

2. Moshkova R. A. the System of economic security management of internal business–environment of industrial (6/2012.) [Electronic resource]: <http://cyberleninka.ru/article/n/sistemaupravleniyaekonomicheskoybezopasnostyu–vnutrenney–biznes–sredypromyshlennogo–predpriyatiya> (In Rus)
3. Problems of the enterprise economic security management system. [Electronic resource]: <http://newinspire.ru/1/2/25/1098–problemy–sistemy–upravleniya–ekonomicheskoy–bezopasnostyu–predpriyatiya>. Html (In Rus)
4. Rogov M. A. Principles of the risk management system of a large Russian corporation [Electronic resource] //Website of risk managers Hedging: <http://www.hedging.ru/publications/234> (accessed 21.04.17) (In Rus)
5. Romanov V. S., Butukhanov A.V. Risk–forming factors: characteristics and impact on risks [Text] //Risk management. – 2013. – No. 3. – p. 10. (In Rus)
6. Radhead K., Hughes S. Financial risk management. TRANS. from English. [Text] – М.: INFRA–М, 2012. – P. 38. (In Rus)
7. Suglobov, A. E. Economic security of the enterprise: textbook for University students / Suglobov A. E., S. A. Khmelev, E. A. Orlova. – М.: YUNITI–DANA, 2013. (In Rus)
8. Risk management in a market economy, V. N. Vyatkin, V. A. Hamza, Y. Y. Ekaterinoslav, John.John. HAMPTON [Text] – М.: АО "Economics", 2016. – 1. (In Rus)
9. Utkin E. A. Risk management. Textbook [Text]. – М.: Association of Authors and publications "Tandem", 2016. – p. 38. (In Rus)

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ РЕСУРСНОГО И ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛОВ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ

Чебыкина Марина Владимировна¹, Шаталова Татьяна Николаевна²
Самарский университет, г. Самара

Аннотация. Статья посвящена исследованию понятий ресурсного и производственного потенциала. Рассмотрены различные подходы к определению терминов, приведены авторские определения. Рассмотрено понятие экономического потенциала, пояснена его структура. Отмечено что

¹Доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры экономики инноваций Самарского университета.

²Доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры экономики инноваций Самарского университета.

ресурсный и производственный потенциал в сумме эквивалентны экономическому. Представлено графическое отображение процесса сопряжения научного понятия "потенциал" с экономическими процессами, а также схема составных категорий ресурсного потенциала предприятия.

Ключевые слова: ресурсный потенциал, производственный потенциал, экономический потенциал, факторы производства, ресурсы.

OPTIMIZING THE CHOICE OF TAX REGIMES BY BUSINESS ENTITIES

Chebykina M.V., Shatalova T.N.

Samara university, Samara

Abstract. The authors explore the concept of "raw materials potential" and "production potential". Various approaches to the definition of terms are considered, and the author's definitions are given. The concept of economic potential is considered; its structure is explained. The authors noticed that production potential raw materials potential together make up the economic potential. Also various pictures are presented, e.g. how potential correlate to economic processes.

Keywords: raw materials potential, production potential, economic potential. agents of production, resources.

Введение

Важнейшие задачи при изучении экономического аспекта деятельности хозяйствующего субъекта, а именно понимание и анализ всех показателей и индикаторов, которые характеризуют его деятельность и разработка и внедрение механизмов, мер и инноваций для достижения максимальной прибыли, рентабельности и эффективности невозможно решить без понимания ряда экономических составляющих, таких как ресурсный потенциал и производственный потенциал. В данной статье мы поставили своей целью рассмотреть оба этих понятия, оценить их роль и значение, рассмотреть их положение в экономико–иерархической системе организации, особенности их взаимодействия между собой, а также их влияние на результирующие показатели деятельности предприятия.

Для осуществления эффективного функционирования предприятия необходимо обладать достоверной, оперативной информацией, как о внешней среде, так и о внутренней среде. Именно эти собираемые данные ложатся в основу массива информации для анализа, по результатам которого менеджментом организации предпринимаются какие–либо

действия, принимается ряд стратегических решений, которые в итоге формируют ряд показателей, например, конкурентоспособность. Под конкурентоспособностью мы понимаем способность хозяйствующего субъекта удовлетворять конкретную потребность или ряд потребностей других экономических субъектов по сравнению с аналогичными организациями, выполняющими такую же или субститутную функцию. Важным аспектом при принятии руководством организации решений является как своевременность внедрения этих решений, так и актуальность данных, на основе которых были приняты данные решения.

