

оценке // Школа университетской науки: парадигма развития. - 2011. - Т. 2. - № 2-3. - С. 21-26.

5.Добролюбов Е.А. Система материального и нематериального стимулирования (мотивации) персонала // Банковские технологии. - 2013. - №3. - С. 41-44.

6.Кононова Е.Н. Безлепкина Н.В. Инвестиционный потенциал региона в многоуровневой инвестиционной системе: структура, взаимосвязи и факторы формирования / Актуальные тренды регионального и местного развития . Сборник статей по материалам 1(1X) Международной научно-практической конференции.Под ред. Г.А.Хмелевой.2014.С.99-104.

7.Кононова Е.Н. Интеграционные процессы как фактор модернизации промышленного комплекса Самарского региона//Модернизация промышленных комплексов Поволжья: проблемы, тенденции, механизмы: сборник материалов Международной научно-практической конференции /Под об. ред. Н.М.Тюкавкина- Самара: АНО «Издательство СНЦ», 2016-266с. (с. 97-104).

8.Комаров Е.И. Стимулирование и мотивация в современном управлении персоналом // Управление персоналом. - 2012. - №1. - С. 39-42.

9.Орuch Т.А. Роль трудового потенциала работников в обеспечении конкурентоспособности предприятия // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: экономика и право. – 2016. - №5. – С. 44-47.

МЕХАНИЗМ ВЕНЧУРНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В РОССИИ

Лепёшкина А.С.¹

Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королёва, г. Самара

Ключевые слова: венчурный капитал, банковский кредит, рисковые инвестиции, венчурная индустрия.

На современном этапе развития экономики России существует понятие «венчурный». Данный термин подразумевает вид финансирования, который отличается от банковского кредита [3]. Если рассматривать его более детально, то слово венчурный понимается как: с одной стороны инвестиции в компании, которые находятся на ранних этапах развития, а с другой стороны, инвестиции, которые находятся на более поздних этапах развития. Построение такой классификации дает возможность получать достаточно объективное и полное представление о состоянии дел компании. Постепенное развитие венчурного капитала в России является приоритетным направлением государственной политики и так же является необходимым условием для увеличения конкурентоспособности промышленности [1].

¹Студентка 4 курса института Экономики и управления. Научный руководитель: Каширина М.В., кандидат социологических наук, доцент кафедры Экономики инноваций.

Преимущества венчурного инвестирования, которое выступает как источник финансирования в сфере малого и среднего бизнеса, состоят в следующем [2]:

- когда развивающееся предприятие, имеющее возможность получить венчурные инвестиции, но только тогда, когда иные финансовые источники воздерживаются от рискованных финансовых вложений;
- данный вид финансирования устраняет противоречия между предпринимателем и инвестором, так как в его природе заложены основы для объединения целей и задач по увеличению стоимости бизнеса как для предпринимательской деятельности, так и для капитала.

Но помимо достоинств, существует и проблемы, которые характерны российскому рынку и на которые следует обратить внимание государственным структурам, преследующим определенную цель – это создание с участием государства системообразующих элементов национальной венчурной индустрии, а так же формирование благоприятной правовой и экономической среды для их последующего развития [7].

Целью данной статьи является изучение венчурного финансирования, а так же изучение венчурного инвестирования в России.

Под венчурным инвестированием понимаются долгосрочные рискованные инвестиции частного капитала в акционерный капитал вновь создаваемых малых, но высокотехнологичных компаний, которые хорошо зарекомендовали себя, а также ориентированы на исследование и производство наукоёмких товаров, для их дальнейшего развития и расширения, целью которых является получение прибыли от прироста стоимости вложенных денежных средств.

По исследованиям российских ученых, в разработке новых технологий, к понятию венчурное финансирование – отношение складывается двойственное. Одна часть, которая получила денежные средства венчурных фондов или хорошо понимают, как работают фонды, инвестиционные это фонды или инновационные, и что такое венчурное финансирование, в конечном итоге относятся к этим словам с положительной стороны. Другая же часть, которая не смогла получить такое инвестирование, соответственно относится очень скептически [4;6].

