

УДК 347.73

АНТИТРЕСТОВСКОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО В АНГЛИИ И США

© Тангаева Е.А., Розенцвайг А.И.

*Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева, г. Самара, Российская Федерация*

e-mail: tangaeva07@gmail.com

Экономическое развитие и благополучие имеют огромное значение, как для отдельных людей, организации, стран, так и для мирового сообщества в целом. Участники экономических отношений стремятся к получению как можно большей прибыли. Этот факт оказал существенное влияние на возникновение на определенном этапе развития капиталистического общества множества крупных организаций по сути устанавливавших монополию в определенных отраслях экономики. Этот процесс поставил потребителей в условиях отсутствия выбора, а экономику в условиях невозможности свободного развития.

Защита конкуренции является актуальной проблемой современности, следовательно, изучение истории возникновения антитрестовского законодательства является не менее актуальным вопросом, так как позволит выявить особенности и основные черты его развития.

Монополии стали развиваться в конце XIX века. Они приносили прибыль крупному бизнесу, но не давали возможности развиваться мелкому и среднему. Потребители также находились в невыгодном положении, так как цена на товары росла, а их качество снижалось, при этом альтернативы не существовало. Рост влияния крупного бизнеса также не устраивало и государство. В связи с этим в ведущих странах мира начинают принимать законы, защищающие конкуренцию.

Первое подобное законодательство было разработано и принято в США (конец XIX века).

В данный период принимается первый антитрестовский закон США – закон Шермана. Основная экономическая цель этого закона – создание условий для свободного предпринимательства и ничем не ограниченной конкуренции, а также политическое намерение правительства США повысить благосостояние потребителей.

Новые более жесткие антитрестовские законы США были разработаны и приняты в начале XX века.

Первым и самым главным подобным законам является закон Клейтона, который все еще действует, по сути, в его первоначальной форме. В нем дано четкое определение незаконных сделок; запрещалась ценовая дискриминация; вводилось понятие «нечестных методов конкуренции»; запрещались «связывающие» и «исключительные» контракты, а также предусмотрены меры, препятствующие влиянию советов директоров трестов.

В практике применения антитрестовских законов США чередовались более жесткие и либеральные подходы. Начало XX века ознаменовалось ужесточением антимонопольных подходов, в 1930–1940-е годы регулирование не играло существенной роли в экономике государства. Некоторое ужесточение применения антитрестовских норм наблюдалось в 1950–1970-е годы. Затем наступил период сравнительно либеральной конкурентной политики. Однако, начиная с 90-х годов прошлого века, в США наблюдается дальнейшее ужесточение антимонопольной

политики и усиление уголовного преследования нарушителей антитрестовского законодательства [1, С. 30].

Развитие антимонопольного законодательства в Великобритании начинается в 1919 г., когда был принят «Закон о спекуляции», основной целью которого было недопущение необоснованного роста цен в послевоенный период.

До окончания Второй мировой войны английский парламент не придавал большого значения проблемам монополизма и ограничительной рыночной практике. В послевоенный период лейбористское правительство пришло к выводу, что быстрый рост монополистических объединений, в частности различных видов картелей, препятствует восстановлению и обновлению английской промышленности, создавая потенциальную угрозу для экономики в целом.

Для контроля за различными слияниями компаний в 1948 г. Был принят «Закон о монополиях и ограничительной практике». Он предусматривал учреждение в Англии государственной комиссии по монополиям и ограничительной рыночной практике. Комиссия должна была проводить расследования в тех случаях, когда при поставке товаров на рынок возникали «монополистические условия» [2, с. 564].

В 70-80-х гг. английское антимонопольное законодательство, как и многие другие институты гражданского права, подверглось широкомасштабной консолидации, а одновременно совершенствованию и упрощению [2, с. 565].

Антимонопольное законодательство Великобритании развивалось по своему пути до появления законов о защите конкуренции в Европейском союзе. После чего в Англии применяли его нормы.

На основании приведенной выше истории становления и развития антитрестовского законодательства в Англии и США можно провести сравнительный анализ и сделать некоторые выводы.

Законодательство против трестов в США появилось раньше, чем в других странах, оно развивалось в достаточно спокойных условиях, в то время как в Великобритании на экономические и правовые процессы оказали значительное влияние Первая и Вторая мировые войны.

Антитрестовское законодательство США носит запретительный характер и считается самым жестоким. Запрещалось слияние компаний и покупка акций, приводящие к появлению монополий. Антимонопольное законодательство Великобритании напротив считается самым мягким. Оно не запрещало объединения, а предусматривало создание комиссий, которые проверяли рынок на наличие «монополистических условий», что является не эффективным.

Подводя итог всему выше сказанному можно сделать вывод, что появление антимонопольного законодательства в различных странах мира является закономерным ответом на эволюцию предпринимательских отношений, происходящую в конце XIX – начале XX века. На процесс становления и развития антитрестовского законодательства значительное влияние оказали как экономические, так и политические и социальные факторы.

Библиографический список

1. Антимонопольное законодательство и регулирование: учеб. пособие / В.И. Таланцев. 3-е изд., перераб. и доп. Электрон. дан. Владивосток : Дальневост. федерал. ун-т, 2017.
2. История государства и права зарубежных стран: учебник для вузов: в 2 ч. Ч. 2 / под общ. ред. д. ю. н., проф. О.А. Жидкова и д. ю. н., проф. Н.А. Крашенинниковой. 2-е изд., стер. М.: НОРМА, 2003. 720 с.