложенных в рассматриваемый «бизнес», с суммой денежных средств, которыми вы располагали в конце года. В соответствии с исходными данными задачи, наши вложения в данный «бизнес» составили:
 $200000 / 200 = 1000$ (долл.)

На конец года вы располагали суммой:

$$(200000 + 200000 * 0,125) / 1000 * 0,25 = 900 \text{ (долл.)}$$

$$\text{Результат инвестирования: } 1000 - 900 = 100 \text{ (долл.)}$$

Таким образом, убытки составят 100 долл.

Задача № 5

Потребительская корзина России и США состоит из трех товаров (А, В, С):

Страны Товары

Цена товара Количество товара

А В С А В С

Россия 5 руб. 10 100 100 20 10

США 0,1 долл. 1,0 2,0 100 20 10

Определите паритет покупательной способности российского рубля к американскому доллару.

Решение задачи:

Для определения паритета покупательной способности необходимо рассчитать стоимость условной потребительской корзины в России и в США.

Стоимость потребительской корзины в России:

$$500 + 200 + 1000 = 1700 \text{ руб.}$$

Стоимость потребительской корзины в США:

$$10 + 20 + 20 = 50 \text{ долл.}$$

$$\text{Паритет покупательской способности } 1700 \text{ руб.} / 50 \text{ долл.} = 34 \text{ руб.} / \text{долл.}$$

Задача № 6

Спрос на американские доллары на валютном рынке России формализуется функцией:

$$Q_D = 150 - 3P$$

Предложение:

$$Q_S = -50 + 2P$$

Определите равновесный курс доллара в рублях.

Если предположим:

- 1) Ажиотажный спрос на американские доллары сдвигает функцию спроса на 2 единицы по оси ординат;

- 2) Приток иностранных инвестиций приводит к сдвигу функции предложения на 50 единиц по оси абсцисс;
 - 3) Правительство увеличило нормативы обязательной продажи валютной выручки экспортеров Центральному банку; в результате функции предложения сдвигается по оси абсцисс на 3 единицы
- Определите новый равновесный курс доллара.

Практическое занятие тема № 9

Задача № 1

Функционирование экономической системы страны А за текущий год характеризовалось следующими макроэкономическими показателями:

- Национальный доход – 1000 д.е.
- Потребительские расходы – 700 д.е.
- Государственные расходы – 100 д.е.
- Объем внутренних инвестиций – 300 д.е.
- Объем экспорта – 50 д.е.
- Объем импорта – 25 д.е.

В соответствии с представленными данными определите динамику счета движения золотовалютных резервов рассматриваемой страны.

Решение задачи.

Воспользуемся основным макроэкономическим тождеством $Y = C + I + G + (E - Z)$ с учетом счета движения золотовалютных резервов (OR) запишем полную формулу платежного баланса:

$$\begin{aligned}(I - S) + N_e + OR &= 0 \\ (300 - 200) - 200 + OR &= 0 \\ OR &= 100 \text{ д.е.}\end{aligned}$$

Задача № 2

Функционирование условной экономической системы за текущий год характеризовалось следующими показателями:

$$\begin{aligned}S_{\text{част}} &= -50 + 0,2(Y - T) \\ I &= 100 - 5i.\end{aligned}$$

Рассчитайте сальдо текущих операций платежного баланса, если потребительские расходы составляют 530 ден. ед., бюджетный излишек равен 10 ден. ед. при годовой ставке 7%.

Задача № 3

Функционирование условной экономической системы за текущий год характеризовалось следующими макроэкономическими показателями:

- 1) Объем частных сбережений -600
- 2) Дефицит государственного бюджета -200
- 3) Дефицит счета текущих операций -250.

Определите годовой объем внутренних инвестиций в рассматриваемой стране, принимая во внимание, что платежный баланс страны был сведен с нулевым сальдо без вмешательства государства.

Задача № 4

Определить паритет покупательной способности рубля и американского доллара, если условная потребительская корзина состоит из 3 товаров. В России при цене $-p_1$ на первый товар потребляется $-Q_1$ шт., при цене p_2 на второй потребляется $-Q_2$ шт., при цене $-p_3$ на третий товар потребляется $-Q_3$ шт. В США цена на первый товар $-p_4$, на второй $-p_5$, на третий $-p_6$. Объем потребления соответствует потреблению товаров в России.

p_1	p_2	p_3	p_4	p_5	p_6	Q_1	Q_2	Q_3
15	100	600	3	4	1	50	25	5

Задача № 5

Представлены данные платежного баланса страны:

- 1) Товарный экспорт +80
- 2) Товарный импорт -60
- 3) Экспорт услуг +30
- 4) Импорт услуг -20
- 5) Чистые доходы от инвестиций -10
- 6) Чистые трансферты +20
- 7) Приток капитала +20
- 8) Отток капитала -80

Рассчитайте сальдо:

- 1) Торгового баланса
- 2) Баланса текущих операций
- 3) Баланса движения капиталов
- 4) Баланса официальных расчетов

Задача № 6

Экономика условной страны характеризуется следующими макроэкономическими показателями:

- 1) Изменение официальных резервов +10
- 2) Товарный экспорт +40
- 3) Товарный импорт -30
- 4) Чистые доходы от инвестиций -5
- 5) Чистые текущие трансферты +10
- 6) Экспорт услуг +15
- 7) Импорт услуг -10
- 8) Приток капитала +10
- 9) Отток капитала -40

Определите:

- 1) Торгового баланса
- 2) Баланса текущих операций
- 3) Баланса движения капиталов
- 4) Общее сальдо платежного баланса.

Задача № 7

Данные в таблице характеризуют экономическую активность в условной стране в течении трех последних лет. Заполните таблицу.

Год	Y	C	I	G	t, % (налог. Ставка)	Частные S	Гос.S	Сальдо баланса текущих операций	Сальдо баланса движения капитала
1	5000	3000	700	800	20				
2	5000	3000	900	1000	20				
3	5200	3400	1000	1100	20				

Тема № 2 «Международная торговля»

1. Из приведенных данных в таблице следует что:

Канаде выгодно специализироваться на производстве сыра;

Канада выгодно специализироваться на производстве пылесосов;

Канаде не выгодно торговать с Португалией;

Канада обладает абсолютным преимуществом в производстве только пылесосов.