Конечно венчурное инвестирование это эффективный метод финансирования молодых предприятий, но он не является единственным.

Анализируя результаты исследований, можно сделать вывод, что с точки зрения регистрации патентов на изобретения один доллар венчурных инвестиций в НИОКР практически в 10 раз эффективнее доллара, который вложен крупной промышленной компанией. Венчурные капиталовложения составляют менее 3% корпоративных затрат на НИОКР, но приводят к осуществлению 15% всех инноваций в промышленности. К примеру, такие известные компании как Advanced Micro Devices, Apple, Intel, Cisco Systems, Yahoo!, Amgen, Genentech и др. финансировались венчурным капиталом на первоначальных стадиях своего развития [5].

В настоящее время рано говорить о существовании национального сектора российского венчурного бизнеса, основой которого являлся бы

отечественный капитал. Хотя в последние годы интерес к данному механизму финансирования малого и среднего бизнеса значительно возрос. Перед тем как анализировать причины сегодняшнего состояния, необходимо определить главные условия развития успеха венчурных рынков и применить их на российских рынках:

- наличие менеджеров высокой квалификации, которые способны оценить перспективу развития данного направления;
- высокий коммерческий потенциал разработок;
- развитый рынок ценных бумаг, который позволит реализовать финансовые технологии;
- высокая ёмкость и платежеспособность потребительских рынков продукции компаний с венчурным капиталом и прочие.

Конечно, это только малая часть, полный перечень условий значительно шире, но на мой взгляд, самыми необходимыми и достаточными являются первые три. Все остальные условия, в значительной степени влияют на объём и динамику развития бизнеса, на его технологию, но не на сам факт его существования.

С точки зрения венчурного бизнеса, сегодняшнюю Россию можно анализировать следующим образом: с одной стороны, есть примеры развитого успешного бизнеса за рубежом, есть активная деятельность энтузиастов-венчурников, популяризация бизнеса в печатных изданиях, есть первые робкие попытки внедрения нового экономического механизма – бизнеса, как такового, нет.

Согласно состоянию на 1 января 2015 года в РФ функционировали 1603,1 тыс. малых предприятий, на сегодняшний день малое предпринимательство создает 24% ВВП России. Согласно данным, предоставляемым Государственным комитетом по развитию и поддержке предпринимательства РФ, 5,2% малых предприятий функционируют в области науки и научного обслуживания, а в секторах, предполагающих наличие существенного числа высокотехнологичных предприятий промышленности, транспорте и связи составляет 30,1%. Таким образом, можно сделать вывод, что согласно самым пессимистическим оценкам не менее 70 тысяч российских компаний могут стать объектами интереса для венчурного капитала, обладая при этом научно-техническим потенциалом в области конкурентоспособных технологий. Серьезным подтверждением научно-технического уровня российских специалистов является активная деятельность на территории нашей страны зарубежных компаний, которые специализируются на трансфере технологий. Если характерная для нашей страны утечка специалистов – это покупка лучших специалистов, то трансфер – это своего рода аренда специалистов для решения отраслевых и прикладных задач.

Однако проблемы, которые препятствуют развитию венчурной индустрии, состоят в следующем:

- во-первых, крайне малое присутствие российского капитала в венчурной индустрии России;

-во-вторых, неразвитость инфраструктуры, которая обеспечивала бы Россию в научно-технической сфере и появление новых и развитие старых малых и средних предприятий, которые способны стать привлекательным объектом для венчурного инвестирования;

-в-третьих, отсутствие экономических стимулов для привлечения прямых инвестиций в предприятия высокотехнологического сектора.

В России к концу 2014 года объем денежных средств под управлением аккумулированный во всех фондах действующих на российском рынке прямого и венчурного инвестирования превысил 6 млрд.дол. По оценкам экспертов, на конец 2015 года на российском рынке прямых и венчурных инвестиций было аккумулировано более 10 млрд.дол.