Ход исследования

Одной из главных характеристик всех современных экономических систем является их незамкнутость, открытость. Это означает, что хозяйствующий субъект всегда не автономен, постоянно возникают какие-либо взаимодействия с внешней средой, то есть с другими субъектами экономической системы. Субъект рынка постоянно находится под воздействием рыночной среды, фирма взаимодействует с другими фирмами при заключении договоров с контрагентами, в конце концов промышленное предприятие взаимодействует с поставщиками её продукции в магазины при отгрузке товаров. Учитывая перечисленные примеры для организации возникает очевидная необходимость в учёте и анализе всех имеющихся ресурсов. [2]

Ресурсный потенциал в нашем понимании – это обща совокупность всех ресурсов хозяйствующего субъекта, которые используются им для функционирования и исполнения им своих обязательств, а также обеспечивающие безостановочность и непрерывность этих процессов. Анализируя ресурсы организации по различным признакам во время её работы, если соблюдается существующий технико–технологический процесс и выполняются поставленные руководством задачи, можно разделить их на 3 группы:

- материально–техническая база;
- трудовые ресурсы;
- оборотные активы.

Следует отметить, что сумма элементов предложенной выше классификации составляет производственный потенциал. Производственный потенциал предприятия – это тот максимум в реализации ресурсного потенциала, то есть максимальное количество выпускаемой продукции, которое может произвести предприятие при рациональном и адекватном использовании имеющихся ресурсов.

Рассмотрим перечисленные нами выше пункты подробнее. Материально–техническая база – это фактически основа организации, по её

структуре и составу можно понять к какой отрасли хозяйствования организация относится, фактически это материальные активы, по-простому – станки и оборудование, то есть именно то, что позволяет предприятию производить продукцию в необходимых для неё объёмах и получать прибыль за её реализацию.

Оборотные средства – это та часть активов, которая полностью используется или сменяется за время одной итерации производственного цикла, они обеспечивают реализацию производственного процесса. Именно в этой категории запасы производства являются самой крупной составляющей, а соответствующие им индикаторы и показатели отражают насколько поставленный менеджментом организации план обоснован, насколько внутренние показатели предприятия соответствуют среднестатистическим по всей отрасли.

Последний компонент, но не по значимости – это трудовые ресурсы. В отличие от основных и оборотных средств здесь мы имеем дело не с неодушевлёнными предметами или абстрактными понятиями, а с человеческим фактором, который накладывает серьёзные ограничения на привычные методы управления.

Именно качественное, рациональное управление трудовыми ресурсами может обеспечить бесперебойное и успешное функционирование организации в случае резкого ухудшения внешней экономической среды, то есть ситуации, когда внешние факторы препятствуют нормальному функционированию. Организация должна следить за сохранением высокого уровня квалификации персонала, то есть обеспечивать курсы по её прохождению, создавать такие условия труда, когда работники простимулированы на максимальную эффективность.

Помимо работы с персоналом перед руководством организации стоит ряд других задач. Одна из них – это выбор стратегии управления, то есть выбор между экстенсивным использованием ресурсов и, соответственно, интенсивным.

Стратегически наилучшим вариантом является, конечно, класс интенсивных методов, поскольку в нём рассматриваются варианты увеличения производительности прежде всего за счёт внутренней оптимизации, то есть без расчёта на внешние ресурсы. Интенсивные варианты рассматривают способы получения максимальной эффективности в условиях тотального дефицита ресурсов.

Ограниченность ресурсов – это, пожалуй, главная проблема человечества с тех пор, как была решена проблема глобального выживания человека как биологического вида, эта проблема была даже в качестве основы большого количества игр, от настольных до компьютерных. Оттого

кажется логичным появление такого направления как ресурсосберегающие технологии, они появляются благодаря инновациям в производственный процесс. Однако экономии в использовании ресурсов также можно добиться, анализируя ресурсный потенциал и совершенствуя его.