Товар	Затраты труда на ед. выпуска, ч	
	Канада	Португалия
Пылесос, шт.	8	6
Сыр, кг	40	20

Задачи

Задача № 1

Найдите выгоду страны экспортера пшеницы и масла в условиях свободной торговли, если X т пшеницы обменивается на Y т масла. В России затраты труда на производства 1 т пшеницы – A_1 , а на производство 1 т масла затраты труда – A_2 , в Китае затраты труда на производства 1 т пшеницы – B_1 , на производство 1 т масла – B_2 .

Вариант	Россия		Китай		X	Y
	A_1	A_2	B_1	B_2		
1	0	2	5	0	1	3
2	5	1	0	3	1	2
3	0	4	1	1	1	2
4	,5	7	5	1	1	2
5	0	3	5	1	1	1
6	0	2	0	5	2	1
7	0	3	6	5	1	4
8	2	1	6	6	2	1
9	0	1	5	5	2	1
0	1	4	8	0	2	1
1	1	1	6	4	2	1
2	0	3	5	7	1	3
3	1	8	1	9	2	1
4	1	0	2	5	1	2
1	2	1	1	1	3	1

5		0	0	0	0		
6	1		1	2			
7		7	4	0	5	1	2
8	1	3	1	3	1		
9		0	5	,5	4	2	1
0	1	4	1	1	3		
1		0	0	5	0	1	2
2	1	4	2		2		
3		0	0	5	0	3	1
4	2	2	5	1	7		1
5		5	0	5	,5	1	,5
6	2	4	1		1		
7		0	0	9	8	2	1
8	2	3	1	2	8		
9		0	5	0	0	3	1
0	2		1	2			
1		2	0	0	5	1	3
2	2			1	2		
3		6	3	2	4	2	1
4	2			1	2		
5		8	4	0	0	2	1
6	2		2	1			
7		4	0	0	4	1	2
8	2	2	1		2		
9		0	0	5	0	2	1
0	2	1	3	4	1		
1		5	0	0	0	1	2
2	2	1			1		
3		4	7	9	8	2	1
4	3	2		1	4		
5		0	5	0	0	2	1

Задача № 2

В стране «А» функции внутреннего спроса и предложения для конкретного товара имеют вид:

$$Q_A^D = A - P \text{ и } Q_A^S = -B + 4P.$$

В стране «В» соответствующие функции таковы:

$$Q_B^D = C - 2P \text{ и } Q_B^S = -D + 2P.$$

Определите чистый выигрыш в каждой стране после вступления их в свободные торговые отношения между собой.

№	A	B	C	D
1	100	210	300	155
2	150	50	70	30
3	130	50	160	90
4	100	70	74	50
5	90	50	160	60
6	80	40	150	60
7	70	100	130	70
8	40	50	120	52
9	50	100	120	32
10	40	120	120	60
11	30	65	55	15
12	70	110	75	60
13	40	90	50	30
14	80	85	60	35
15	90	65	150	65
16	45	65	150	55
17	100	75	150	50
18	120	60	200	102
19	80	120	100	65
20	70	100	90	70
21	160	150	120	65
22	150	80	95	50
23	160	60	150	72
24	100	45	50	15
25	130	95	90	55
26	120	15	50	20
27	120	85	70	35
28	80	60	50	25
29	65	120	80	65
30	100	135	90	70
31	35	95	150	15
32	35	15	100	40
33	35	65	90	35

Тема № 3 «Тарифные методы регулирования международной торговли»

1. Количественная нетарифная мера ограничения экспорта или импорта определенным количеством или суммой на определенный период времени, называется

- 1) Демпингом
- 2) Квотой
- 3) Субсидией
- 4) Лицензией

3. Финансовый нетарифный метод торговой политики, предусматривающий бюджетные выплаты национальным экспортёрам, что

позволяет продавать товар иностранным покупателям, по более низкой цене, чем на внутреннем рынке, называется....

- 1) Внутренней субсидией
- 2) Экспортной субсидией
- 3) Экспортным кредитованием
- 4) Демпингом

6. Экономическое различие между тарифом и квотой заключается в том числе....

- 1) в разном содержании эффекта дохода
- 2) в разном объеме излишек потребления
- 3) в разных совокупных потерях
- 4) в разном объеме выигрыша производителя

7. Сопоставьте

1) разрешение сроком до 1 года на ввоз или вывоз, выдаваемое правительством конкретной фирме на осуществление одной внешнеторговой сделки.

2) разрешение на ввоз или вывоз того или иного товара в течение года без ограничений количества сделок.

3) разрешение ввезти или вывезти данный товар в любую страну мира за определенный промежуток времени без ограничения количества или стоимости.

4) разрешение, выдаваемое немедленно после получения от экспортера или импортера заявки, которая не может быть отклонена государственным органом.

- А) глобальная лицензия
- Б) разовая лицензия
- В) генеральная лицензия
- Г) автоматическая лицензия

8. Введение добровольных экспортных ограничений:

- а) увеличивает благосостояние страны-импортера;
- б) более выгодно стране-импортеру, чем использование импортной квоты;
- в) может принести выигрыш стране-экспортеру;
- г) приносит выигрыш как стране-импортеру, так и стране — экспортеру.

10. Использование производственной субсидии как средства поддержки отечественных производителей:

1) приводит к тем же последствиям для благосостояния страны, что и использование таможенного тарифа на импорт;

2) более предпочтительно с точки зрения воздействия на благосостояние страны, чем введение импортной квоты;

3) приводит к тому, что объем отечественного производства растет, импорт сокращается, а внутренняя цена увеличивается;

4) аналогично по своим экономическим последствиям использованию экспортной субсидии.

11. У международного картеля будет тем больше возможностей диктовать выгодные ему цены, чем:

1) больше доля картеля в продажах данного продукта на мировом рынке;

2) выше эластичность мирового спроса на данный продукт;

3) ниже эластичность поставок данного продукта из альтернативных картелю источников;

4) верны ответы а) и б);

5) верны ответы а) и в).

12. «Добровольное» ограничение экспорта предусматривает:

1) введение экспортной пошлины экспортером;

2) квотирование экспорта экспортером;

3) квотирование импорта импортером;

4) квотирование экспорта импортером.

