

Пример Самарской области и других регионов позволяет надеяться, что такая работа в скором времени будет проведена и ее результаты позволят улучшить жизнь населения всей страны.

Список использованных источников:

1. Агаева Л.К., Арисова М.Б., Башкан Е.А. и др. Развитие сферы услуг в современной экономической системе. Самара, 2016.
2. Некоммерческая организация «Ростовский областной фонд содействия капитальному ремонту» [сайт]. URL: <http://www.фондкрро.рф/>
3. НО «Региональный оператор Самарской области «Фонд капитального ремонта»» [сайт]. URL: <https://fcrso.ru/>
4. РИА новости [сайт]. URL: https://realty.ria.ru/news_infrastructure
5. Фонд капитального ремонта многоквартирных домов Калужской области [сайт]. URL: <http://fkr-kaluga.ru/>
6. Чугунов В.И., Хлынькова И.А. Инвестиции в повышение энергоэффективности региональной экономики Системное управление. 2015. № 3 (28). С. 7.

ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ КАК СРЕДСТВО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

Уварова Ю.В.¹

Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королёва, г. Самара

Ключевые слова: таможенные пошлины, средства регулирования.

Широкий выбор инструментов внешнеэкономической политики, существующий у большинства государств в наши дни, позволяет активно регулировать экономику и направления её развития. Благодаря внешнеэкономической политике контролируются отношения внешней торговли, отличительным признаком которой служит международная купля-продажа товаров и услуг, международное перемещение материальных, денежных, трудовых и интеллектуальных ресурсов [1].

Внешнеторговая политика — это регулирование государством экспортных и импортных операций. Такая политика осуществляется через широкий круг мер, число которых постоянно растет. Ее целью, в первую очередь, должно являться не просто ограничение или увеличение торгового оборота, а контроль его развития [8].

Таможенный тариф — это перечень ставок таможенных пошлин. Таможенная пошлина понимается как налог на импорт или экспорт товаров в

¹Студент 2 курса бакалавриата Института экономики и управления. Научный руководитель: Подборнова Е.С., кандидат экономических наук, доцент кафедры Экономики инноваций Самарского национального исследовательского университета имени академика С.П. Королёва.

момент пересечения границы [2]. Она может взиматься только государством и поэтому поступает в государственный или федеральный, а не местный бюджет. В пользу введения ограничений и таможенно-тарифной защиты используется положение о необходимости защиты национальной промышленности.

Рассмотрим на примере: предположим, что страна обладает сравнительными преимуществами в производстве какого-либо товара или услуги, но из-за недостатка опыта или небольшого начального объема производства, промышленность не может начать выпуск. Появляется необходимость во временной защите, пока промышленность находится на этапе становления. Позже защита может быть снята или ослаблена, если промышленность достаточно развилась и может самостоятельно обеспечить массовость производства.

Часто с помощью тарифов защищают не развивающиеся отрасли, а старые, теряющие свою конкурентоспособность. Значение данной отрасли для экономики государства и от политической силы заинтересованных кругов определяет, будет ли введена защита или нет.

В условиях современной России большинство старых действующих отраслей оказывается неконкурентоспособными по сравнению с иностранными производителями. Поэтому их защищают, из-за угрозы спада производства. К примеру, во второй половине 1993 г. этим объяснялось повышение пошлин на импорт иностранных автомобилей в Россию.

Таможенные пошлины выполняют ряд функций.

1. Экономическая. Стимулирует молодые отрасли, выступает как надбавка к цене импортируемого товара, поддерживает фискальную функцию. Проиллюстрируем это на примере: в стране повышается таможенная пошлина, тогда импортеры вынуждены повысить цену, перекладывая часть издержек на потребителей, далее спрос в стране на импортный товар падает из-за возросшей цены и объем иностранных поставок товара может упасть. Итог, национальные компании занимают нишу за счет более низкой цены на свои аналогичные товары.

2. Торгово-политическая. Проявляется в защите национальных отраслей от конкуренции иностранных товаров, может быть способом давления на конкурентов, чтобы те пошли на уступки. Проиллюстрируем это на примере: повышается пошлина на товар, в котором заинтересована страна торговый партнер, что заставляет ее пойти на переговоры, и страна, поднявшая пошлину, добивается уступок в таможенном обложении своих товаров [7].

Страна, стараясь оградить свой внутренний рынок от проникновения импорта, в интересах развития внутреннего производства и ограждения отечественных предпринимателей от иностранной конкуренции, осуществляет внешнеэкономическое регулирование с помощью повышения ставок ввозных таможенных пошлин или путем нетарифных мер [3].

Выделяют следующие классификации таможенных пошлин:

- фискальные, целью которых является поступление дохода в бюджет;
- протекционистские, торгово-политические цели.
- по объектам обложения выделяют:
- импортные пошлины — взимаются с импортируемых товаров или при выпуске

товаров с таможенной территории складов внутри страны в фискальных целях и в целях стимулирования экспорта;

- экспортные пошлины — применяется к товарам отечественного производства (например, нефти);
- транзитные пошлины. Встречаются крайне редко, ведь страны заинтересованы в увеличении транзита из-за большого дохода. Взимаются за провоз товара по территории страны. Страны предпочитают взимать при транзите ряд сборов (разрешительные, гербовые, статистические) [4].