Стабильность в достижении успешных результатов в деятельности предприятия зависит от того, насколько эффективно и рационально используется ресурсный и производственный потенциалы. Предприятия, которые выполняют свои обязательства, эффективно реализуют свой потенциал и успешно развивается, способны не только поддерживать заданный уровень эффективности, но и открыть для себя новые рыночные ниши. [3]

Прежде чем более подробно рассматривать экономическое содержание понятий производственного и ресурсного потенциала, рассмотрим сам термин потенциал. Искомое слово происходит от латинского «potentialis», что переводится как «мощный», далее восходит к «potentia», «сила, мощь», дальнейший этимологический разбор авторы считают избыточным, контекст и коннотация ясны и так. Сегодня термин потенциал нельзя отнести к какой-то одной сфере научного знания, но без сомнения «латынью» среди наук была физика, которая через «потенциал» описывала величину потенциальной энергии в конкретной точке пространства или силового поля.

Перейдём к экономическому аспекту понятия «потенциал». Анализируя экономическое содержание современного промышленного предприятия, разные исследователи выделяют довольно много видов потенциала: это и трудовой, и инвестиционный, и природный, и ресурсный, продолжать этот ряд можно долго. Особенных разногласий в том, что включают в себя эти виды потенциалов, то есть, в их сути не наблюдается. Таким образом нам остаётся лишь выделить основные, наиболее значимые виды потенциалов, мы выделяем следующие виды: экономический, ресурсный и производственный потенциалы.

Классические факторы производства, такие как материальные и нематериальные фонды, земельные и трудовые ресурсы, а также различные факторы производства. Однако труд, фонды и земля в совокупности составляют экономический потенциал, а внутренние и внешние, производственные и инновационные, социальные и рыночные факторы – производственный потенциал. Таким образом рассматривая общий экономический потенциал, мы говорим о производственном и ресурсном потенциалах.

Ресурсный потенциал является, пожалуй, одной из самых сложных, комплексных, многофакторных и многоплановых понятий в экономике, его

можно рассматривать и как структурный (иерархический) элемент, и как стартовый момент в процессе формирования и развития прочих потенциалов предприятия, потому мы считаем логичным взглянуть на него через призму общественного способа производства. Говоря об общественном способе производства, мы сталкиваемся с пересечением экономики и обществознания в ряде понятий. Так или иначе, общественный способ производства является одним из способов регулирования социальных и производственных сил и отношений. Центральным звеном понятия является общественный труд, который по временному критерию принято разделять на несколько фракций:

- собственно труд (производство);
- распределение;
- потребление;
- обмен.

Столпами экономических отношений в экономике, так же, как и в обществознании являются важнейшие естественные факторы: это природа (силы природы), собственно социум, факторы производства, активы, необходимые для создания общественной и социально инфраструктуры и поддержания стабильного развития (роста) и т.п. [1,3]

Один из важных элементов описанного выше рекомендованного подхода к анализу является понимание и представление производственного потенциала прежде всего как экономической категории. Именно такой подход позволяет оценить важность производственного потенциала, ведь именно сейчас, в рамках формирования и функционирования информационной постиндустриальной экономики становится очевидно насколько тесно он связан с НТП (научно–техническим прогрессом) как результатом НТР (научно–технической революции): НТР приводит к качественному изменению экономического, технологического и технического содержания производственного потенциала, НТП формирует основные векторы развития и корректирует темпы изменения элементов производственного потенциала и их соотношение, рост технико–экономического уровня этих элементов, количественное и качественное их увеличение приводит к последовательному изменению результатов исполнения производственного потенциала, расширению материально–технической базы, что в свою очередь предоставляет больше возможностей для внедрения результатов НТП (современных технологий) и модернизации производств. Заметим, что одновременно с описанными процессами совокупный производственный потенциал предприятий оказывает значительное влияние на уровень жизни и благосостояние страны вообще и на его рост в частности.

Рост показателей производственного потенциала напрямую коррелирует с увеличением объёма продукции и рынка продаж, он одновременно подразумевает как минимум сохранение трудовых и производственных затрат на том же уровне. Категорируя производственный потенциал по объёму (не забывая одновременно учитывать особенности некоторых сфер экономической деятельности) было бы логично выделить производственный потенциал отдельных организаций, целых отраслей или различных регионов страны и результирующий потенциал народного хозяйства целиком. [4]

Уровню производственного потенциала предприятия характерна определённая волатильность, он изменяется вместе с другими показателями, однако в режиме его изменений есть некоторые особенности. Они проявляются в различных темпах реакции на положительные и негативные тенденции: в случае благоприятных воздействий уровень производственного потенциала показывает неожиданно высокий уровень стабильности, т.е. отклик можно назвать медленным или слабым; отрицательное влияние же оказывает быстрый, если не сказать бурный эффект. Простейшей иллюстрацией этого может служить остановка доменной печи (например, в случае поломки) в организации типа металлургического завода. Такое пришествие мгновенно обнуляет производственный потенциал.