15. Эффект дохода в случае добровольного ограничения экспорта улавливается

1) местными импортерами

2) иностранными экспортерами

3) государством

4) покупателями

16. Эффект дохода в случае импортной квоты улавливается

1) местными импортерами

2) иностранными экспортерами

3) государством

4) покупателями

17. Экспортная субсидия, вводимая большой страной

1) ухудшает ее условия торговли

2) увеличивает цену ее экспорта

3) сокращает внутренний спрос на экспортируемые товары

4) улучшает условия торговли

5) увеличивает и относительное предложение на экспорт

18. Импортный тариф, вводимая большой страной

1) сокращает внутренний спрос на импортируемые товары

- 2) ухудшает ее условия торговли
- 3) улучшает условия торговли
- 4) увеличивает цену ее импорта
- 5)

19. Целями введения таможенного тарифа являются:

1. ограничения свободы торговли
2. получение дополнительных финансовых средств,
3. регулирование внешнеторговых потоков
4. защита национальных (отечественных) производителей.

20. Сопоставьте определение с видами протекционизма

- селективный протекционизм — направлен против отдельных стран или отдельных товаров;
- отраслевой протекционизм — защищает определенные отрасли, прежде всего сельское хозяйство, в рамках аграрного протекционизма;
- коллективный протекционизм — проводится объединениями стран в отношении стран, в них не входящих;
- скрытый протекционизм — осуществляется методами внутренней экономической политики.

21. При вводе тарифа на импортную продукцию происходит:

- 1) Увеличение внутреннего предложения на ввозимый товар
- 2) Увеличение внутреннего спроса на ввозимый товар
- 3) Не происходит изменение спроса на продукцию
- 4) Внутренние производители увеличивают цену на производство аналогичного товара

22. Фактическая степень таможенной защиты той или иной отрасли будет совпадать с номинальным уровнем тарифа на конкурирующую импортную продукцию когда

- 1) в материальных затратах этой отрасли нет импортных компонентов ($a = 0$)
- 2) ставка таможенной пошлины на конечную продукцию отрасли и на компоненты материальных затрат одинакова ($T_n = T_{im}$).

23. Фактическая степень защиты может оказаться отрицательной, если ...

- 1) ставка пошлины на компоненты материальных затрат значительно превышает ставку пошлины на конечную продукцию
- 2) ставка пошлины на компоненты материальных затрат **не** превышает ставку пошлины на конечную продукцию

ставка пошлины на конечную продукцию значительно превышает ставку пошлины на компоненты материальных затрат

Задачи

Задача № 1

Номинальная ставка импортного тарифа на кожаную обувь составляет 20%. Номинальная ставка на импортируемую кожу составляет 10%. А стоимость кожи составляет 15% себестоимости продукции.

Рассчитайте эффективную ставку тарифа на импортируемую обувь, если:

1. Условия не изменились.
2. Номинальная ставка импортного тарифа на кожаную обувь возросла на $1+N\%$;
3. Номинальная ставка импортного тарифа на кожаную обувь уменьшится на $1+N\%$;
4. Номинальная ставка тарифа на импортируемую кожу возросла на $0,5+N\%$;
5. Номинальная ставка тарифа на импортируемую кожу снизилась на $0,5+N\%$;
6. Какие выводы можно сделать на базе этих расчетов?

Задача № 2

Мировая цена на американскую пшеницу составляет $-A$ долл. за 1 т. Правительство России, которая в импорте пшеницы является большой страной, рассматривает вопрос о введении специфического импортного тарифа $-B$ долл. за 1 т. Внутреннее годовое производство пшеницы в России до введения тарифа составляет $-C$ млн. т., импорт составляет $-D$ млн. т. По оценкам экспертов, после введения тарифа объем спроса на пшеницу в России составит $-E$ млн. т., импорт составит $-F$ млн. т., мировая цена на пшеницу после введения тарифа $-G$ долл. за 1 т.

Рассчитайте:

- 1) Размер доходов бюджета от введения импортного тарифа;
- 2) Доходы, получаемые Россией в результате улучшения условий торговли;
- 3) Потери от меньшей эффективности внутреннего производства и от сокращения внутреннего потребления пшеницы;
- 4) Рост доходов местных производителей;
- 5) Воздействие введения тарифа на экономическое положения страны в целом.

№	A	B	C	D	E	F	G
1	15	2	180	115	250	50	12
2	20	6	190	125	300	60	15
3	14	4	180	80	250	15	10
4	15	2	150	165	280	100	12
5	10	1	100	225	300	160	8
6	7	1	180	155	330	90	6
7	8	2	160	130	250	65	7
8	9	3	130	165	280	100	8
9	5	1	150	125	260	60	4
10	15	5	100	215	305	150	10
11	20	4	50	165	204	100	15
12	6	2	150	125	250	60	5
13	9	1	160	125	260	60	8
14	10	3	150	215	340	150	7
15	7	1	100	295	350	230	5
16	15	5	80	145	200	80	12
17	20	3	150	125	250	60	17
18	12	4	100	145	200	80	10
19	15	5	130	215	300	150	13
20	16	1	300	155	450	90	15
21	10	5	190	295	400	200	9
22	7	2	130	265	350	200	5
23	5	1	150	315	400	250	4
24	8	3	150	215	350	150	6
25	10	4	80	145	200	100	8
26	5	2	100	215	300	150	3
27	4	2	90	295	350	230	2
28	16	5	200	225	400	160	15
29	15	4	130	265	350	200	13
30	10	5	100	215	260	150	8
31	7	2	140	155	250	90	5
32	8	3	130	195	300	130	7
33	6	2	200	165	350	100	5

Тема № 4 «Нетарифные методы регулирования международной торговли»

Задачи

Задача № 1 Страна А является и импортирует сахар по цене 10 д.е. за мешок. Пусть на внутреннем рынке сахара кривые спроса и предложения описываются уравнениями: $D = 300 - 3N \cdot p$, $S = 50 + N \cdot p$. Предположим, что правительство страны А хочет ограничить импорт сахара до $2N + 10$ мешков и вводит импортную квоту.

Рассчитайте:

- а) на сколько сократится объем импорта;
- б) на сколько возрастет внутренняя цена;
- в) размер проигрыша потребителей;
- г) размер выигрыша производителей;

д) общий эффект от введения квоты для страны в целом, предполагая, что лицензии на импорт продаются на открытых конкурентных аукционах.