В зависимости от способа взимания ставок подразделяются на:

1) Адвалорные. Они определяются в процентах от таможенной стоимости товаров, более выгодны для обложения дорогих товаров и менее выгодны для однородных грузов;

2) Специфические. Устанавливаются в виде фиксированной платы за единицу товара. Более выгодны для обложения массовых грузов, где цена пошлины подсчитывается на основе объёма. Например, сырьевые товары;

3) Комбинированные (или смешанные). Используются оба вида ставок, но оплачивается наибольшая из сумм. Например: автомобили, где обложение идёт и на стоимость автомобиля, и объём двигателя.

К таможенным пошлинам не относятся таможенные сборы, например, за таможенное декларирование, за хранение и за таможенное сопровождение. Также особые виды пошлин, ввозные налоги, например, ввозной НДС, ввозной акциз [6].

Существуют несколько видов особых пошлин:

1. Специальные защитные пошлины. Они применяются в качестве защитной меры от ввоза товаров в определенном количестве и на условиях, наносящих или угрожающих нанести ущерб отечественным производителям подобных или конкурирующих товаров; как ответ на дискриминационные меры иных стран и союзов, ущемляющие интересы; как метод подавления недобросовестной конкуренции;

2. Антидемпинговые пошлины. Предназначаются для защиты внутреннего рынка от импорта товаров по демпинговым ценам. Демпинг — продажа товаров и услуг по искусственно заниженным ценам. Вводится антидемпинговая пошлина после обнаружении прецедента демпинга и при предоставлении компетентным органом подтверждения этого факта, которое подтверждает ущерб отрасли именно по этой причине;

3. Компенсационные пошлины. Предназначены для тех импортируемых товарах, на которые в стране их производства для поддержания экспорта или замещения импорта применяются государственные субсидии, что приводит к искусственному снижению затрат на производство, следовательно, и снижению цен на такие товары. То есть, этот вид пошлин призван нейтрализовать или компенсировать воздействие субсидий импортирующим компаниям;

4. Карательные пошлины. Особо высокие пошлины, превышающие обычные в 3-5 раз. Они связаны не с таможенной политикой государства, а скорее с политической обстановкой, поэтому они иногда выделяются как нетарифные меры. Проводятся в отношении конкретной страны отдельно [5];

5. Сезонные таможенные пошлины. В зависимости от периода действия они могут устанавливаться в отношении товаров, у которых объёмы ввоза, производства и реализации резко колеблются в течение года, например, сельскохозяйственная продукция.

Функция взимания таможенных пошлин в Российской Федерации возложена на государственный орган, уполномоченный в области таможенного дела — Федеральную таможенную службу. Ставки зависят от вида товара, страны происхождения, а также условий, определяющих применение специальных видов пошлин. Единый таможенный тариф Таможенного союза утверждён решением Совета Евразийской экономической комиссии № 54 от 16.07.2012 [6].

В зависимости от страны происхождения товара при взимании ввозных таможенных пошлин могут применяться:

1. Базовые ставки (составляют 100 % от указанных в Таможенном тарифе);
2. Преференциальные ставки. Применяются по отношению к товарам, происходящим из стран, отнесённых к категории развивающихся или наименее развитых стран, также если товары включены в соответствующий перечень, в отношении которых предоставляются преференции по уплате ввозной таможенной пошлины. Преференции также применяются при перемещении товаров между странами СНГ.

Если выполняются определенные условия, ставки ввозных таможенных пошлин в отношении таких товаров могут составлять даже 0% от таможенной стоимости импортируемых товаров. Например, во взаимной торговле стран-членов Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС импортные и экспортные таможенные пошлины не применяются.

Список использованных источников:

1. Булатов А.С. Мировая экономика. Учебник. – М.: ЮРИСТЪ, 2003. Козырин А.Н. Таможенное право России. Просвещение, 1995 г.
2. Бабин Э.П. Основы внешнеэкономической политики: Учебное пособие для вузов. - М.: Экономика, МИКО "Коммерческий вестник", 2007.
3. Чеботов Ю.А. Основы таможенного дела. РИО РТА, 1996 г.
4. Михайлушкин А.И., Шимко П.Д. Международная экономика. - СПб.: СПбГИЭУ, 2001 г.
5. Зубарев С.В. "Таможенно-тарифное регулирование как протекционистский инструмент внешнеторговой политики государства", Ростов-на-Дону, 1998 г.
6. Чебыкина М.В., Усов Д.С. Импорт сельскохозяйственной техники: структура и регулирование // Вестник Оренбургского государственного университета. 2008. № 10 (92). С. 73-76.
7. Шаталова Т.Н. Ресурсный потенциал и размеры сельскохозяйственных предприятий АПК: Экономика, управление. 1999. № 7. С. 49.
8. Шаталова Т.Н., Жирнова Т.В. Проблемы стоимостного измерения материальных факторов производства на предприятиях // Вестник Оренбургского государственного университета. 2006. № 10. С. 276.