Таким образом потенциалу предприятия свойственна двойственность:

– с одной стороны ему характерна абстрактность (размытые границы, расплывчатый список факторов, которые влияют на текущие процессы, причём как правило влияют опосредовано);

– с другой – конкретность (ведь каждое принятое решение или связанное событие может положительно (как правило замедлено или в перспективе) или отрицательно (обычно практически мгновенно) сказаться всём потенциале предприятия и, следовательно, на всё функционирование предприятия [2,5].

Объективные факторы внешней и внутренней среды (например, изменения в производственных отношениях, модификация вещественного компонента производства) и решения, относящиеся к менеджменту, являются основной силой в непрерывном движении количественных и качественных показателей производственного потенциала

Если уровень производственного потенциала высокий, то руководство организации способно решать целые комплексы сложных задач, связанных с объёмами производства, его диверсификации, ускорение темпов внедрения новых технико–технологических практик и освоения новой выпускаемой продукции, повышения эффективности

Важно отметить, что именно ресурсный потенциал является тем неотъемлемым звеном, без которого невозможна реализация поставленных целей и задач, так как ресурсы являются «материалом», из которого создается продукт.

В свою очередь, помимо выше перечисленных элементов, ресурсный потенциал можно представить в развернутой форме, наиболее полно отражающей значение и распространение данной категории на различные направления деятельности и другие категории (рисунок 1).

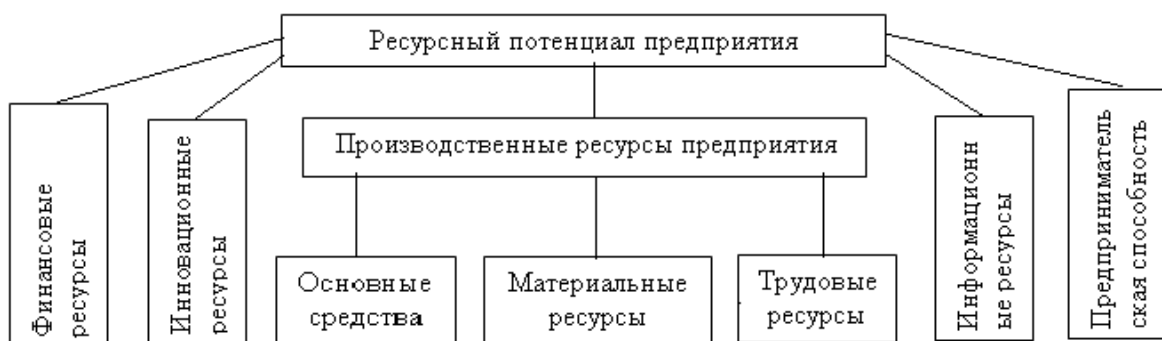


Рисунок 1 – Структурные элементы ресурсного потенциала предприятия

Необходимо отметить, что инновационные ресурсы способствуют повышению ресурсного потенциала предприятия, а также выбору и осуществлению его инновационного развития. А проведение анализа ресурсного потенциала предприятия включает исследование его каждой составляющей части, что позволяет принять грамотные управленческие решения по эффективному использованию ресурсов, установить положительные и отрицательные тенденции в деятельности, использовать возможности для повышения результатов функционирования предприятия и выявленных хозяйственных резервов.

Принимая всякую экономическую деятельность в хозяйственной системе как процесс, целесообразно произвести сопряжение научного понятия "потенциал" с экономическими процессами, происходящими в системе.