Задача № 2

Несколько стран-экспортеров сахара создали картель с целью повышения мировой цены на сахар. Страны-члены картеля контролируют Y мирового рынка сахара. Эластичность мирового спроса на сахар составляет — E_1 , а эластичность поставок сахара их стран, не входящих в картель, равна E_2 . Рассчитайте оптимальное для картеля повышение мировой цены.

Вариант															
											0	1	2	3	4
	5	5	0	8	5	0	5	7	8	0	5	0	5	0	
	,4	,5	,4	,3	,5	,6	,4	,3	,5	,4	,6	,4	,5	,7	
	,7	,8	,9	,8	,7	,8	,6	,4	,7	,6	,9	,7	,8	,9	
Вариант															
	5	6	7	8	9	0	1	2	3	4	5	6	7	8	
		0	5	7	0	5	0	5	0	5	0		5	8	
	,5	,4	,4	,4	,3	,6	,5	,3	,5	,5	,6	,5	,4	,3	
	,7	,7	,8	,6	,6	,5	,6	,5	,4	,7	,8	,6	,6	,7	

Тема № 5 «Движение ресурсов»

Тест

1. В число основных причин миграции капитала не входит ...
 1. стабильная политическая обстановка;
 2. отсутствие таможенных барьеров, препятствующих импорту товаров;
 3. разная предельная производительность капитала;
 4. стремление фирм к международной диверсификации деятельности.

2. Разница между числом прибытий и числом убытий в стране за определенный период времени называется ...
 1. общей миграцией;
 2. масштабом убытий;
 3. масштабом прибытий;
 4. сальдо миграции.

3. Положительным последствием миграции рабочей силы для принимающей страны является ...
 1. уменьшение конкуренции за рабочие места в принимающей стране;
 2. увеличение издержек производства;
 3. расширение емкости внутреннего рынка;
 4. уменьшение емкости внутреннего рынка.

4. К положительным последствиям трудовой миграции для страны-донора можно отнести ...
 1. снижение себестоимости товаров за счет применения более дешевой рабочей силы;
 2. экономию на затратах на образование и профессиональную подготовку;
 3. уменьшение давления избыточных трудовых ресурсов и социального напряжения в стране;
 4. провоцирование национальных и этнических конфликтов.

5. Международная миграция рабочей силы
 1. приносит чистый выигрыш принимающей стране;
 2. приносит чистый выигрыш стране эмиграции, если не учитывать изменения благосостояния рабочих-эмигрантов;
 3. приносит чистый выигрыш стране эмиграции, если учитывать изменения благосостояния рабочих-эмигрантов;

6. «Утечка умов» как одна из форм международной миграции рабочей силы:
 1. выгодна для государственных финансов страны-донора;
 2. выгодна для государственных финансов страны- реципиента;
 3. не выгодна для научных учреждений страны-реципиента;
 4. выгодна для квалифицированных специалистов страны-реципиента.

7. Иммиграция рабочей силы – это:
 1. выезд трудоспособного населения из страны за границу;
 2. въезд трудоспособного населения в страну из-за границы;
 3. принудительное перемещение рабочей силы из страны;
 4. выезд трудоспособного населения из страны в зарубежную туристическую поездку.

1. Цель прямых иностранных инвестиций:
 1. извлечение спекулятивной прибыли от вложений капитала в иностранные ценные бумаги, не дающих инвестору реального контроля над объектом инвестирования;

2. снижение дефицита государственного бюджета страны-инвестора;
3. контроль и управление зарубежными объектами инвестирования;
4. сокращение государственного внешнего долга страны-инвестора

9. Уровень заработной платы между странами не выравнивается даже при условии полной юридической свободы миграции рабочей силы по причине:

1. государственного регулирования заработной платы;
2. наличия экономических и неэкономических издержек международной миграции рабочей силы;
3. инфляции в стране-реципиенте;
4. дефицита государственного бюджета страны-донора.

10. Такое явление в международной миграции рабочей силы, как «утечка умов», выгодно:

1. стране-донору;
2. стране-реципиенту;
3. не выгодно ни стране-донору, ни стране-реципиенту;
4. стране-донору и стране-реципиенту в равной степени.

11. Государственное регулирование международной трудовой миграции в развитых и развивающихся странах направлено на:

1. полное запрещение гражданам одной страны выезжать на работу в другие страны, если выплата заработной платы происходит на территории иностранного государства;
2. ликвидацию любых ограничений для приема иностранных работников на территории своей страны, если они согласны работать за более низкую зарплату, чем граждане данной страны;
3. использование выгод и снижение издержек международной трудовой миграции для экономики конкретной страны;
4. обеспечение полной свободы миграции рабочей силы.

12. Если страна специализируется на экспорте рабочей силы, то выезд граждан для работы за рубежом для ее экономического развития:

1. выгоден;
2. не выгоден;
3. нейтрален.

13. Иммиграция иностранной рабочей силы для страны-реципиента дает:

1. только выгоды;
2. только издержки;
3. как выгоды, так и издержки;
4. выгоды только государственному бюджету.

14. Набор работников для работы за рубежом имеют право осуществлять:

1. только государственные министерства и ведомства;
2. только частные коммерческие фирмы;
3. государственные министерства и ведомства, а также частные коммерческие фирмы, которые получили от государственных органов лицензию на осуществление этого вида деятельности;
4. любые предприниматели без специального разрешения.

15. Развитие легальной международной трудовой миграции:

1. способствует проникновению в страны-доноры современных технологий производства, особенно связанных с деятельностью малого бизнеса;
2. влечет за собой увеличение отставания страны-донора от развитых стран по уровню использования современных технологий и повышения уровня квалификации рабочей силы;

3. способствует более рациональному использованию трудовых ресурсов в мировой экономике;

4. препятствует рациональному использованию национальной рабочей силы.

16. Использование труда иммигрантов обусловлено:

1. наличием безработицы в стране-реципиенте;

2. стремлением использовать более дешёвую и неквалифицированную рабочую силу в определенных нишах рынка труда;

3. стремлением получить выгоду от использования квалифицированной рабочей силы;

4. международными обязательствами страны.

17. При прочих равных условиях, в результате международной миграции рабочей силы

1. рабочие, оставшиеся в стране эмиграции, и предприниматели в принимающей стране получают чистый экономический выигрыш;

2. предприниматели в стране эмиграции и рабочие в принимающей стране получают чистый экономический выигрыш;

3. рабочие, оставшиеся в стране эмиграции, и рабочие в принимающей стране получают чистый экономический выигрыш;

4. предприниматели и в стране эмиграции, и в принимающей стране получают чистый экономический выигрыш.