Вложения в компании наукоемких отраслей по-прежнему относительно невелики. Доля таких инвестиций в 2015 году составила 12,8% от общего объема вложенных средств.

Объем привлеченных в 2015 году средства около 1,45 млрд.дол. распределен следующим образом: 33,7% - были собраны 7 фондами для пополнения капитала и 66,3% - на создание 22 новых фондов.

Существует множество трактовок того, что же такое венчурное финансирование, но все они в конечном итоге сводятся к его функциональной задаче – это способствовать росту конкретного бизнеса за счет предоставления определенной суммы в обмен на долю в уставном капитале.

Анализируя все выше сказанное, можно сделать довольно оптимистический вывод об уровне динамики развития венчурного бизнеса в России, но считать его устойчивым рано. Для развития данного вида финансирования, следует переместить акцент венчурных сделок с поздней фазы инвестирования в более раннюю, что тем самым поддержать вновь создаваемые инновационные фирмы. Если Россия стремиться быть одной из ведущих держав, то существенно важно увеличить ВВП страны, а так же стремиться преодолеть существующую деформированность структуры российской экономики с помощью активизации инноваторской деятельности в промышленной индустрии. Венчурная индустрия имеет все основания и причины, чтобы стать эффективным компонентом, который будет стимулировать стремительное развитие инновационного сектора экономики.

Список использованных источников:

1. Агаева Л.К., Каширина М.В. Инвестиции как источник экономического роста//В сборнике: Научные исследования и образовательные практики в XXI веке: состояние и перспективы развития Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. ООО «Новаленсо».г. Смоленск, 2015. С. 159 - 160.
2. Аюпова Л.К. Организационно-экономические аспекты управления инвестиционной деятельностью предприятия//Актуальные вопросы современной науки. -2010. -№ 14. -С. 255-264.

3. Горький А.С., Каширина М.В. Особенности управления финансами интегрированных бизнес – структур // Вестник Самарского муниципального института управления. 2015. № 4. С. 30-35.
4. Каширина М.В. Инвестиционная деятельность банковской сферы // Современные пути развития науки и образования: сборник научных трудов по материалам Международной научно -практической конференции. Смоленск. 2015. С. 152 -153.
5. Кононова Е.Н. Интеграционные процессы как фактор модернизации промышленного комплекса Самарского региона // Модернизация промышленных комплексов Поволжья: проблемы, тенденции, механизмы: сборник материалов Международной научно-практической конференции /Под об. ред. Н.М.Тюкавкина- Самара: АНО «Издательство СНЦ», 2016-266с. (с. 97-104).
6. Развитие сферы услуг в современной экономической системе: монография / Л. К. Агаева, М.Б.Арисова, Е.А. Башкан, [и др].; общ. ред. Н.М. Тюкавкина - Самара: Издательство СамНЦ РАН, 2016. – 186 с.
7. Современная парадигма управления инновациями: теория, методология, моделирование, практика монография / В.Ю. Анисимова, Е.А. Башкан, М.Г.Беляева; под общ. ред. Н.М. Тюкавкина. - Самара: Самарский государственный университет, 2015. - 211 с.

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РОССИЙСКУЮ ЭКОНОМИКУ

Майтесян А.В.¹

Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королёва, г. Самара

Ключевые слова: иностранные инвестиции, объем и динамика иностранных инвестиций, инвестиционный климат, факторы, влияющие на инвестиционный климат.

Иностранные инвестиции играют важную роль в экономике России. Они определяют динамику экономического роста, развитие страны в целом и отдельных субъектов хозяйствования. К иностранным инвестициям можно отнести: приобретение иностранным инвестором в частичную или полную собственность организаций и предприятий, взносы в уставный капитал, денежные средства, покупка акций, выпускаемых эмитентом, и других ценных бумаг, оборудования, машин, товарных знаков, лицензий, иного вида имущества и имущественных прав, вклады в банки и другое. Инвестиции

¹Студентка 2 курса магистратуры института Экономики и управления. Научный руководитель: Чиркунова Е.К., кандидат экономических наук, доцент кафедры Экономики инноваций.