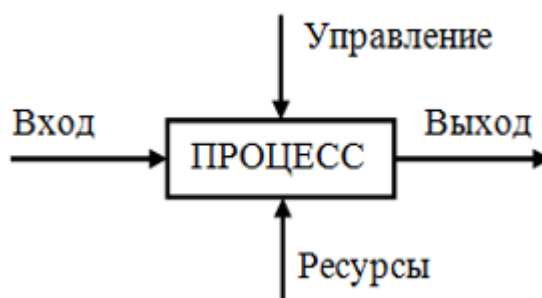


Рисунок 2 – Модель процесса

В научной литературе чаще всего задействуют основополагающее понятие процесса, предложенное в методологии функционального моделирования IDEF0. По данному подходу под процессом следует понимать: "преобразование Входов в Выходы под действием Управления и с использованием Механизма". Схематично процесс отображается диаграммой, представленной на рисунке 2 [2,4].

Полученные результаты и выводы (Заключение)

В любой экономической системе главную роль играет производство совместно с распределением, обменом и потреблением. Ещё одной общей чертой всех экономических систем является их зависимость от ресурсов и последующий обмен результатов деятельности предприятия (то есть продукции) на рынке.

Таким образом, ресурсный и производственный потенциалы в экономике однозначно должны быть описаны соответствующим процессом. Составляющие элементы потенциалов определяются путем декомпозиции процесса – обратная задача.

Список использованных источников

1. Ансофф И. Стратегический менеджмент. Классическое издание/ И. Ансофф; пер.с англ. под ред. А. Н. Петухова – Санкт–Петербург: Питер, 2018.– 344 с.
2. Бекетов М.Ю. Ресурсный потенциал и эффективность его использования. – М., 2007. – 223 с.
3. Скрынникова И.А. Экономическая эффективность использования производственного потенциала предприятий. МГУ им. М.В. Ломоносова, М., 2000 – 237с.
4. Чебыкина М.В. Формирование конкурентной стратегии предприятия: методические подходы // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 8 (106). С. 46–50.
5. Tatyana Nikolayevna Shatalova, Marina Vladimirovna Chebykina, Tatyana Viktorovna Zhirnova and Elena Yuryevna Bobkova. Controlling as a Tool for Implementation of the System for the Enterprise Resource Potential Management in its Capitalized Form// Controlling As A Tool For Implementation Of The System For The Enterprise Resource Potential Management In Its Capitalized Form // World Applied Sciences Journal. 2013. Т. 27. № 4. С. 444–447

References

1. Ansoff I. Strategic management. Classical edition/ I. Ansoff; translated from English. edited by A. N. Petukhov–Saint Petersburg: Piter, 2018. – 344 p. (In Rus)
2. Beketov M. Yu. Resource potential and efficiency of its use. – M., 2007. – 223 p. (In Rus)

3. Skrynnikova I. A. Economic efficiency of using the production potential of enterprises. Lomonosov Moscow State University, Moscow, 2000–237s. (In Rus)
4. Chebykina M. V. Formation of competitive strategy of the enterprise: methodological approaches // Bulletin of the Samara State University of Economics. 2013. No. 8 (106). pp. 46–50. (In Rus)
5. Tatyana Nikolaevna Shatalova, Marina Vladimirovna Chebykina, Tatyana Viktorovna Zhirnova and Elena Yuryevna Bobkova. Controlling as a Tool for Implementation of the System for the Enterprise Resource Potential Management in its Capitalized Form/ / Controlling As A Tool For Implementation Of The System For The Enterprise Resource Potential Management In Its Capitalized Form // World Applied Sciences Journal. 2013. Vol. 27. No.

Секция студентов бакалавриата, специалитета и магистратуры

ФИНАНСИРОВАНИЕ НАУКИ КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННЫХ СОЦИАЛЬНО–ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

Гаффарлы Эльвин Пюнхан оглы¹
Самарский университет, г. Самара

Аннотация. Статья посвящена изучению роли науки в развитии государств, анализу динамики финансирования науки в России и в мире, анализу показателей, характеризующих научную деятельность. В исследовании систематизированы источники финансирования научных исследований и разработок, проведен сравнительный анализ состояния науки в России и в других странах.

Ключевые слова: наука, научные исследования и разработки, финансирование науки, технологии, научно–образовательные центры.

FINANCING OF SCIENCE AS A FACTOR OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF MODERN SOCIO–ECONOMIC SYSTEMS

Gaffarly E.P.
Samara university, Samara

¹Магистрант Института экономики и управления Самарского университета. Научный руководитель: Кононова Е. Н., кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики инноваций Самарского университета.