18. Выигрыши, которые получает страна, использующая труд иностранной рабочей силы:

1. уменьшение спроса на труд;

2. снижение давления на рынке труда со стороны предложения;

3. повышение конкурентоспособности продукции;

4. укрепление социальной стабильности общества.

19. Японские производители автомобилей начали прямое инвестирование в автомобильную промышленность США с целью:

1. стимулирование международной конкуренции;

2. стимулирования развития американской автомобильной промышленности;

3. распределения передового производственного опыта в других странах;

4. преодоления таможенных барьеров принимающей страны.

2. Ссудные международные капиталовложения выступают в форме:

а) прямых инвестиций;

б) внешних займов;

в) портфельных инвестиций;

г) вывозе патентов и лицензий.

3. Предпринимательские международные капиталовложения осуществляются в форме:

а) прямых инвестиций;

б) портфельных инвестиций;

в) кредитования внешнеторговых поставок;

г) вывозе патентов и лицензий.

4. Зарубежные филиалы родительских компаний могут быть образованы путём вывоза:

а) прямых инвестиций;

б) инвестиций;

в) ссудного капитала;

г) евровалют.

5. Через вывоз прямых инвестиций инвесторы:

а) учреждают за рубежом новую фирму;

б) покупают контрольный пакет акций уже действующей фирмы;

- в) покупают фирму полностью;
- г) все ответы верны.

6. Если зарубежный филиал родительской компании полностью принадлежит фирме, то это:

- а) дочерняя компания;
- б) отделения;
- в) внучатая компания;
- г) ассоциированная компания.

7. Какой зарубежный филиал родительской компании находится под её влиянием:

- а) дочерняя компания;
- б) отделения;
- в) внучатая компания;
- г) ассоциированная компания.

8. Совместные предприятия – это разновидность:

- а) ассоциированной компании;
- б) дочерней компании;
- в) внучатой компании;
- г) отделения.

9. В рамках ТНК обмен по трансфертным ценам осуществляется:

- а) между ТНК и отделениями;
- б) между ТНК и дочерними предприятиями;
- в) между ТНК и ассоциированными компаниями;
- г) все ответы верны.

10. Трансфертные цены выгодны ТНК, так как они сглаживают негативные последствия от:

- а) влияния на прибыль корпорации платёжного баланса страны;
- б) различного уровня налогообложения;
- в) колебания валютных курсов;
- г) дифференциации ставок таможенных тарифов.

11. Основные формы миграции государственного капитала – это:

- а) прямые и портфельные инвестиции;
- б) межбанковское кредитование;
- в) займы, ссуды, гранты;
- г) торговые кредиты.

12. Частный капитал мигрирует в основном в форме:

- а) предпринимательского капитала;
- б) грантов и помощи;
- в) межбанковских кредитов;
- г) торговых кредитов.

13. Инвестиционный климат в стране характеризуется:

- а) социально-политической ситуацией и перспективами её развития;
- б) экономической ситуацией и перспективами её развития;
- в) внешнеэкономической деятельностью и перспективами её развития;
- г) все ответы верны.

14. Вывоз капитала положительно воздействует на платёжный баланс страны-экспортёра, если:

- а) экспорт капитала увеличивается;
- б) сальдо по статье «доходы от иностранных инвестиций» увеличивается;

- в) «а» увеличивается в большей степени, чем «б»;
- г) «б» увеличивается в большей степени, чем «а».

15. Ввоз предпринимательского капитала отрицательно воздействует на платёжный баланс страны-импортёра, если:

- а) приток новых капиталовложений из-за рубежа возрастает;
- б) сумма вывозимых прибылей возрастает;
- в) сумма вывозимых прибылей превышает приток новых капиталовложений из-за рубежа;
- г) приток новых капиталовложений превышает сумму вывозимых прибылей.

16. Резкое ухудшение платёжного баланса страны и кризис национальной валюты может вызвать миграция капитала, которая отражается в статье платёжного баланса:

- а) движение долгосрочного капитала;
- б) движение краткосрочного капитала;
- в) доходы от иностранных инвестиций;
- г) все ответы неверны.

17. Какая форма миграции капитала может в наибольшей степени увеличить внешний долг страны-импортёра:

- а) портфельные инвестиции;
- б) прямые инвестиции;
- в) ссудная;
- г) ввоз патентов и лицензий.

18. Как страна-импортёр Россия ввозит ссудный капитал преимущественно:

- а) частный;
- б) государственный;
- в) международных организаций;
- г) смешанный.

19. Как страна-экспортёр Россия вывозит капитал преимущественно в форме:

- а) ссудного капитала;
- б) прямых инвестиций;
- в) портфельных инвестиций;
- г) вывоза патентов и лицензий.

20. Основными причинами международной трудовой миграции выступают:

- а) безработица;
- б) относительно низкий уровень жизни в отдельных странах;
- в) дефицит или избыток трудоспособного населения в результате неравномерного накопления капитала в различных странах;
- г) все ответы верны.

21. По классификации ООН трудящиеся, ежедневно пересекающие границу для работы в соседнем государстве:

- а) постоянные мигранты;
- б) фронтоальеры;
- в) нелегальные мигранты;
- г) все ответы неверны.

22. В настоящее время географическими центрами иммиграции выступают:

- а) страны Западной Европы;

- б) США и Канада;
- в) страны Ближнего и Среднего Востока;
- г) страны Восточной Европы.

23. Закономерность, отражающая углубление процесса расслоения населения на богатых и бедных, это:

- а) постоянный рост объемов миграции;
- б) нарастание абсолютных масштабов нелегальной иммиграции;
- в) увеличение удельного веса высококвалифицированных специалистов в общей численности мигрирующих трудовых ресурсов;
- г) «утечка умов».

24. Трудовая миграция влечёт за собой следующие последствия:

- а) смягчение условий безработицы;
- б) появление дополнительного источника валютного дохода для страны-экспортёра рабочей силы;
- в) приобретение мигрантами знаний и опыта;
- г) «утечка умов» и возможность скрыть получаемые доходы.

25. Российская миграционная политика предполагает:

- а) реализацию гражданами РФ прав на свободу перемещения;
- б) гарантию защиты и поддержки трудящихся-мигрантов за рубежом;
- в) обеспечение беспрепятственного возвращения на родину и помощь в адаптации мигрантов;
- г) все ответы верны. ___

26. Дочерние компании – это предприятия, в которых прямой инвестор-нерезидент владеет долей в капитале:

- а) менее 10%;
- б) более 50%;
- в) менее 3%;
- г) от 10% до 20%.

27. В странах Латинской Америки в приеме рабочей силы лидирует ...

1. Аргентина
2. Куба
3. Колумбия
4. Мексика

28. Странами-донорами для Западной Европы являются ...

1. Португалия, Испания
2. Мексика, Чили
3. Аргентина, Куба
4. Индия, Пакистан

29. Уровень безработицы в стране в результате эмиграции рабочей силы...

1. сокращается
2. увеличивается
3. не изменяется
4. резко увеличивается

30. Разница между числом прибытий и числом выбытий в стране за определенный период времени называется ...

1. сальдо миграции
2. общей миграцией
3. масштабом выбытий
4. масштабом прибытий

31. К последствиям, возникающим в стране-реципиенте после прибытия рабочей силы, относится ...

1. уменьшение заработной платы
2. увеличение заработной платы
3. уменьшение предложения труда
4. уменьшение уровня безработицы

32. К положительным последствиям миграции для страны-реципиента относится ...

1. увеличение налоговых поступлений в бюджет государства
2. уменьшение налоговых поступлений в бюджет государства
3. увеличение конкуренции за рабочие места
4. снижение конкурентоспособности товаров

33. Положительным эффектом от миграции рабочей силы для страны выбытия является ...

1. приток в страну-донор свободно конвертируемой валюты
2. увеличение социального напряжения в стране-доноре
3. экономия на затратах на образование для страны-реципиента
4. повышение конкурентоспособности товаров в стране-реципиенте

34. Уровень заработной платы в стране-доноре ...

1. увеличивается
2. уменьшается
3. не изменяется
4. резко уменьшается

35. Работодатели (предприниматели) в принимающей стране от приезда рабочей силы из-за рубежа ...

1. выигрывают
2. проигрывают
3. не изменяют своего благосостояния
4. уменьшают свои доходы

36. Увеличение налоговых поступлений за счет прибытия нелегальной иностранной рабочей силы происходит за счет _____ налогов.

1. косвенных
2. прямых
3. пропорциональных

37. Положительным последствием миграции рабочей силы для принимающей страны является ...

1. расширение емкости внутреннего рынка (верный)
2. уменьшение емкости внутреннего рынка
3. увеличение издержек производства
4. уменьшение конкуренции за рабочие места в принимающей стране

38. Международная организация труда была создана в _____ году.

1. 1919
2. 1920
3. 1921
4. 1922

39. Методы эмиграционной политики, заключающиеся в разработке государством мер ограничительно-поощрительного характера, называются ...

1. прямыми
2. косвенными
3. иммиграционными
4. обратными

40. Важной проблемой для стран-экспортеров рабочей силы является ...

1. трудоустройство бывших эмигрантов
2. сохранение уровня занятости
3. уменьшение уровня занятости
4. состояние платежного баланса

41. Модель иммиграционной политики, акцентирующая внимание на людях высокой профессиональной квалификации и на проблемах прав человека, является _____ моделью.

1. американской
2. немецкой
3. французской
4. японской

42. К германской модели иммиграционной политики относится ориентация на ...

1. прием в Германию этнических немцев
2. интеграцию беженцев из различных стран
3. соблюдение прав человека
4. усиление реэмиграционной политики

43. Большинство стран, принимающих иммигрантов, устанавливают ...

1. количественное квотирование

2. таможенные пошлины
3. экспортные субсидии
4. внутренние субсидии

44. Под экономическим регулированием иммиграции понимаются ...

1. финансовые ограничения
2. повышенные налоговые ставки
3. экспортные субсидии
4. ограничения по времени пребывания

45. Одним из важных методов наднационального регулирования иммиграции работников является заключение ...

1. международных дву- и многосторонних соглашений
2. индивидуальных соглашений с работниками
3. рабочего контракта
4. мирного договора

46. К методам косвенного регулирования эмиграционной политики относится ...

1. поощрение валютных переводов из-за рубежа
2. запрет на выезд отдельных категорий работников
3. введение эмиграционных квот
4. установление сроков обязательной работы в стране после получения образования за государственный счет

Задачи

Задача № 1. Затраты труда на производство телевизора в Японии C_{11} , на производство лампы C_{12} . Затраты труда на производство в США C_{21} и C_{22} соответственно. Определить, после торговли товарами или миграции населения происходит больший прирост производства в мировой экономики и на сколько?

Вариант														
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
C_{11}	8	5	2	2	10	4	2	5	2	5	3	4	12	4
C_{12}	4	6	3	3	12	12	5	10	6	2,5	6	2	20	8
C_{21}	1	2,5	4	1	5	8	4	10	3	1	5	1	10	1
C_{22}	1	15	6	1	30	24	10	15	12	1	10	1	25	1
Вариант														
	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28
C_{11}	2	10	8	5	5	3	2	8	3	5	2	12	4	2
C_{12}	3	12	4	6	2,5	6	3	24	6	10	6	20	8	6
C_{21}	1	5	1	2,5	1	5	4	16	5	10	3	10	1	3
C_{22}	1	30	1	15	1	10	6	48	10	15	12	25	1	12

Задача № 2. В Германии спрос на труд $400 - A \cdot W$, предложение $200 + 2B \cdot W$. Реальная заработанная плата в Австрии до миграции – W_B . Издержки от миграции – C .

Количество рабочих в Австрии после миграции увеличилось на 50 и составило L_B , функция предложения труда в Германии после миграции имеет вид $100 + 2B \cdot W$. Найти выигрыш (проигрыш) работодателей и работников в одной и другой странах. Определить чистый выигрыш эмигрантов из страны-донора.

N	A	B	WB	C	LB
1	2	3	75	15,5	225
2	2,5	5	84	30	324
3	2	3	69	21,5	255
4	3	1	120	30	364
5	2	4	65	10	456
6	3	1	120	15	315
7	2	1	125	25	275
8	3	3,5	95	40	348
9	5	2,5	67	21	426
10	1	1,5	102	12	243
11	2	3	75	16,5	225
12	2	4	70	12	324
13	3	1	130	35	255
14	4	2	90	21,5	364
15	1	2	120	25	456
16	2	4	130	55	315
17	4	3	60	12	275
18	3	2,5	70	15,5	348
19	2	3	90	18,5	426
20	1	2	100	14	243
21	3	2,5	65	14,5	250
22	3	1	110	10	350
23	2,5	5	100	45	450
24	4,5	4	60	20	264
25	3	2,5	70	12,5	350
26	2	1,5	100	20	250
27	8	4	55	11,25	356
28	4	6	65	12,25	410
29	4	8	50	10	520
30	1	12	60	20	370
31	8	4	70	16,25	220
32	4	8	50	10	550
33	7	9	35	15	450

Тема № 6 «Валютный курс»

Тесты

1. Можно ли по теории покупательной способности полностью объяснить колебания валютных курсов?

1. нет, потому что товары в обеих странах неидентичные;
2. нет, поскольку валютные курсы ориентируются не на полную потребительскую корзину товаров и услуг;
3. нет, так как не учитывается инфляция в стране;
4. нет, так как некоторые не относятся к товарам, которыми торгуют за рубежом и, следовательно цены на них на фактический валютный курс не влияют.

2. Валютный курс характеризуется:

1. соотношением национальных валют, определяемый их покупательной способностью;
2. золотым содержанием денежной единицы;
3. соотношением национальных валют в соответствии с их золотым содержанием;
4. соотношением национальных валют, устанавливаемым Международным валютным фондом

3. Прямая валютная котировка отражает:

1. количество национальных денежных единицы, соответствующее одной единицы иностранной валюты;
2. количество иностранных денежных единиц, соответствующее одной единице национальной валюты;
3. курс одной валюты на основе соотношения курса двух других валют;
4. золотое содержание национальной валюты;
5. золотое содержание иностранной валюты.

4. Правительство Великобритании объявило о снижении курса фунта по отношению к курсу американского доллара, то есть провело:

1. инфляцию;
2. дефляцию;
3. девальвацию;
4. ревальвацию;
5. стагнацию;
6. стагфляцию.

5. После девальвации национальной валюты цены экспорта и импорта изменяться при прочих равных условиях следующим образом

1. повысятся как на экспорт, так и на импорт;
2. на экспорт вырастут, а на импорт снизятся;
3. понизятся как на экспорт, так и на импорт;
4. на импорт повысятся, а на экспорт снизятся.

6. В результате ревальвации национальной валюты цены экспорта и импорта изменяться при прочих равных условиях следующим образом

1. повысятся как на экспорт, так и на импорт;
2. на экспорт вырастут, а на импорт снизятся;
3. понизятся как на экспорт, так и на импорт;
4. на импорт повысятся, а на экспорт снизятся.

7. Международный паритет Фишера устанавливает соотношение между:

1. номинальной и реальной ставками процента в условиях конкретной экономической системы;

2. номинальной и реальной ставками процента, а также инфляционной премией в условиях конкретной экономической системы;

3. покупательными способностями номинальных вкладов, осуществленных в различных валютах;

4. ожидаемыми значениями валютных курсов и изменениями процентных ставок в соответствующих странах.

8. Бреттон-Вудская валютная система характеризовалась:

1. фиксированными валютными курсами;
2. свободно плавающими валютными курсами;
3. «управляемым плаванием» валютных курсов;
4. золотым стандартом.

9. При плавающих валютных курсах паритеты определяются:

1. мировым валютным рынком;
2. решениями правительства;
3. решениями МВФ;
4. национальными Центральными банками.

10. Экономические расчеты между странами упрощаются и удешевляются, снижаются неопределенности и ошибки в принятии решений в сфере международной торговли, снижаются транзакционные издержки – все это происходит при:

1. фиксированных валютных курсах;
2. плавающих валютных курсах;
3. золотом стандарте.

11. Удорожание национальной валюты, по сравнению с валютами стран – главных торговых партнеров, делает более выгодным:

1. экспорт товаров;
2. импорт товаров;
3. экспорт квалифицированной рабочей силы;
4. импорт неквалифицированной рабочей силы.

12. Плавающие валютные курсы были узаконены:

1. Системой золотого стандарта;
2. Бреттон-Вудской валютной системой;
3. Ямайскими соглашениями.

13. Международный валютный фонд был создан решением:

1. Бреттон-Вудской валютной конференции;
2. Ямайской конференции;
3. Совета Безопасности ООН;

14. Реальный валютный курс – это:

1. курс, по которому обменивают валюту участники внешней торговли;
2. прогнозируемый валютный курс;
3. номинальный валютный курс, пересчитанный с учетом динамики цен в своей стране и в стране иностранной валюты;
4. курс обмена валюты для физических лиц.

15. Для поддержания фиксированного валютного курса государство:

1. использует валютные резервы;
2. вводит ограничения внешней торговли;
3. вводит валютный контроль;
4. повышает налоги.

16. Девальвация валюты означает:

1. официальное повышение курса национальной валюты по отношению к иностранной при фиксированных валютных курсах;
2. официальное понижение курса национальной валюты по отношению к иностранной при фиксированных валютных курсах;
3. переход к частичной конвертируемости национальной валюты;
4. обмен старых банкнот на новые.

17. Валюта страны имеет внутреннюю конвертируемость, если:

1. установлены ограничения на валютные операции нерезидентов, а операции резидентов ограничений не имеют;
2. установлены ограничения на валютные операции резидентов, а операции нерезидентов ограничений не имеют;
3. ограничены платежи и переводы по текущим международным сделкам;
4. не ограничены частные денежные переводы нерезидентов.

18. Основные правила золотого стандарта в валютных отношениях предполагают, что:

1. государство фиксирует цену золота;
2. государство поддерживает конвертируемость национальной валюты в золото;
3. государство на 100% обеспечивает покрытие бумажных денег золотым запасом;
4. все предыдущие ответы верны.

19. Покупка валюты или другого актива на одном национальном рынке и ее продажа на другом называется ...

1. пространственным арбитражем;
2. временным арбитражем;
3. клиринговой сделкой;
4. портфельной инвестицией.

20. Система, при которой доллар США выполнял резервные функции наряду с золотом и обменивался на золото при предъявлении, была установлена на _____ валютной конференции

1. Бреттон-Вудской;
2. Ямайской;
3. Парижской;
4. Генуэзской.

21. Соотношение покупательной способности национальных денег, построенное по критерию сопоставимости уровней национальных цен, называется ...

1. номинальным валютным курсом;
2. реальным валютным курсом;
3. дефлятором;
4. индексом цен.

22. Определенная конкретная «цена» национальной валюты при обмене на иностранную и наоборот называется _____ валютным курсом.

1. номинальным;
2. реальным;
3. форвардным;
4. эффективным.

23. При системе плавающих валютных курсов повышение курса валют называется ...

1. ревальвацией;
2. удорожанием;
3. обесцениванием;
4. хеджированием.

Задачи

Задача № 1. Если инвестиции составляют – I долларов в год в Россию или США, при условии, что процентные ставки составляют r_1 и r_2 соответственно. Спотовый обменный курс равен $S_0(V_1/V_2)$, где V_1 - доллары, V_2 - рубли, а годовой срочный курс составляет $F(V_1/V_2)$. Определить, где инвестору выгоднее осуществлять инвестирование? Каков выигрыш?

№	I	r1	r2	F	S0
1	500000	5	10	1	1,12
2	200000	6	15	1,2	1,25
3	100000	12	4	0,4	0,423
4	50000	8	10	0,7	0,72
5	60000	12	4	0,5	0,51
6	300000	2	10	0,8	0,9
7	100000	6	15	1,4	1,5
8	80000	10	7	1,5	1,52
9	150000	4	8	0,6	0,62
10	700000	10	2	0,6	0,65
11	95000	3	10	0,8	0,9
12	120000	15	4	1,1	1,12
13	50000	10	5	1,5	1,55
14	685000	6	10	0,3	0,35
15	450000	15	10	0,398	0,4
16	800000	7	8	0,489	0,5
17	70000	10	5	0,6	0,62
18	56000	10	8	0,7	0,75
19	500000	10	6	0,289	0,3
20	250000	15	10	0,59	0,6
21	600000	4	8	0,4	0,42
22	700000	8	15	0,79	0,8
23	850000	10	12	1,5	1,55
24	150000	20	15	1,2	1,25
25	480000	18	10	0,5	0,52
26	750000	15	10	0,59	0,62
27	150000	10	15	0,7	0,82
28	750000	15	5	0,84	0,9
29	550000	8	10	0,5	0,55
30	48000	7	9	0,7	0,75

Задача № 2. Определить паритет покупательной способности японской йены и американского доллара, если условная потребительская корзина состоит из 3 товаров. В России при цене – p_1 на первый товар потребляется – Q_1 шт., при цене p_2 на второй потребляется – Q_2 шт., при цене – p_3 на третий товар потребляется – Q_3 шт. В США цена на

первый товар – p_4 , на второй – p_5 , на третий – p_6 . Объем потребления соответствует потреблению товаров в России.

№	p1	p2	p3	p4	p5	p6	Q1	Q2	Q3
1	80	70	100	2	5	2	100	50	5
2	55	70	400	1	10	5	150	40	7
3	60	60	120	0,5	7	1	100	30	4
4	50	100	150	1	8	2	150	15	1
5	40	150	300	2	5	0,5	50	20	5
6	150	130	250	3	10	1	100	40	3
7	100	100	300	2	8	0,5	150	30	7
8	80	150	450	3	5	1	100	15	5
9	150	200	400	5	5	1	150	20	4
10	25	450	500	1,5	7	2	120	14	2
11	15	100	600	3	4	1	50	25	5
12	50	200	500	2	5	10	100	30	7
13	35	14	100	1	5	1	150	15	5
14	180	19	400	5	7	1	140	10	1
15	60	16	150	2	5	1,5	100	20	2

Задача № 3.Продукт «А» США и Швейцария, наделенный в обеих странах одинаковыми потребительскими свойствами, стоит p_1 и p_2 соответственно. В результате инфляции в Швейцарии цена на товар «А» увеличилась на $i\%$. 1 франк эквивалентен 2 долларам. Как должен измениться номинальный курс доллара, чтобы реальный обменный курс после повышения цены товара «А» в Швейцарии остался прежним?

№	p1	p2	i
16	2000	5000	10
17	1500	6000	15
18	1300	4500	5
19	1200	4200	12
20	1000	1500	15
21	800	1000	14
22	1500	850	12
23	1200	1450	15
24	800	450	12
25	300	550	15
26	850	1350	12
27	700	1000	10
28	650	950	20
29	800	1200	15
30	1200	1400	10

Вопросы по дисциплине «Мировая экономика»

1. Определение мировой экономики. Эволюция форм рынка. Автаркия.
2. Равновесие на мировом рынке. График баланса спроса и предложения на мировом рынке.
3. Меркантилизм и идея свободной торговли. Критика теории.
4. Теория абсолютного преимущества. Недостатки теории.
5. Теория сравнительных преимуществ. Недостатки теории.
6. Теория соотношения факторов производства. Фактороинтенсивность, Фактороносыщенность.
7. Теорема Рыбчинского. График.
8. Теорема Столпера – Самуэльсона. График.
9. Парадокс Леонтьева. Объяснение парадокса.
10. Теория жизненного цикла товара.
11. Теория конкурентных преимуществ страны.
12. Распределение доходов в условиях международной торговли. Чистый выигрыш страны экспортера и импортера.
13. Выигрыш в условиях торговли. Графическая интерпретация выигрышей от обмена и специализации.
14. Излишек потребителя и производителя. Тариф. Классификация тарифов.
15. Влияние импортной пошлины на экономику малой страны. График.
16. Влияние импортной пошлины на экономику большой страны. График.
17. Фактический уровень таможенной защиты. Тарифная эскалация.
18. Финансовые методы внешнеторговой политики (субсидии, демпинг).
19. Нетарифные методы регулирования международной торговли.
20. Экономические последствия перемещения рабочей силы для страны донора и реципиента.
21. Понятие валютного курса. Методы котировок. Виды курсов.
22. Теория паритета покупательской способности. Расчет ППС.
23. Понятие номинального и реального валютных курсов. Формулы расчета.
24. Система золотодевизного стандарта.
25. Бреттон-Вудская валютная система.
26. Ямайская валютная система.
27. Международная экономическая интеграция: понятие, причины возникновения и развития. Формы интеграции.
28. Организации ЮНКТАД, Меркосур, ОПЕК.
29. Организации КАРИКОМ, ВТО, СНГ, ЕС.
30. Организации АСЕН, НАФТА, ЕАСТ.